



**DIRECCIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL
GRUPO INVESTIGACIÓN, INNOVACIÓN Y PRODUCCIÓN ACADÉMICA**

**CONVOCATORIA DE FOMENTO DE LA INNOVACIÓN Y EL DESARROLLO
TECNOLÓGICO EN LAS EMPRESAS 2015- 2017 CON ENFOQUE REGIONAL
PROCESO III**

PUBLICACION RESULTADOS DE EVALUACIÓN TÉCNICA

El Director de Formación Profesional de conformidad con lo establecido en el Artículo Primero de la Adenda No. 3 del 01 de marzo de 2018, publica los resultados de evaluación técnica, lo anterior teniendo en cuenta las propuestas que cumplieron con la verificación de documentos jurídicos y verificación económica, y con base en la información remitida por los Operadores Regionales.

Por otra parte, de acuerdo con el cronograma del 25 al 30 de abril de 2018 será el término para que los proponentes presenten observaciones a la publicación, las cuales deben ser remitidas al correo electrónico de los Operadores Regionales, así:

| Región | Operador | Contacto |
|---|--|---------------------------------------|
| Caribe: Departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, Guajira, Magdalena, Sucre y San Andrés | Universidad del Norte | fficaribe@uninorte.edu.co |
| Pacífico: Departamentos de Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca | Centro Nacional de Productividad | pacificoidtsena@cnp.org.co |
| Centro Oriente: Departamentos de Boyacá, Cundinamarca, Norte de Santander, Santander y Bogotá D.C. | Centro de Productividad y Competitividad del Oriente | cpcsenaidt@gmail.com |
| Centro Sur: Departamentos de Tolima, Huila, Caquetá, Putumayo y Amazonas | Centro de Productividad del Tolima | convocatoria-idt-centrosur@cpt.org.co |
| Llanos: Departamentos de Arauca, Casanare, Guainía, Guaviare, Meta, Vichada y Vaupés | Inventta Colombia | fomentollanos@inventta.net |
| Antioquia: Departamento de Antioquia | Corporación Tecnova Universidad Empresa Estado | convocatoriaidtsena@tecnov a.org |
| Eje Cafetero: Departamentos de Caldas, Quindío y Risaralda | Universidad Tecnológica de Pereira | opsenaideje@utp.edu.co |



Certificado No.
SC-CER339681



Certificado No.
CO-SC-CER339681



Certificado No.
GP-CER339681

CE

[Handwritten signature]

Ministerio de Trabajo
SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE
Dirección de Formación Profesional






Se adjunta a continuación el listado de las propuestas con información de los resultados y las respectivas observaciones.

Dada en Bogotá, el 24 de abril de 2018.


JOSE DARIO CASTRO URIBE
DIRECTOR DE FORMACIÓN PROFESIONAL


Revisó: Emilio Navia Zúñiga
Proyectó: Angela Charry - Gustavo Vargas Yara



Certificado No.
SC-CER339681



Certificado No.
CO-SC-CER339681



Certificado No.
GP-CER339688



Ministerio de Trabajo
SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE
Dirección de Formación Profesional

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|-----------|---------|--|-----------|
| 1 | 16679 | 24338 | Visión y Desarrollo Limitada | 811026824-7 | Antioquia | Antioquia | 60,8 | NO VIABLE. Porque presenta falencias en la estructuración del proyecto, que son las siguientes: Los objetivos están enfocados a los resultados y productos del plan de trabajo del proyecto y no a los logros que el proyecto en sí quiere alcanzar, ya que describe como objetivos añadirle nuevas funcionalidades a la plataforma, hacer un prototipo y realizar una transferencia al SENA. El planteamiento del problema parte de las funcionalidades de la plataforma y no de necesidades del sector, de la sociedad o de un grupo de interés, ya que se parte en este planteamiento de 6 requerimientos que el estado tiene frente a la Gestión Pública Transparente, y no frente a un análisis más profundo de las causas que conducen a que el Estado llegue a tener dichos requerimientos. El presupuesto carece de detalle, lo que imposibilita conocer su viabilidad y realidad frente al mercado, una de las carencias más importantes son las unidades de medida, no es claro si se está presupuestando en días, horas, meses o años. Además de las falencias en estructuración, la siguiente es la principal falencia conceptual del proyecto: Es un desarrollo tecnológico que carece de estrategias para definir cómo efectivamente dicho desarrollo es adoptado por los usuarios finales, entendiendo que tener una solución tecnológica que dependa exclusivamente del sector público no es comercialmente viable, y además, no hay información que permita ver cómo la empresa proponente haya validado que alguna entidad estatal adquiriría y usaría este desarrollo. | NO VIABLE |
| 2 | 16575 | 24149 | Rymel Ingeniería Eléctrica S.A.S | 890919437-1 | Antioquia | Antioquia | 94,0 | VIABLE. En términos generales, la propuesta de proyecto está bien concebida, presentando una necesidad de mejora en el proceso de fabricación de transformadores encapsulados en resina de la empresa RYMEL. Las cifras que se presentan sobre el mercado de transformadores encapsulados son útiles para entender la oportunidad que se quiere aprovechar con la mejora del proceso. El estado del arte es claro, e incluye una descripción detallada del proceso de fabricación de devanados de media y baja tensión encapsulados en resina, y una revisión de patentes y literatura muy completa. Los objetivos, la metodología, los resultados y los productos del proyecto están bien estructurados y responden a la problemática planteada. Los costos son consecuentes con las actividades planteadas y los resultados esperados. Por último, el personal propuesto para ejecutar el proyecto tiene funciones bien definidas, y sus perfiles y experiencia corresponden a las actividades a desarrollar. | VIABLE |
| 3 | 16525 | 24199 | Kontrolgrun S.A.S | 900541572-7 | Antioquia | Antioquia | 64,0 | NO VIABLE. Es clara la necesidad de crear un proceso de I+D+i en la organización, pero el proyecto se planteó con un alcance muy amplio que abarca no solo el montaje y puesta en marcha de la unidad, sino adicionalmente la validación con tres desarrollos, incluyendo un software. Se resalta la oportunidad de mejora en el alcance del proyecto, el cual es difícil de medir por su amplitud y falta de detalles de fondo los cuales serían importantes para dar luces de cómo se estructuraría la unidad de I+D+i, cómo se implementaría en la organización, qué herramientas y cargos se requerirían para que sea un proceso fijo en la empresa, falta definir el relacionamiento con el entorno, los impactos que generaría para la organización y otros actores. El proyecto como lo presentaron en el planteamiento del problema buscaba impactar la gestión ambiental con el desarrollo de productos y servicios que conlleven a este objetivo, pero al centramos en el proceso de I+D+i, no se evidencian tan tangibles estos efectos, sino hasta el efectivo desarrollo de algún proyecto que alcance estos impactos, los cuales probablemente con el personal presentado se podrían lograr, pero un proceso de investigación y desarrollo toma su tiempo y con los altos impactos esperados podría tomarse mucho más tiempo que el planteado, sin embargo como la información no fue tan detallada no es posible medir de forma exacta su realizabilidad en el tiempo planteado. | NO VIABLE |
| 4 | 16593 | 23820 | Industria Colombiana de Motocicletas Yamaha S.A. | 890916911-6 | Antioquia | Antioquia | 75,5 | VIABLE. Es posible identificar en el proyecto que se resalta la necesidad de adaptación de esta tecnología existente (sistemas de frenos ABS - Sistema antibloqueo de Ruedas) a la producción nacional de motocicletas, se trata de una innovación que mejora el producto (especificaciones técnicas), de acuerdo al manual de Oslo de la OCDE, ya que mejora la seguridad del producto, es decir una de sus característica y esto le dan gran pertinencia y es más que un asunto de productividad. De igual manera se destaca la formación del equipo, así como la propuesta metodológica para el cumplimiento de dicho propósito. Sin embargo, se precisa que la formulación no contempla aspectos sólidos de mercado (en cuanto no se detalla como da respuesta a una demanda existente o creación de ofertas), lo cual puede estar debidamente sustentados en cifras, aun cuando sean estimadas en la formulación. | VIABLE |
| 5 | 16600 | 24095 | Firplak S.A | 890927404-0 | Antioquia | Antioquia | 71,0 | VIABLE. Se identifica una buena oportunidad con demanda existente de dos mercados internacionales por parte de la empresa Firplak, EEUU y México. El proyecto es pertinente porque propende por el crecimiento y competitividad de la empresa, exigiendo una investigación exhaustiva y bien planteada en la metodología para satisfacer las necesidades de dichos mercados. Se cataloga como innovación en producto debido a que como resultado se espera el diseño y desarrollo de un portafolio de productos para atender los mercados internacionales. Es importante resaltar que el proyecto mantiene y se proyecta generar nuevo empleo para poder satisfacer la demanda. Faltó aclarar bien cuántos productos son y cuántos prototipos se van a desarrollar ya que difiere mucho la información entre apartados del proyecto. También faltó en los objetivos específicos y en los costos incluir las adecuaciones en planta que hay que realizar para que el proyecto sea exitoso. | VIABLE |
| 6 | 16615 | 24190 | Autotécnica Colombiana S.A.S - Auteco S.A.S | 890900317-0 | Antioquia | Antioquia | 57,8 | NO VIABLE. El proyecto no detalla los aspectos técnicos de las tecnologías y metodologías a utilizar, no se presenta información sobre lenguajes de programación, metodologías de desarrollo, arquitectura de la infraestructura tecnológica o protocolos de comunicación que se requieran implementar para alcanzar los objetivos planteados y los resultados esperados, no se menciona como se realizará la apropiación de la solución por parte de los beneficiarios. El proyecto identifica y se enfoca claramente en una necesidad de la compañía, la cual se encuentra claramente descrita, sin embargo, no se demuestra que esta necesidad sea un aporte a los beneficiarios directos del proyecto y se evidencia únicamente como un aspecto particular de la empresa. | NO VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/GP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|-----------|---------|---|-----------|
| 7 | 16643 | 23774 | Instituto de Ciencia y Tecnología Alimentaria - Intal | 811033264-1 | Antioquia | Antioquia | 99,5 | VIABLE. Se resalta dentro de la VIABILIDAD del proyecto, la importancia de realizar la validación de una metodología que incorpora una tecnología con gran selectividad, sensibilidad y precisión como la cromatografía líquida acoplada a espectrometría de masas de alta resolución; no solo por su impacto dentro de la organización en materia de generación de conocimiento e incorporación de capacidades tecnológicas; sino también por el impacto positivo en la comunidad local, la cual se verá beneficiada por el monitoreo de factores de riesgo dentro de un producto de alto consumo como la carne de pollo y las vísceras; que finalmente podrían servir para identificar un potencial impacto en la salud de la población. El proyecto se encuentra bien estructurado y escrito, es claro desde la descripción general y cuenta con un estado del arte bien referenciado. La metodología esta presentada en actividades detalladas para atacar cada uno de los objetivos propuestos y finalmente se resalta la alta capacidad técnica y de experiencia del personal vinculado, al incluir personal con un alto nivel académico; su investigador principal cuenta con un Phd en Ingeniería y varios profesionales cuentan con maestría. | VIABLE |
| 8 | 16683 | 24223 | Promotora de Proyectos Industriales los Gómez S.A.S | 900436845-3 | Antioquia | Antioquia | 80,3 | VIABLE. El proyecto desde la evaluación técnica es VIABLE, resaltando el impacto ambiental positivo, al utilizar un residuo como materia prima en la fabricación de otro producto; este proceso permite adicionalmente el fortalecimiento de las capacidades de innovación dentro de la empresa, durante el proceso de incorporar el nuevo sistema de molienda, articulándose con el personal involucrado. De igual manera, al promover el desarrollo de un nuevo producto que busca mantener las características técnicas idóneas, de su par no fabricado con material reciclable, este factor diferenciador le otorga un valor agregado, abriendo la puerta a un posible nuevo mercado. Se observa en la redacción presentada para el planteamiento del problema que las ideas planteadas están dispersas frente al desarrollo potencial que se espera obtener y finalmente el primer objetivo específico se observa muy similar al objetivo general. | VIABLE |
| 9 | 16518 | 23727 | Insaltec S.A.S | 900440111-1 | Antioquia | Antioquia | 80,0 | VIABLE. Se destaca una presentación estructural clara desde los objetivos hasta la metodología, lo cual permite identificar los aspectos positivos más relevantes; comenzando por la incorporación de capacidades de innovación a partir del desarrollo de un nuevo producto, si bien este no es el objetivo primordial del proyecto, es una consecuencia del mismo al identificar potenciales productos para incentivar el consumo de emulsificantes y estabilizantes. En este mismo orden de ideas se destaca que como proveedor de insumos para el sector de alimentos, promueva la identificación de mercados con potencial de crecimiento. Como aspectos a mejorar, la propuesta puede leerse como simple, profundizar más en el estado del arte del uso, consumo y tendencias mundiales de emulsificantes y estabilizantes, fortalece el proyecto. | VIABLE |
| 10 | 16547 | 23974 | Corporación Centro de Investigación y Desarrollo Tecnológico del Sector Eléctrico - CIDET | 811001689-0 | Antioquia | Antioquia | 90,3 | VIABLE. La apropiación de una metodología con un agente internacional propende por la competitividad de las PYMES del sector eléctrico con las cuales CIDET tiene relación. Esto propenderá por el desarrollo de nuevos productos y servicios de valor agregado en el sector. El equipo designado y el acompañamiento de DTI hace que los logros de los objetivos sean alcanzables. Como falencia, no se tiene claro el modo de operación del servicio al interior de CIDET, y como generará valor a la empresa como prestadora del servicio. Es importante entender el modelo de negocio. El estado del arte es muy completo presentando metodologías de autores expertos en el desarrollo de productos y a su vez presentan laboratorios de desarrollo de productos en Colombia y el mundo. | VIABLE |
| 11 | 16552 | 23737 | Cooperación Incubadora de Empresas de Base Tecnológica de Antioquia | 811007547-0 | Antioquia | Antioquia | 65,5 | NO VIABLE. Se justifica la necesidad de estructurar y sistematizar los procesos de gestión de proyectos, para la entidad CREAME cuya estructura y flujo de ingresos depende de los proyectos. Sin embargo, la metodología PMI está estandarizada y sus componentes no están orientados a las vocaciones regionales y/o planes de desarrollo nacional, regional o local, como indican los pliegos de la convocatoria. Si es importante y pertinente para mejorar la competitividad y productividad de la organización, pero en componentes de innovación en proceso, que sería el caso puntual de la entidad, no se evidencian grandes avances ni propuestas metodológicas distintas. Dentro de los perfiles de cargos de personas involucradas en el proyecto, se cuenta con más personal del necesario para este tipo de proyectos y los perfiles no indican experiencia en PMI y creación de PMO, por lo tanto eso aumenta considerablemente los costos e implementación. La entidad y el equipo de trabajo propuesto para ejecutar el proyecto, carece de experiencia y formación en PMI, metodología central del proyecto, y no se evidencia cómo se adoptará la metodología al interior de la organización y cómo se sostendrá en el largo plazo. La relación entre productos, resultados y objetivos es claro. Se identificó y caracterizó el árbol del problemas, donde describen las causas y efectos del problema focal del proyecto. Carece de beneficiarios indirectos del proyecto, en este caso el más importante es el cliente, y no se contempla cómo impacta el proyecto a la experiencia de usuario y cómo esto aporta al desarrollo regional y local. Por su parte, los productos y entregables no son coherentes con el tiempo estimado. Ausencia de impactos claros hacia el mercado que justifiquen la inversión y creación de la Oficina de Proyectos en la entidad, con cifras de proyecciones de demanda, de crecimiento de la entidad, de expansión de mercado o mejora de la experiencia de servicio de los clientes. | NO VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/IGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|--------------------|---------------------------------|-------------|---------------------------------|-----------|---------|---|-----------|
| 12 | 16559 | 23739 | GT consulting S.A.S | 900294166-1 | Antioquia | Antioquia | 70,5 | VIABLE. El proyecto cumple con los requisitos técnicos necesarios para ser considerado viable técnicamente, cuenta con personal altamente capacitado necesario para su implementación, guarda relación entre los objetivos, la metodología y los resultados esperados que permiten establecer el aporte que se hace sobre los beneficiarios. La metodología que se utilizará se basa en estándares internacionales que la hacen adecuada para este tipo de proyectos, los rubros del presupuesto son adecuados de acuerdo con lo que se requiere para la ejecución, aunque no se aportaron algunos detalles sobre software e infraestructura que se piensa adquirir. No es clara la demanda existente del servicio, si bien es claro que el proyecto puede generar beneficios en quienes lo implementan, no se aportan referencias que sustenten la necesidad o demanda existente en el mercado. | VIABLE |
| 13 | 16569 | 23779 | Productos Familia S.A | 890900161-9 | Antioquia | Antioquia | 96,5 | VIABLE. El proyecto se sustenta bien desde la parte técnica, de mercado, de producción y de costos, permitiendo incluso a futuro utilizar los atributos humectantes en otras líneas de producto de la empresa. El equipo planteado es competente para el desarrollo del proyecto. El potencial de exportación del producto hacia las geografías que maneja Familia es factible como se plantea, tema de interés no solo para la empresa si no en la agenda de política nacional, regional y municipal. La protección intelectual sobre la innovación blindará la ventaja competitiva del producto, faltó incluirlo en los objetivos específicos. La metodología planteada presenta detalladamente las fases que logran apuntarle a cumplir los objetivos planteados. | VIABLE |
| 14 | 16571 | 24379 | G-11 Ingeniería S.A.S | 900488836-1 | Antioquia | Antioquia | 86,0 | VIABLE. El proyecto obedece a una necesidad priorizada dentro de las políticas públicas nacionales, está planteado de acuerdo con los requisitos técnicos necesarios, guarda relación entre el problema, los objetivos y los resultados esperados, establece estrategias de apropiación de los resultados verificables. La definición de un nuevo modelo de negocio acorde con la solución propuesta potencializa los resultados obtenidos. En el personal técnico necesario para la ejecución aún se encuentran algunas vacantes en las cuales se definen requisitos importantes sobre conocimiento y experiencias en aspectos técnicos particulares, no está garantizada la fácil consecución de estos recursos humanos o actividades orientadas a realizar una curva de aprendizaje para generar estos conocimientos en los nuevos recursos. | VIABLE |
| 15 | 16594 | 24032 | Mi Vereda Ambiental S.A.S E.S.P | 900236483-2 | Antioquia | Antioquia | 76,5 | VIABLE. En general el proyecto presenta una viabilidad técnica que genera un servicio alternativo requerido por un sector en particular (salud) con diferenciación en la generación de impactos ambientales de servicios similares, con fortalezas de I+D+i. Se enmarca dentro de estrategias de importancia de orden nacional, se cuenta con un análisis de mercado básico que servirá de línea base para el proyecto y una información básica inicial de estructura de costos. La generación de un piloto, tal como se presenta en el proyecto permitirá proyectar una tecnología escalable y estandarizable que pueda ser aplicada a nivel regional y nacional, por lo cual es importante su desarrollo. El desarrollo del prototipo y su entrada en operación se convierten en una solución más a la problemática de residuos sólidos y en este caso a la disposición de los denominados como "peligrosos"; el mercado necesita de soluciones ambientalmente sostenibles y cada vez más eficientes que permitan disminuir un problema, que en algunos casos pasa de ser ambiental a un problema de salud pública. La tecnología se viene implementando e investigando, el hecho que la empresa tenga experiencia en el negocio, hace que la viabilidad técnica se pueda ejercer en la práctica y dado el caso generar mejoras que la adapten a la realidad del mercado. Se incluyeron validaciones de resultados mediante pruebas científicas que validarían directamente los objetivos del proyecto, sin embargo no fue clara la tangibilización de resultados para sus beneficiarios. No se contextualizó o proyectó el estado de la tecnología de hidrólisis alcalina en Colombia, lo cual afecta la viabilidad del negocio a futuro por no mostrar claridad sobre el estado actual de la tecnología en el mercado (por ejemplo posibles productores con tecnologías similares). | VIABLE |
| 16 | 16601 | 23872 | Softcaribbean S.A | 900230004-0 | Antioquia | Antioquia | 78,3 | VIABLE. El proyecto en general está bien concebido y es innovador para la industria agrícola colombiana, dado que permite la generación de nuevos productos que beneficien la competitividad del sector basado en la detección temprana de aspectos fitosanitarios o en general problemas en el cultivo. La descripción y valores de los costos están acordes a la realidad de un proyecto de este tipo. El estado del arte es claro y fundamentado en cifras concretas. La capacidad técnica para el desarrollo del proyecto está bien sustentada y tiene las habilidades técnicas para desarrollar el software, aunque falta un rol de negocios del sector agrícola. Como falencia se identifica que no se aclaró adecuadamente cuales serán al menos los requisitos mínimos a cumplir por el sistema. No se define un MVP (mínimo producto viable) de la solución. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|-----------|---------|--|-----------|
| 17 | 16608 | 23875 | Hatch Indisa S.A.S | 890922265-0 | Antioquia | Antioquia | 88,3 | VIABLE. El proyecto propone el desarrollo de un nuevo producto innovador que permitiría atacar el problema del filtrado de partículas en suspensión a altas temperaturas, como por ejemplo, en altos hornos. De esta manera, sería posible, utilizar gases a alta temperatura filtrados para fines de re-generación de electricidad, y adicionalmente mejorar la calidad del aire reduciendo la cantidad de partículas emitidas. Los objetivos y la metodología están bien planteados. El alcance del proyecto es razonable. Hay un equipo de investigación (al menos el que se especifica de manera explícita) suficiente y con experiencia en el tema de investigación. Algunos costos parecen poco razonables debido a la ausencia de información detallada. Las cifras presentadas como objetivo de generación de nuevo empleo en la propuesta son muy halagüeños pero no se explicó con detalle el criterio para estimarlas. No incluyó estrategias que permitan la apropiación de la tecnología a otro tipo de beneficiarios directos o indirectos diferentes al SENA. Faltó definir de manera más detallada algunos perfiles de investigadores auxiliares y profesionales que participarán en el proyecto y faltó más detalle en la metodología. | VIABLE |
| 18 | 16644 | 23925 | Recurso Confiable Colombia S.A.S | 900491564-2 | Antioquia | Antioquia | 77,8 | VIABLE. El proyecto pretende solucionar una necesidad identificada por la compañía durante sus años de operación, esta necesidad obedece a una política pública nacional, la metodología definida establece elementos para verificar el nivel de cumplimiento de los objetivos propuestos, la implementación de los resultados y la acogida en el mercado están garantizadas ya que se pretende realizar con una base de clientes ya existentes, los cuales evidencian el problema que justifica la realización de este proyecto, no obstante, no hay suficiente claridad sobre la disponibilidad del recurso técnico necesario que garantiza la correcta ejecución y la necesidad de compra de licencias de software, las cuales están sobrevaloradas en la definición de necesidades del proyecto. | VIABLE |
| 19 | 16669 | 24020 | Flores Silvestres S.A. | 800023622-2 | Antioquia | Antioquia | 82,8 | VIABLE. El proyecto tiene el potencial de transformar el proceso productivo de Flores Silvestres, una vez sea escalado. Factores como el tipo de profesionales involucrados en el proyecto, la metodología planteada, la alineación con las políticas de desarrollo de la nación y el impacto esperado en la productividad hacen el proyecto interesante. Los objetivos conducen a resolver gran parte del problema planteado, ya que al monitorear, controlar y caracterizar el proceso, este se puede intervenir buscando la productividad planteada en la producción de la flor Gerbera. Además, los objetivos propuestos son alcanzables si actúan según la metodología definida, ya que esta tiene en cuenta la gestión necesaria de los recursos y actividades clave para el éxito del proyecto (hardware, software, pruebas, validaciones y caracterización del proceso). La reducción de tiempo de producción de un ciclo de cultivo de gerbera en 25.9% por medio de la implementación del sistema denota una mejora y es además verificable. Adicionalmente, se cuenta con el personal adecuado para llevar a cabo el proyecto. Como falencia se identifica que no se cuantifica el impacto o peso de cada una de las variables del proyecto. Es decir, no hay cifras que permitan entender el impacto en el proceso. El incremento de la productividad no solo depende de la adquisición, monitoreo y control del ambiente de producción, por lo cual requiere un proceso de gestión del cambio que permita una mejora sostenida de manera verificable y no muestran con claridad como se va a hacer la apropiación de los resultados. El impacto para el negocio, la generación de empleo y el mercado se verán en el escalamiento de la solución, haciendo que las otras especies también tengan el índice de productividad que propone el proyecto". | VIABLE |
| 20 | 16671 | 24125 | Cueros Vélez S.A.S | 800191700-8 | Antioquia | Antioquia | 67,0 | NO VIABLE. Dado que no se ajusta a algunos de los criterios de innovación establecidos en el pliego de la convocatoria como: "en conjunto, el desarrollo del proyecto genera innovación y/o desarrollo tecnológico que permite incremento de la productividad y competitividad de manera verificable (...)". Este proyecto tal como lo señala el formulario SIGP esboza un problema de control de calidad, ocasionado por la falta de estandarización. Otro criterio de innovación y desarrollo tecnológico, que el proyecto no cumple a cabalidad es: "permite la obtención de nuevos o mejores productos, servicios o procesos de manera verificable (...)", dado que se trata de una mejora en el proceso, tal como lo señala el formulario SIGP en cuyo objetivo general se especifica "Desarrollar el sistema de excelencia operacional" con herramientas de mejoramiento continuo y calidad total. De igual manera la sustentación del problema se localiza primordialmente en un aspecto inherente a la operatividad de la organización (alto volumen de desperdicios, costos, tiempos), aspectos asociados a deficiencias en el proceso de producción y el control de calidad como se mencionó y no a una problemática de investigación o de desarrollo de tecnológico, pues la convocatoria es clara en su objetivo cuando sugiere que su propósito es fomentar acciones orientadas a la I+D+I | NO VIABLE |
| 21 | 16673 | 23710 | Cooperativa de Transportadores San Antonio - Costrasana | 890906033-1 | Antioquia | Antioquia | 73,3 | VIABLE. El proyecto es viable porque es claro con la oportunidad/problema que presenta al describir la importancia en la salud pública de los accidentes de tránsito y así mismo al plantear la obligación legal de las empresas de transporte de invertir en la prevención de esta problemática, lo que conforma una oportunidad de mercado bien identificada. Además cuenta con las capacidades técnicas (en conocimiento del sector e infraestructura) al ser el proponente una empresa del sector transporte. Los resultados son claros y muestran exactamente que entrega el proyecto al término de cada fase. Y la estrategia de llevar aulas móviles a los clientes finales muestra un estudio acorde al entendimiento del mercado y su comportamiento. Sobre el mismo hay dos falencias: Primero, el planteamiento de los objetivos se plantea como las actividades a desarrollar y no como las metas a alcanzar por el proyecto. Segundo, frente al equipo de trabajo no cuenta con alguien con experiencia en temas pedagógicos. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|----------------------------------|-------------|---------------------------------|-----------|---------|--|-----------|
| 22 | 16684 | 24069 | Delta Climático S.A.S | 900478555-2 | Antioquia | Antioquia | 66,5 | NO VIABLE. El problema se fundamentó sobre un escenario definido por clientes potenciales, que actualmente no cuentan con un mercado estructurado fijo, de hecho no se proyecta cantidad de clientes potenciales, es decir que se proyecta sobre una cadena de valor que actualmente no está consolidada y en el SIGP no se da claridad. Por lo anterior la estructura metodológica aplicada, los objetivos y los resultados esperados se realizan sobre casos hipotéticos, en donde un escenario sostenible del proyecto es incierto. El estado del arte se fundamenta en presentar la teoría relacionada con la producción de biogás (procesos relacionados), pero el proyecto se enfoca en un servicio (línea de monitoreo para plantas de digestión anaerobia productoras de biogás) y sobre el proyecto como tal no se presenta un estado del arte que permita dar claridad sobre la necesidad de dicho servicio. No se incluyó datos de mercado a nivel Colombia y Latinoamérica, lo cual no permitió ser más asertivos en la viabilidad técnica, los tipos de tecnologías usadas, competidores y barreras de entrada para el proyecto. Solo se presenta información del establecimiento de la tecnología en Alemania, lo cual no permite inferir sobre la viabilidad del proyecto en Colombia. La carencia de una proyección con base en cifras reales de mercado no permite medir la participación del proyecto en una cadena de valor de un sector en formación de crecimiento potencial. La viabilidad del servicio tiene que estar fuertemente relacionada con la calidad de la información suministrada (primaria y/o secundaria) y en el caso puntual, la descripción del proyecto es meramente cualitativa, lo cual hace que se carezcan de herramientas para hacer una mejor valoración que permita llevar a una viabilidad del proyecto. | NO VIABLE |
| 23 | 16685 | 24067 | Antenas y Torres S.A.S | 900101162-3 | Antioquia | Antioquia | 76,3 | VIABLE. El proyecto presenta claridades en el planteamiento del problema al describir la mala calidad del servicio de telecomunicaciones que hoy tienen las empresas del sector y las pocas herramientas existentes para poder evaluar y exigir por parte del estado una mejor calidad del servicio. Desde el aspecto de formulación si se supo plantear los objetivos como metas a lograr y los resultados como entregables tangibles del proyecto (cómo diseño de la herramienta, prueba piloto, entre otros). Este proyecto efectivamente genera un desarrollo tecnológico innovador, y es probable, pero no seguro, que genere mayor competitividad, lo cuál dependerá de cómo las empresas del sector reaccionan frente a una nueva herramienta de medición de la calidad del servicio. El conocimiento profundo de la empresa del sector, (ya que es una empresa con años de experiencia y conocimiento de los actores directamente implicados) logra evidenciar que el problema planteado es real y validado, y que la solución es pertinente para resolver dicho problema. Hay una falencia en la metodología es necesario plantear el momento exacto en dónde se pasará de la implementación de la prueba piloto a la implementación de lleno del sistema de auditoría y control. | VIABLE |
| 24 | 16509 | 24087 | MVM Ingeniería de software S.A.S | 811003890-4 | Antioquia | Antioquia | 92,0 | VIABLE. Se expone en la propuesta la importancia de blockchain como tecnología para realizaciones de transacciones entre agentes. Se expone la trascendencia del sector eléctrico en el desarrollo de Colombia y de Méjico, y la importancia de este mercado integrado binacional. Los costos se perciben razonables en el personal técnico y de investigación. Gran experiencia en el desarrollo de software y especialización en soluciones para el sector objetivo. Potencialmente innovador por el uso de nuevas tecnologías cómo blockchain y analítica en un sector clave de los dos países: Colombia y México. Altamente pertinente para el sector, los involucrados y la empresa proponente. Se identifica elevado costo de un perfil técnico Consultor responsable de validar la problemática funcional asociada a los riesgos financieros de empresas eléctricas que participan en Mercados Eléctricos. Se identifica que es una primera versión en ambiente de pruebas, que tarda 11 meses. Esto implicaría que la implementación operativa sería en el mediano plazo, con alto riesgo de tener soluciones sustitutivas internacionales maduras. No se identifica explícitamente actividades de identificación de aspectos normativos y regulatorios que podrían hacer factible o no la implementación operativa de la solución tecnológica con blockchain. | VIABLE |
| 25 | 16514 | 23857 | Bonem S.A | 890901866-7 | Antioquia | Antioquia | 59,5 | NO VIABLE. Se enfocó la redacción del proyecto en mostrar la necesidad de recuperar los sobrantes del proceso de corte, pero no se ahondo en mostrar aspectos técnicos, que develaran el cómo se iban a plantear las diferentes alternativas para abordar los procesos de fundición, laminación y tratamientos térmicos, que se realizarían sobre el material a recuperar. Además, Faltó mostrar un estado del arte que permitiera entender como se ha abordado técnicamente los procesos de recuperación o fusión de aceros microaleados al boro o similares. En cuanto a la racionalidad de los costos se evidenció que el rubro pagos de servicios tecnológicos es alto y la descripción dada no se define como un servicio técnico y muestra ser una consultoría, la cual busca subsanar las falencias técnicas en la redacción del proyecto, las cuales debieron ser abordadas y documentadas en la redacción del mismo, ya que el proyecto no muestra el cómo se pretende abordar técnicamente el problema a solucionar. | NO VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SICP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|-----------|---------|---|-----------|
| 26 | 16515 | 24078 | Alimentos Nebraska S.A.S | 811041074-2 | Antioquia | Antioquia | 92,5 | VIABLE. El proyecto se encuentra adecuadamente estructurado, comenzando por el planteamiento del problema al exponer con claridad una alternativa al manejo de 1,6 toneladas de residuos producidos cada mes; partiendo de esta situación tanto los objetivos como la metodología están encaminados a transformar una situación negativa en algo productivo, describiendo el camino para el desarrollo de nuevos subproductos a través del estudio de las propiedades de los residuos de arequipe y leche condensada. Este proceso promueve la incorporación de capacidades de innovación dentro de la empresa, permite mejorar el manejo integral de los residuos y aumentar la competitividad, al propiciar futuras ganancias de los nuevos productos obtenidos a partir del residuo de la producción. Otros aspectos adicionales a resaltar están plasmados en la metodología, la cual se presenta de manera ordenada mediante una estructura de tres fases: desarrollo de los subproductos, diseño del proceso y como última fase la implementación y validación del proceso. Finalmente el aporte de transferencia al Sena contiene un elemento atractivo al proponer la incorporación de este tipo de experiencias de creación o desarrollo de un nuevo producto a partir de los residuos de la producción mediante aportes al contenido curricular y un curso teórico práctico. | VIABLE |
| 27 | 16528 | 23711 | Servicios Ambientales y Geograficos S.A | 811015529-1 | Antioquia | Antioquia | 83,0 | VIABLE. Se expone en la propuesta la importancia de las soluciones tecnológicas en la temática ambiental, y lo esencial de ésta temática en el desarrollo del país y las regiones y la atención a riesgos. La creación previa de las 6 aplicaciones mencionadas y ya probadas, funcionales y operativas, generan menor riesgo a proceder a una etapa de escalamiento e integración, no de comercialización inicial. También se expone la atención a ciertas normatividades que hacen necesarios los servicios ofrecidos y las herramientas desarrolladas. El planteamiento de problema es adecuado ya que se enfoca en como mejorar la productividad de la organización proponente y generar mayor valor a los clientes. En la exposición se indica que ya existe una demanda por los aplicativos "standalone", así que se ofrece una mejora al integrarlos, y generar mayor oportunidad de ofrecimiento de los servicios del proponente. Se expone alto nivel de experiencia de talento humano, conocimiento de las herramientas técnicas actuales y conocimiento técnico actualizado en los aspectos ambientales que son atendidos por la organización y que desea articular el proponente. Se perciben que los costos de los perfiles del personal planteado para desarrollar proyecto, está acorde a precios del mercado, según la experiencia y conocimiento que disponen de la temática ambiental. Se percibe tienen unas bases confiables para lograr la transformación, integración y migración a la "nube". Se percibe posible falta de conocimiento en desarrollo de soluciones en la "nube", del desarrollo de APPs para dispositivos móviles o tablets, así como la no mención de aspectos de seguridad digital, en el acceso y manejo de información cuando se usa como medio internet, y la compleja labor de gestión de cambio en las personas, que normalmente implica el uso, acceso y realización de operaciones / transacciones en internet y la "nube". | VIABLE |
| 28 | 16529 | 23932 | Grupo Integra Estericlean S.A.S | 900243633-1 | Antioquia | Antioquia | 74,0 | VIABLE. El proyecto es viable técnicamente y de acuerdo con la puntuación obtenida. El proyecto está bien concebido, presentando un enfoque amigable con el medio ambiente para el desarrollo de nuevos detergentes. Las cifras que se presentan sobre el mercado de la limpieza en los hogares colombianos, los nuevos hábitos de consumo y los cambios en la regulación sobre el cuidado del medio ambiente, dan claridad sobre la oportunidad que la empresa Estericlean desea aprovechar. La propuesta es novedosa y ambiciosa al concebir el desarrollo de detergentes amigables con el medio ambiente, para un mercado saturado de detergentes químicos sintéticos perjudiciales ecológicamente y dominado por unas pocas marcas. El proyecto está propuesto por una Empresa con trayectoria en la comercialización de detergentes y productos de limpieza. Los objetivos están bien estructurados y son alcanzables en los plazos establecidos. El personal que ejecutará el proyecto es idóneo; sus perfiles y experiencia son consecuentes con las actividades a desarrollar. Con la ejecución del proyecto, se espera ampliar el portafolio de productos de la empresa con un detergente enzimático y un detergente natural, lo que le permitirá a Estericlean una mayor participación en el mercado de los detergentes ecológicos. Adicionalmente, se ampliará el capital humano de la empresa mediante la incorporación de nuevos empleos. Dentro de las falencias se destaca, algunas imprecisiones en la descripción y un mínimo detalle en la metodología. No hay elementos de juicio que permitan saber el alcance, la generación de innovación o desarrollo tecnológico del proyecto. En cuanto a la racionalidad en los costos, el 88% del rubro solicitado al SENA es para honorarios de los proponentes y consultorias, lo que deja muy poco al desarrollo tecnológico de la empresa. Debido a la falta de claridad en la descripción metodológica, no se puede identificar la pertinencia en los costos. | VIABLE |
| 29 | 16535 | 24094 | Netux S.A.S | 900331794-4 | Antioquia | Antioquia | 80,0 | VIABLE. El proyecto parte de un problema claramente identificado y priorizado, cuenta con personal técnico altamente capacitado, con los conocimientos y experiencia necesarios para ejecutarlo, se justifica en la ocurrencia de un problema creciente en las principales ciudades del país, los rubros del presupuesto están claramente detallados y son razonables de acuerdo con las necesidades para la ejecución. Se evidencia como los resultados esperados mejorarían el diagnóstico de las condiciones medioambientales de la ciudad de Medellín, sin embargo, no es clara la articulación de los resultados con las políticas públicas regionales y como estos resultados se convertirán en un insumo para la toma de decisiones de las autoridades ambientales de la región, siendo este un paso importante para la solución del problema planteado. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|-----------|---------|--|-----------|
| 30 | 16661 | 24216 | Fundación Instituto de Alta Tecnología Médica "IATM" | 900224057-6 | Antioquia | Antioquia | 82,0 | VIABLE. El proyecto es innovador para el sector de la salud. Se definió el problema y la solución mejorando los tiempos de respuesta al paciente y apoyando de una manera más profunda al médico especialista. Permite la generación de nuevos productos que beneficien la competitividad del sector, como es la historia clínica digital y la telemedicina. La capacidad técnica para el desarrollo del proyecto está bien sustentada, aunque falta un rol de radiólogo o persona a fin que permita medir la usabilidad y los requisitos mínimos del sistema se cumplan satisfactoriamente. La estructura de costos está definida y es acorde a la realidad. | VIABLE |
| 31 | 16565 | 24151 | Construcciones y Emprendimientos S.A.S | 900809372-3 | Antioquia | Antioquia | 58,3 | NO VIABLE. El objetivo general está bien planteado. Es medible y alcanzable. Sin embargo, no está relacionado con la solución del problema de investigación/tecnológico planteado. No es claro si el problema de investigación consiste en reducir los residuos o cómo es posible fabricar, a partir de estos, un bloque de construcción que cumpla con la normativa colombiana con todos los desafíos técnicos que esto atañe. No todos los objetivos específicos son razonables. La suma de los objetivos específicos no permite alcanzar el objetivo general. "Documentar" no implica desarrollar. No para todos los objetivos específicos existen productos que permitan verificar el cumplimiento de dichos objetivos. Por esta razón, no es posible verificar el cumplimiento de algunos objetivos específicos. La metodología propuesta carece de lógica en algunos aspectos. Primero se propone la documentación del proceso de fabricación a partir de una fórmula que se plantea en un paso metodológico posterior. Luego, en el segundo paso metodológico se menciona nuevamente que se desarrollará la primera fórmula a partir del paso anterior. Esto es una ambigüedad. Adicionalmente, la metodología no responde a muchos de los objetivos específicos y no permite alcanzar el objetivo general. La metodología solo aborda tres de los ocho objetivos específicos propuestos. No se evidencia una articulación explícita con el mercado. En el estado del arte no se menciona por ejemplo, aplicaciones o clientes reales de este tipo de productos en la actualidad. Sólo se menciona el sector de la construcción de manera muy general. No se menciona si se ha realizado algún tipo de acercamiento con clientes potenciales. El proyecto incluye estrategias para que exista una apropiación de los resultados sólo al SENA. Sin embargo, no se incluyen estrategias que permitan que otros beneficiarios se apropien de los resultados previstos en el proyecto. Los costos relacionados con personal son altos dada la naturaleza del producto que se propone desarrollar. Alrededor del 60% del presupuesto del proyecto está relacionado con pago de personal. El costo de insumos y materiales parece elevado a la luz de la metodología propuesta. Los perfiles básicos que se reportan en el SIGP y en el Anexo 6, no aportan la información suficiente para asegurar que el equipo técnico pueda cumplir con los objetivos planteados. | NO VIABLE |
| 32 | 16625 | 23937 | Camaleón Multimedia S.A.S | 830024666-1 | Antioquia | Antioquia | 81,8 | VIABLE. Se plantea de forma clara el problema, el cual es relevante e importante para el sector del turismo. La solución propuesta, generaría adicionalmente un impacto importante para las Mipymes del sector hotelero y turístico, aumentando su visibilidad y facilitando el acceso a sus servicios por parte de los viajeros y visitantes. La propuesta plantea con claridad los objetivos, aunque falta una integración adecuada entre los módulos de realidad aumentada y georreferenciación con el valor agregado planteado por la plataforma. La metodología es clara en la mayoría de los objetivos planteados, sin embargo falta detalle en la evaluación de la solución y la pruebas a realizar. Los costos de la mayoría de rubros especificados en el proyecto son adecuados, sin embargo es difícil dar el mismo concepto para los rubros adquisición de equipos y software y gastos de patentamiento, ya que no se especifica que equipos, software o estrategia de protección de PI será elegida. Finalmente, el equipo técnico propuesto tiene la capacidad técnica adecuada para llevar a cabo el proyecto, pero no se demuestra experiencia, de alguno de su integrantes en el desarrollo de aplicaciones de realidad aumentada usando Unity y Vuforia". | VIABLE |
| 33 | 16700 | 24071 | IT CEG S.A.S | 900086155-7 | Antioquia | Antioquia | 71,0 | VIABLE. Se expone que el proponente se caracteriza por generar gran cantidad de documentación, y que por ello requiere gestionarla en forma efectiva para atender mejor sus clientes. Se expone lo esencial que es para el proponente aumentar la productividad del personal vinculado, o por servicios, y la importancia de ello para los proyectos que realiza en diversos clientes y diversos interesados. Es interesante la mención del riesgo inminente ante el fin del soporte de la herramienta de búsqueda líder del mercado denominada "Google Search Appliance" lo que generaría problemas de productividad a las organizaciones que la usan y no actúen proactivamente, esto presenta una justificación de necesidad empresarial, y oportunidad a la vez, en búsqueda de información documental, respecto a soluciones que como GSA están posicionadas pero no tienen soporte garantizado. Se expone la parte de la solución tecnológica planteada: "La solución estará desarrollada bajo la tecnología de ElasticSearch. Es un motor de búsqueda Open Source innovador y avanzado basado en Apache Lucene". Se expone el potencial de la aplicación de tecnologías de búsqueda como "ElasticSearch" y el creciente uso de esta tecnología en empresas importantes en el mundo, así como su escasa aplicación en empresas de Colombia. Se exponen perfiles técnicos adecuados con costos razonables. Se expone la importancia de la gestión de conocimiento, y la gestión documental es parte de ella, para el desarrollo y mejora en productividad de las empresas, aunque falta establecer cuál sería el impacto esperado en el proponente. Se detectan riesgos mayores en el proyecto como el caso de que se mencionan en la propuesta dos (2) resultados propuestos incompletos y/o repetidos (R6 y R14). Se percibe muy alta la participación de la Coordinación de Proyecto. Faltó en planteamiento de problema señalar claramente cuál es la problemática concreta de la empresa que se pretende solucionar. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/IGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|--------------------|---|--------------|---------------------------------|-----------|---------|---|-----------|
| 34 | 16698 | 23869 | Alimentos Frutasa S.A.S | 8110077580-4 | Antioquia | Antioquia | 77,8 | VIABLE. La VIABILIDAD del proyecto se da por la adecuada descripción de los resultados esperados, los cuales en conjunto permitirán el aumento de la competitividad de la empresa. Si bien el proyecto busca atacar tres dificultades en paralelo, estas son complementarias entre sí, iniciando con la implementación de mejoras en la producción a partir de los puntos críticos identificados que aumentarían la producción general, lo que es complementario con la necesidad del fortalecimiento administrativo mediante la implementación de una herramienta como un CRM; en resumen se obtendría un aumento en la capacidad operacional lo que incide directamente en la competitividad de la empresa. Como falencia se encuentra que en la estructuración del proyecto no hay una integración suficientemente activa de la certificación en BPM, si bien es lógico que la obtención de esta certificación mejora la calidad de los procesos, dicha actividad no está articulada dentro de la redacción del objetivo general del proyecto, también se identificó que la redacción de los objetivos específicos no apuntan a lograr actividades claras. | VIABLE |
| 35 | 16134 | 23712 | GRAFICO S.A.S | 900528098-3 | Atlántico | Caribe | 68,8 | La propuesta no es viable ya que en el mercado se pueden encontrar diferentes alternativas desarrolladas e inclusive componentes de acceso libre para implementar en esta área (algunas mencionadas en el estado del arte como ScytI Online Voting) y otras como UMANIK e Interflex que permiten el análisis de huella por software (identificación biométrica), además: - El estado del arte es pobre, existen otras propuestas, varias de ellas por ejemplo para Android tales como Secure BRaVe o BioCollect las cuales no se mencionan y que ofrecen una solución a la temática planteada inclusive con alcances mayores. - La propuesta no responde a los planes de desarrollo local. - A pesar de existir un desarrollo en la propuesta, ya existen plataformas en el mercado que realizan lo mismo y están perfectamente validadas, por lo que a pesar de que se pudiera contribuir a la generación y/o mantenimiento de empleo si la propuesta fuera innovadora, con lo existente ya en el mercado es poco probable que esto se pueda dar. - El proyecto no tiene un carácter innovador ni es un desarrollo tecnológico nuevo. - El proyecto no permite la obtención de nuevos y mejores productos ya que en el mercado existen soluciones funcionando que resuelven el problema planteado. | NO VIABLE |
| 36 | 16137 | 24393 | COA - CONSULTORES Y OPERADORES AGROINDUSTRIALES S.A.S | 900113203-9 | Atlántico | Caribe | 68,0 | El proyecto es NO VIABLE, ya que aunque la necesidad se encuentre priorizada en la agenda y al ser implementada, mejoraría la productividad del sector rural en la prestación de servicios de asistencia técnica, ésta carece de una buena fundamentación metodológica que sustente la implementación del proyecto y su pertinencia. Si bien, aunque la propuesta es interesante y busca el fortalecimiento de capacidades tecnológicas del sector rural, faltó la asesoría de un experto en el área metodológica, desarrollo tecnológico y en innovación que pudiera fortalecer la oportunidad presentada por los proponentes. Es importante revisar aspectos que no se tienen en cuenta como por ejemplo costos en la implementación (servidores web, dominio, etc), si la herramienta podrá ser utilizada a través de smartphone o dispositivos especiales, y otros aspectos técnicos que al no tenerlos en cuenta pueden ocasionar riesgos en el proyecto. | NO VIABLE |
| 37 | 16138 | 24086 | DECORPLANTAS DEL CARIBE S.A.S | 800134758-1 | Atlántico | Caribe | 82,3 | El proyecto se considera VIABLE, la posibilidad de aportar en cultura, educación y una nueva oportunidad de negocio para la empresa y la sociedad es buena. Los establecimientos de Eco-experiencia Urbana Productiva, aportan a la educación ambiental urbana con espacios que consolidan una oferta y oportunidad de negocio, de allí pueden surgir otras oportunidades de negocio y servicios donde la recreación sea coadyuvante de la educación, del desarrollo empresarial y comercial con la diversificación de productos. | VIABLE |
| 38 | 16158 | 23806 | CLINICA CARRIAZO S.A | 802008496-5 | Atlántico | Caribe | 69,0 | NO VIABLE. El proyecto es una iniciativa que apunta a un sector con poco desarrollo en Colombia. No hay evidencia en el protocolo, cuál es la incidencia esperado para el requerimiento del cambio de color del iris en la población en general, esto limitaría el alcance del proyecto a mediano y largo plazo. Los objetivos son claros y concisos. No hay una descripción clara de las fases, en especial de la I-III, lo que no permite una evaluación final de la transferencia tecnológica que se le daría al SENA. El balance de inversión es aceptable; sin embargo, la incorporación en el mercado del dispositivo puede demorarse entre 3-5 años, dado que el procedimiento relacionado no está cubierto por el Plan de Beneficios del Sistema de Salud Colombiano (es estético). Es factible, pero la viabilidad a mediano plazo es baja. | NO VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/IGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|--------------------|---|-------------|---------------------------------|--------|---------|--|-----------|
| 39 | 16159 | 23800 | NOVAVISION CLINICA LASER S.A I.P.S | 802012445-5 | Atlántico | Caribe | 49,8 | NO VIABLE. La propuesta presentada carece de los siguientes elementos: (1) La contextualización del problema carece de profundidad, pues no se muestran al menos estadísticas de la población que resultaría beneficiada con esta solución. Adicionalmente la revisión del estado del arte resulta superficial y no evidencia con suficiencia los trabajos existentes ni resalta tampoco sus posibles limitaciones, lo cual no permite entender el aporte innovador que ofrece la solución propuesta. No se propone claramente una pregunta problema que oriente la investigación y que defina el rumbo del proyecto. (2) Los objetivos no son totalmente coherentes con la problemática propuesta, en particular el último objetivo específico (optimización). (3) No se propone una metodología clara, rigurosa y totalmente coherente con los objetivos del proyecto. No se especificaron herramientas de recolección y análisis de la información. (4) Por último, si bien la propuesta beneficiaría a una población determinada (cuyo tamaño aún se desconoce), no se demuestra con claridad en la propuesta la forma cómo este desarrollo incidirá de manera positiva en la competitividad y productividad de la empresa (lo cual obedece al objeto principal de la convocatoria). | NO VIABLE |
| 40 | 16160 | 23968 | LUDYCOM S.A | 802020167-6 | Atlántico | Caribe | 86,0 | El proyecto es VIABLE desde un punto de vista tecnológico. El uso de drones y dispositivos móviles orientados a la agricultura de precisión en Colombia es un aspecto a resaltar en este proyecto. Se plantearon de manera correcta los objetivos (general y específico) y existe una relación entre los objetivos específicos y el objetivo general que permiten resolver el problema identificado. La hipótesis del proyecto esta orientada a que el resultado o en este caso el Sistema de Información Geográfico (SANIA) brindará un servicio que permite mejoras en la productividad y competitividad del mediano productor agrícola. Se puede verificar a partir de la información suministrada la capacidad y experiencia del equipo técnico a partir de los perfiles relacionados y de los roles y responsabilidad dentro del proyecto acorde a los objetivos del mismo. La descripción del problema contiene una serie de afirmaciones orientadas a explicar la situación de los cultivadores en empresas agrícolas, no se observa en dicha descripción cifras o datos del sector que permitan sustentar las afirmaciones de los autores orientados a describir el problema. No se identifica una articulación visible del proyecto con el mercado a partir de una respuesta a una demanda existente, creación de ofertas, concertación entre productores y comerciantes. El modelo ADDIE está asociado a la generación de contenidos y materiales a partir de un diseño instruccional cuya principal aplicación se da en los ambientes de educación a distancia o virtuales. | VIABLE |
| 41 | 16166 | 24487 | MEDICINA INTEGRAL IPS S.A | 830509497-4 | Atlántico | Caribe | 70,5 | La propuesta, aunque con algunas falencias generales, es VIABLE en la medida en que apunta hacia una de las grandes problemáticas que tiene el país y hacia una tendencia internacional en materia de salud pública y epidemiología. Si se tiene en cuenta el alto costo que generan estos pacientes al sistema de salud, podría ser una oportunidad para que se inicien mayores trabajos de intervención específica a este tipo de pacientes a partir de los hallazgos que se evidencian con este trabajo. Además, si se logran los resultados esperados en este proyecto, se podría demostrar que con estrategias innovadoras desde la atención primaria y la salud pública, podrían lograrse grandes resultados para el sistema de salud a nivel local, regional, nacional e internacional. | VIABLE |
| 42 | 16176 | 23940 | 7CONSULTORES PLUS S.A.S | 802022832-5 | Atlántico | Caribe | 88,3 | El proyecto en términos generales es VIABLE. Esto se refleja en las siguientes fortalezas: *La correcta presentación de la justificación al problema que da origen al proyecto, en cuanto a la generación de nuevos productos, de manera verificable, acorde con el sector. *La experiencia en proyectos de investigación similares trabajados por el equipo de manera conjunta. Esto se refleja de una u otra forma en que el equipo de investigación demuestra experiencia verificable en la temática del proyecto. *La concordancia entre el presupuesto total, las actividades y los objetivos planteados del proyecto. | VIABLE |
| 43 | 16181 | 24469 | INSTITUTO COLOMBIANO DE MEDICINA INTEGRATIVA S.A.S INCOLMEDIN S.A.S | 900793129-8 | Atlántico | Caribe | 70,8 | El proyecto se hace VIABLE debido a la oportunidad de incorporar nuevas tecnologías como principal aspecto positivo, faltó ampliar la manera que este proyecto se ejecutará en la práctica y como se evaluarán sus resultados e impacto. Es importante se amplíe su alcance en el territorio, teniendo en cuenta que se indica como un proyecto nacional y el enfoque manejado es distrital o departamental. Válido indicar que el proyecto no dependa de la agenda política y de las garantías de este fenómeno, teniendo en cuenta que afecta a las Empresas Promotoras de Salud. El proyecto cobra especial interés al responder la necesidad de brindar a pacientes un servicio mejorado que cumpla las necesidades de la atención, hasta ahora visto como un valor agregado que puede ayudar a fidelizar a afiliados y sus familias de cara al servicio a recibir. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|--------|---------|--|-----------|
| 44 | 16186 | 24278 | CENTRO MEDICO COGNITIVO E INVESTIGACION S.A.S | 900479894-9 | Atlántico | Caribe | 85,3 | El proyecto es VIABLE, se convierte en una propuesta novedosa e innovadora, basada en la tecnología robótica para favorecer de manera oportuna y generar mayor adherencia al tratamiento de niños con dificultades de aprendizaje. El tema del abordaje de las dificultades en etapa infantil que afectan el desarrollo académico, es relativamente novedoso y no se cuenta con muchas estrategias con fundamentación teórica que comprueben su efectividad. Adicionalmente contar con una tecnología robótica tiene implicaciones prácticas sobre los procesos neurocognitivos, ya que por ser un estímulo llamativo en la que se focaliza la atención podría garantizar mejores resultados, sobretodo si se tiene en cuenta que los procesos de intervención para esta población requieren de mucho tiempo y esfuerzo por parte del sujeto y quienes ocupan el rol de terapeutas. Es relevante mencionar que existe coherencia metodológica en función de los resultados esperados. | VIABLE |
| 45 | 16191 | 24198 | WELLNESSPHARMA S.A.S | 900281669-6 | Atlántico | Caribe | 72,3 | Esta propuesta es viable de acuerdo con el puntaje obtenido. Es una idea de desarrollo interesante si se materializa y ayudase realmente a resolver el problema de malnutrición/desnutrición en la región. Presenta una asignación presupuestal buena, donde la mayor parte de recurso se destinaría al desarrollo del producto principal (bebida). Los productos son adecuados, asimismo como el aporte de transferencia SENA. El estado del arte es bueno ya que incluyen referencias de la literatura consultada (artículos, patentes) sobre los prototipos bebidas a base de lactosuero, tecnologías, viabilidad, dificultades, etc. No obstante, a la propuesta le falta algunos detalles de información importantes desde el punto de vista técnico para poder ser valorada mejor. Los objetivos específicos no están escritos de forma correcta; no muestran una coherencia consecutiva para alcanzar el objetivo general. La metodología es poco descriptiva, faltan los elementos mínimos técnicos; no mencionan el diseño de experimento para la formulación y estudio de estabilidad o vida de anaquel, etc. | VIABLE |
| 46 | 16192 | 24045 | 3D INGENIERIA BQ S.A.S | 900879490-3 | Atlántico | Caribe | 87,8 | El proyecto es Viable pues aborda una problemática de interés para el país; el proyecto presenta coherencia con los diferentes elementos entre objetivos, metodología y resultados esperados. Es un proyecto con impacto en innovación que se ve evidenciado en el desarrollo y posible comercialización de un prototipo con un mercado importante a nivel nacional. El presupuesto se ajusta a un modelo preliminar que permite su comercialización. Aunque en los anexos se muestran estudios del diseño y comercialización de estos dispositivos, no se evidencia estudios nacionales comparativos que demuestren las ventajas y desventajas de este tipo de desarrollo. De otro lado, se tienen claros los objetivos del proyecto en general, dos de ellos tienen redacción que tiende a confundirse con actividades; por otra parte no se evidencia que tipo de referencias bibliográficas fueron utilizadas para validar la información aquí expresada. | VIABLE |
| 47 | 16201 | 24313 | ALTA GERENCIA DE TECNOLOGIA INFORMATICA S.A.S | 900526714-3 | Atlántico | Caribe | 74,3 | VIABLE. El planteamiento del problema es claro, apropiado y conciso, resalta la importancia y pertinencia de realizar el proyecto. La mayoría de los objetivos específicos planteados están asociados a resultado y productos concretos. El desarrollo tecnológico propuesto podría aumentar la competitividad de los centros hospitalarios. El equipo técnico tiene la formación y experiencia requerida para la ejecución del proyecto. Existen productos y servicios similares en el mercado, el proyecto no evidencia elementos diferenciadores que marque el carácter innovador. No se evidencia cómo los logros del proyecto contribuyan a la generación de empleo en la región. | VIABLE |
| 48 | 16229 | 23807 | SUMINISTROS INDUSTRIALES Y ASESORIAS S.A.S | 800003367-3 | Atlántico | Caribe | 58,8 | Consultados los soportes necesarios contenidos en la iniciativa se llega a la conclusión que el proyecto es NO VIABLE, la idea de inicio puede ser interesante, pero requiere ser defendido en sus diferentes apartes, al buscar involucrar a las pymes en una tendencia de automatización para sus suministros de elementos de seguridad industrial, pero carece de consistencia respecto a los contenidos de esa posible automatización cosa que no ocurre en la realidad del proyecto. Se perfila como una empresa de automatización y formación virtual inicialmente y luego aparece como una entidad de asesoría para la compra, (ese aspecto debió explicarse mejor en el proyecto). Se habla de la experiencia de la empresa y se parte de la insatisfacción de los clientes de la misma, Otro aspecto no definido es si el proyecto se perfila para fortalecer una empresa o para agregar un valor agregado no conocido (punto de innovación). La metodología en fases hace énfasis más en un producto virtualizado, pero no se aprecia la manera en que este modelo incide con la adquisición de elementos y suministros en seguridad y salud en el trabajo (eso debió mencionarse). Se encontraron enmendaduras en la redacción del proyecto, algunos subtítulos no fueron diligenciados. La bibliografía no se encontró, solo se sugirieron URLs. | NO VIABLE |
| 49 | 16230 | 23969 | GOCARGO PLATAFORMA S.A.S | 900837950-1 | Atlántico | Caribe | 81,5 | El proyecto es VIABLE, este tipo de plataformas son fácilmente escalables y permiten desarrollar sectores paralelos en otras industrias. Se plantea una solución mediante el establecimiento de conexiones entre los diferentes actores de la industria logística, la cual es de gran importancia para nuestra región y está priorizada en todas las agendas programática. El proyecto cuenta con potencial de crecimiento. La estrategia planteada en el proyecto se sustenta en la tendencia de los nuevos negocios, los cuales utilizan la economía colaborativa y las plataformas de emparejamiento como mecanismo de generación de oportunidades comerciales. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|--------|---------|---|-----------|
| 50 | 16283 | 23897 | CLINICA OFTALMOLOGICA DEL CARIBE S.A.S | 890116150-5 | Atlántico | Caribe | 92,5 | Propuesta con un alto carácter innovador y por lo tanto es viable. El proyecto presenta un alto nivel de innovación ya que en el mercado no existen actualmente herramientas de este tipo que ayuden a la toma de decisiones en el campo médico, más específicamente en el campo oftalmológico. Adicionalmente: - El planteamiento es claro, se identifica la población objetivo y la situación actual a mejorar como es la cobertura a pacientes, el alto costo en que los pacientes tienen que incurrir, y también la demora para el análisis y diagnóstico por parte de los especialistas; es importante tener en cuenta que la plataforma no puede tomar la decisión, sino que será un instrumento de apoyo para el médico que quien con los resultados que arroje el sistema, tendrá un insumo para poder emitir un concepto. - Los resultados esperados son claros y precisos con indicadores tales como la plataforma de diagnóstico integrado y el diseño de modelo de negocio que permiten su posterior validación, además de ser alcanzables durante el desarrollo del proyecto - Los costos del proyecto son los adecuados para el desarrollo de este. - La capacidad y experiencia del equipo técnico presentado en el proyecto es la adecuada para la demanda que exige este a nivel de desarrollo. - Esta plataforma es una herramienta que será útil para el médico ahorrando tiempos de espera para el paciente y muy posiblemente costos en los que tenga que incurrir, así como los tiempos que se generan en el proceso de análisis y diagnóstico de los resultados. | VIABLE |
| 51 | 16284 | 23966 | FUNDACION OFTALMOLOGICA DEL CARIBE | 800112725-4 | Atlántico | Caribe | 64,5 | NO VIABLE. El ojo seco es una patología importante en el área de atención primaria en salud; sin embargo, la aplicación de estas baterías no describen el ámbito de aplicación. Es relevante la apropiación de otros conocimientos; pero no hay una descripción clara del alcance de los potenciales beneficios, desde la costo-efectividad, del diagnóstico frente al tratamiento empírico. La adquisición y la transferencia de conocimientos se centraría en la etapa de calibración o en la validación. Es un proyecto interesante y se podría viabilizar, pero necesita una mayor descripción para fiabilizarlo. | NO VIABLE |
| 52 | 16285 | 24505 | ECOEXPLORA CONSULTORIA S.A.S | 900663319-3 | Atlántico | Caribe | 70,0 | El proyecto es viable de realizar y muestra una oportunidad en cuanto al desarrollo y aplicación de tecnología que puede ser explotada. Destaca un proceso alrededor de la empresa que permitirá cumplir con los objetivos planteados y llevar a cabo la metodología del proyecto. La metodología planteada permite además cumplir con los aspectos más relevantes del proyecto, teniendo como oportunidad realizar posteriormente un estudio preliminar de mercado y tecnologías existentes para la aplicación de restauración de suelos. En cuanto a los costos y productos, van acorde con la metodología planteada, destacando la experiencia del recurso humano para desarrollar el proyecto. También es importante en el desarrollo del proyecto los rubros encaminados a fortalecer la transferencia de conocimiento. | VIABLE |
| 53 | 16301 | 24365 | VIRTUAL TEC | 900125927-4 | Atlántico | Caribe | 92,8 | El proyecto es VIABLE. La iniciativa propuesta es de gran importancia para la industria en todos sus niveles, tanto en los productores y comercializadores de medicamentos, como en los usuarios y el sector público, específicamente en los procesos de seguimiento y control mediante el uso de códigos de respuesta rápida (QR). De la misma manera, la empresa pretende con la implementación del proyecto, incrementar sus capacidades internas de desarrollo de aplicativos web para la industria y apoyar el crecimiento y el desarrollo económico del territorio, a través del trabajo mancomunado con el Centro Nacional Colombo Alemán para la realización de actividades de transferencia tecnológica y al enfocarse en la utilización de las TIC al servicio de problemáticas que afectan a la producción y comercialización de medicamentos, como la falsificación y adulteración de los mismos. | VIABLE |
| 54 | 16306 | 23994 | GLOBAL BILD S.A.S | 900584491-3 | Atlántico | Caribe | 89,3 | El proyecto es VIABLE debido a su potencial de aplicación en laboratorios de instituciones de educación superior, entidades públicas y empresas privadas. El proyecto es recomendado para su desarrollo y se justifica desde el punto de vista técnico-científico. Aporta a la generación de nuevo conocimiento en la temática de estandarización de muestreo, ensayo y análisis de un laboratorio ambiental. Demuestra una estructura coherente, articula el planteamiento del problema y la pregunta de investigación con los objetivos, la metodología planteada, los resultados y productos esperados. | VIABLE |
| 55 | 16325 | 23845 | SOCIOECONOMICA CONSULTORES S.A.S | 900786500-9 | Atlántico | Caribe | 79,5 | El proyecto es VIABLE porque fortalecerá la investigación aplicada en las empresas, capacitación y la generación de bases de datos que muchas veces las compañías de la región adolecen en este sentido. Este proyecto ayudará a tener una visión diferente de como abordar a los clientes y como extraer de ellos información pertinente para mejorar y realizar ajustes en el camino. Es importante resaltar la experiencia y la preparación académica del equipo de trabajo. En suma, el proyecto es viable porque el planteamiento es pertinente dentro de los límites del proyecto, los criterios de innovación en cuanto a la estrategia y los resultados están acordes con lo planteado y existe una racionalidad en el presupuesto propuesto. Un tema por resaltar, es en cuanto a la metodología que hubiese sido mejor ampliar y profundizar mas su explicación para comprender más el proceso metodológico. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/IGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|--------------------|--|-------------|---------------------------------|--------|---------|--|-----------|
| 56 | 16336 | 23729 | ELECSIS SOLUCIONES EN INGENIERIA S.A.S | 900375631-1 | Atlántico | Caribe | 78,8 | El proyecto es VIABLE porque contempla un personal calificado para su ejecución, el presupuesto asignado está bastante ajustado a la realidad y los productos esperados son medibles y generan impacto en la comunidad educativa universitaria, además, se plantea la creación de nuevos puestos de trabajo debido a su escalabilidad. | VIABLE |
| 57 | 16346 | 23696 | CORPORACION LONJA DE PROPIEDAD RAIZ BARRANQUILLA - SIGLA LONJA DE PROPIEDAD RAIZ | 890104408-8 | Atlántico | Caribe | 69,3 | El proyecto no es VIABLE por cuanto: No establece resultados de impacto relevantes en el corto y largo plazo que den cuenta de la importancia de su aplicabilidad. No guarda coherencia entre lo que se propone como avance e innovación en materia de tecnología con la apuesta efectiva de llevarlo al mercado o al escenario público como modelo de cambio en lo referente al problema expuesto: la necesidad de establecer criterios de medición que aseguren una valoración más ajustada y real de los inmuebles residenciales en la ciudad de Barranquilla. | NO VIABLE |
| 58 | 16350 | 24234 | GHETTOSOFT S.A.S | 900804537-9 | Atlántico | Caribe | 47,3 | El proyecto se considera como NO VIABLE principalmente por las deficiencias encontradas en cuanto al planteamiento del problema (no se encuentra definido claramente; no se hace referencias a textos o publicaciones en la problemática), claridad en la descripción de los pasos metodológicos y la conformación de equipo de trabajo, impactos y forma de transferencia. | NO VIABLE |
| 59 | 16359 | 23891 | BANCO DE SANGRE ASUNCION LIMITADA | 800233097-6 | Atlántico | Caribe | 84,3 | El proyecto es VIABLE ya que propone un software prototipo para soportar la gestión de un SST y eso representa una innovación interesante ya que existiendo una obligación legal derivada de la aplicación del Decreto 1072 de 2015 para las empresas colombianas, el software propuesto facilita la gestión de este tipo de sistemas de gestión y disminuye sus costos de implementación y mantenimiento. Por otro lado, la mejora en cuanto a la seguridad industrial derivado de la implementación del software podría mejorar la competitividad de la empresa proponente y de otras en la que se use el prototipo. | VIABLE |
| 60 | 16370 | 24486 | MOLINOS Y PILADORAS PETER S.A.S | 802002648-0 | Atlántico | Caribe | 73,5 | Este proyecto tiene viabilidad porque está estructurado en todas las etapas para ser desarrollado y la temática de seguridad alimentaria es muy importante en los planes de desarrollo tanto nacional como regional ya que los niveles de desnutrición según la Encuesta Nacional de Desnutrición en los niños es del 15, 5% en el departamento del Atlántico. Por otra parte, en la parte presupuestal no está ningún rubro sobre permiso de INVIMA, ni autoridades ambientales locales y posible impacto en la investigación, ya que se va a tratar con lechones. Por su parte, no se especifica el tiempo de empaque a utilizar para su comercialización. | VIABLE |
| 61 | 16387 | 24247 | PESCAO FRESCO S.A.S | 900096559-1 | Atlántico | Caribe | 81,0 | Proyecto VIABLE y recomendable por su aporte potencial a la producción a pequeña escala, la seguridad alimentaria y la disminución de la pobreza extrema en la región. Los objetivos son apropiados. Los costos están adecuadamente soportados y el personal es el adecuado, aunque se dejó por fuera la inclusión de un experto en taxonomía de fitoplacton (así sea como consultor), ya que según el proyecto este es un componente importante y requiere personal especializado. | VIABLE |
| 62 | 16400 | 23866 | SINMAF S.A.S | 802010011-3 | Atlántico | Caribe | 92,5 | El proyecto en términos generales es VIABLE. Esto se refleja en las siguientes fortalezas: *La correcta presentación de la justificación al problema que da origen al proyecto, en cuanto a la generación de nuevos productos, de manera verificable, acorde con el sector. *El alto potencial del proyecto para la generación de productos de Nuevo Conocimiento o Desarrollo Tecnológico e Innovación. *La experiencia en proyectos de investigación similares trabajados por el equipo de manera conjunta. Esto se refleja de una u otra forma en que el equipo de investigación ha desarrollado productos de generación de nuevo conocimiento y/o productos resultado de actividades de desarrollo tecnológico e innovación como resultado de los proyectos ejecutados previamente, demostrando experiencia verificable en la temática del proyecto. *Por último, la concordancia entre el presupuesto total, las actividades y los objetivos planteados del proyecto. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/IGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|--------------------|---|-------------|---------------------------------|--------|---------|--|-----------|
| 63 | 16432 | 24271 | DISTRIBUIDORA DE EQUIPOS DEL CARIBE S.A.S | 900734265-1 | Atlántico | Caribe | 75,5 | Concepto técnico final VIABLE debido a que la iniciativa tiene aspectos novedosos que pueden colaborar con la aplicación y cumplimiento de las reglamentaciones del sistema de gestión de la seguridad y salud en el trabajo, el cual se ha ampliado con la puesta en marcha del decreto 1072 de 2015 y la resolución 1111 de 2017. El desarrollo de un software para fidelizar por parte de los trabajadores el uso de los elementos de protección personal es verdaderamente útil en muchas empresas, no solo en las del sector construcción. Además permitirá ampliar las estadísticas para la toma de decisiones en cuanto a la protección personal y la concientización laboral de los empleados frente a los peligros que diariamente aparecen en el trabajo y deben ser contrarrestados con el uso de elementos de protección personal. No es clara la manera en que las empresas implementarán los recursos asociados al uso de un software que dé respuesta a la necesidad de implementación del equipo y sus distintos materiales. El grado de innovación es interesante y si se implementa correctamente servirá de modelo para los distintos sectores económicos, lo cual es indicio de éxito del mencionado proyecto. | VIABLE |
| 64 | 16441 | 23954 | AGRO ATLANTIDA S.A.S | 900200575-6 | Atlántico | Caribe | 72,5 | Esta propuesta es viable de acuerdo con el puntaje obtenido. Es una idea de desarrollo interesante y pertinente, la asignación presupuestal se podría considerar adecuada, el número de productos obtenidos y verificables estarían bien; además de la oportunidad de transferencia al SENA. Sin embargo, tal y como está escrita, le faltan algunos detalles de información importantes desde el punto de vista técnico para poder ser valorada mejor. El estado del arte está escrito más como parte de planteamiento del problema; no se incluye referencias de la literatura consultada (artículos, patentes) sobre los prototipos bebidas a base de espirulina, tecnologías, viabilidad, estudios de mercado, dificultades, etc. Sorprende sobre manera, que no se menciona en el estado del arte nada sobre los efectos secundarios o contraindicaciones que podría tener el consumo de espirulina (e.g., déficit de vitamina B12, fenilcetonuria, enfermedades autoinmunes, desórdenes renales, edemas, problemas digestivos, shock séptico, riesgo de adquirir MND, rabdomiolisis, riesgo con metales pesados, etc.), lo cual estaría relacionada con la dosis recomendada de consumo (tampoco se menciona por ninguna parte en el documento). Los objetivos específicos no están escritos de forma correcta; no muestran una coherencia consecutiva para alcanzar el objetivo general. Sólo un objetivo está relacionado con el título de la propuesta. La metodología es poco descriptiva, faltan los elementos mínimos técnicos; no mencionan el diseño de experimento para la formulación y estudio de estabilidad o vida de anaquel, etc. | VIABLE |
| 65 | 16488 | 23967 | FEDERICO OSORIO A. S.A / FOA S.A | 890102603-9 | Atlántico | Caribe | 89,5 | VIABLE. El proyecto presenta un conocimiento en el sector y contempla a través del mismo la apropiación de estrategias tecnológicas para innovar en los procesos de marketing y mejorar también su relación con los clientes, dado que en realidad en el país la tenencia de mascotas es importante para sus dueños y la inversión que estos hacen en sus cuidados es alta dada una relación afectiva y familiar a los mismos, por lo cual la relación con los clientes es constante y a través de la apropiación de estrategias basadas en las TIC esta le puede apoyar en generar mayores niveles de satisfacción y atracción de nuevos clientes. Vale la pena destacar la experiencia de la empresa en el mercado y el interés por desarrollar procesos de innovación en la empresa en un mercado altamente tradicional. | VIABLE |
| 66 | 16141 | 23777 | AUGUSTO RICO CONSULTORIAS Y ASESORIAS S.A.S | 900554923-5 | Atlántico | Caribe | 81,3 | VIABLE. El proyecto tiene potencial para generar innovación en el sector inmobiliario, dado la oportunidades que se generan a partir del crecimiento del sector y las necesidades emergentes, aunque falta claridad en como se incrementará la productividad y competitividad del sector de manera verificable. Este proyecto propone el desarrollo de un sistema integral que incluye la gestión de procesos, procedimientos, estándares y minutas para la administración de propiedades horizontales (PH), facilitar la interacción entre los usuarios y un Modelo de resolución de consultas jurídicas, administrativas y contables en asuntos atinentes a la PH que permitirá el uso y apropiación de TIC en un sector donde la adopción tecnológica es muy bajo o las soluciones son muy limitadas en cuanto a variedad e innovación. De los resultados esperados, la herramienta tecnológica brindará mejores servicios mediante el soporte a la gestión financiera, técnica y administrativa de las PH generando innovaciones de proceso contemplando la transferencia y procesos de capacitación para la apropiación de los productos y desarrollos obtenidos. En algunas partes del proyecto se evidencia una innovación respecto a eficiencia energética (Implementación de políticas de eficiencia energética en propiedades horizontales) pero no hay una conexión clara entre este aspecto y la descripción el proyecto y del problema lo que no permite identificar su papel en el sistema de gestión propuesto. Los ejecutores de la propuesta tienen la experiencia y formación requerida para el desarrollo del mismo. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|-------------------------------------|-------------|---------------------------------|--------|---------|---|-----------|
| 67 | 16212 | 24098 | WIT GROUP S.A.S | 900838694-3 | Bolívar | Caribe | 80,8 | El proyecto es Viable, ya que se trabaja una tematica completamente acorde con las necesidades actuales de las empresas a nivel, regional, nacional e internacional. En la medida que han incrementado las investigaciones para la comprension de la conducta humana relacionadas desde la neurociencia en diferentes contextos, ha sido posible mejorar las caracterizaciones prácticas y de intervención. Es importante resaltar que el abordaje por ser interdisciplinario genera mayor impacto en el desarrollo del prototipo, ya que se hace uso del componente tecnológico para mayor economía de los recursos. Tambien es relevante mencionar que existe una metodología clara que se relaciona con los objetivos y el alcance propuesto por los autores. Sin embargo falta claridad en el componente teórico fundamentado desde la psicología de las "habilidades blandas" que permita comprender el modelo desde el que se propone hacer identificación y posterior intervención, específicamente desde la operacionalización que permita comprender cuáles son las habilidades que se medirán, reforzarán e implementarán teniendo en cuenta las necesidades específicas de la empresa. Se resalta ser un aporte que permite obtener un mayor acercamiento entre las características emocionales de un sujeto y la relación que existe con la empresa en la que labora. Es un tema novedoso y necesario trabajar. | VIABLE |
| 68 | 16357 | 24121 | HIZ TELECOMUNICACIONES S.A.S | 900760531-4 | Bolívar | Caribe | 68,8 | NO VIABLE. El proyecto no plantea de forma clara, concisa y con cifras el problema u oportunidad. No existe un diseño metodológico que garantiza el cumplimiento de los objetivos. No se evidencia la forma como la adopción de tecnología incrementará la productividad de la empresa. El proyecto adopta tecnología para mejorar y generar una nueva oferta de servicio, pero en este no se evidencia como este nuevo servicio se articula con el mercado de la empresa. No se evidencia cómo los logros del proyecto contribuyan a la generación de empleo en la región. No se evidencia una estrategia para evaluar la calidad del logro de los objetivos y sus impactos. No hay evidencia clara de estrategias o instrumentos que permitan la apropiación de los resultados por parte de los beneficiarios. | NO VIABLE |
| 69 | 16157 | 23759 | PRODUCTOS CARIBE S.A.S | 890403272-6 | Bolívar | Caribe | 63,5 | El proyecto NO ES VIABLE desde el punto de vista tecnico porque carece de especificidad en las mejoras respecto a Lean Manufacturing y Cadenas de Suministro. Se menciona de manera general que se quiere abordar el problema desde estos conceptos pero no se deja claro como se va a realizar. Un punto relevante para la NO viabilidad es que este proyecto no tiene una metodología bien planteada que responda como se van a desarrollar los objetivos. | NO VIABLE |
| 70 | 16189 | 23922 | NOVASUIN S.A.S | 900749094-2 | Bolívar | Caribe | 78,0 | El proyecto ES VIABLE, ya que permite evidenciar innovación y desarrollos tecnológicos que incrementará la productividad de la empresa, respondiendo a un problema de corrosión que se genera en materiales metálicos. Los resultados y los productos esperados responden al logro de los objetivos planteados, aunque no hay claridad sobre la estrategia empleada para la transferencia de este conocimiento hacia la sociedad, a través de los aprendices. Finalmente, el proyecto se articula al plan de desarrollo de la región, al incrementar su capacidad de producción y por ende su oferta de empleo. | VIABLE |
| 71 | 16220 | 24321 | DISTRIBUIDORA MULTIELECTRICOS S.A.S | 890406793-5 | Bolívar | Caribe | 57,0 | El proyecto es NO VIABLE porque se trata más de una propuesta de formación y capacitación que de una de innovación y desarrollo tecnológico. Se pretende crear un protocolo de diagnóstico y mantenimiento para ofrecer servicios técnicos en vehículos con nueva tecnología. Aunque la capacitación del personal técnico en la prestación de este tipo de servicios podría mejorar la competitividad de la empresa, no es claro cuál es el aporte del proyecto sabiendo que protocolos como estos ya existen y son usados por otras empresas similares. El estado del arte está descontextualizado y no define bien lo que hay en el mercado y la novedad del proyecto, tampoco incluye referencias que sustenten las descripciones hechas. La metodología no describe bien el procedimiento para llegar a los resultados. Ésta solo menciona las capacitaciones a tomar en temas específicos. Tampoco se describe un plan de evaluación de los resultados, es decir, no definen un protocolo de evaluación que permita determinar si los manuales creados son adecuados. No se evidencia en ningún momento el componente de innovación y/o desarrollo tecnológico que se lograría con la ejecución del proyecto. El proyecto en sí mismo obedece más a un plan de capacitación, dada las necesidades de la empresa, que a una propuesta de innovación y desarrollo tecnológico. | NO VIABLE |
| 72 | 16416 | 24089 | HELPMEDICA S.A.S | 900129513-7 | Bolívar | Caribe | 84,0 | El proyecto ES VIABLE, presenta una problemática clara y una propuesta bien estructurada para proveer una solución viable al problema expuesto. La propuesta presenta de manera efectiva la pertinencia de la solución presentada y una metodología apropiada para este tipo de desarrollo. La solución propuesta representa una clara innovación tecnológica al integrar componentes de hardware y software. Los resultados y estrategias presentados respaldan la apropiación tecnológica. La experiencia del equipo respalda de manera suficiente los conocimientos para desarrollar la plataforma propuesta. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/IGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|--------------------|--|-------------|---------------------------------|--------|---------|---|-----------|
| 73 | 16417 | 24132 | BABY&TODDLER S.A.S | 900786636-1 | Bolívar | Caribe | 75,3 | El proyecto es VIABLE y de gran pertinencia para el SGGSS teniendo en cuenta que el producto dará un gran aporte al desarrollo de una infancia emocionalmente sana. Existe claridad en el planteamiento del problema y se justifica de buena manera la realización del proyecto. El cumplimiento de los objetivos general y específicos utilizando la metodología planteada permitirán a aprovechar la oportunidad identificada con unos costos razonables acordes con el alcance del proyecto. El desarrollo del proyecto le permitirá a la empresa ejecutora desarrollar una estrategia de crecimiento y masificación de los servicios ofrecidos, para así tener un mayor impacto en el mercado a través de la ampliación de su portafolio y de esta manera generar y/o mantener empleos. | VIABLE |
| 74 | 16442 | 23985 | FUNDACION HACER Y TRANSFORMAR | 900863996-8 | Bolívar | Caribe | 53,5 | El proyecto es NO viable, ello debido a que se parte de una premisa de que la competitividad de un destino turístico como el de Cartagena está ligada únicamente a la formación del personal vinculado al sector hotelero (cuando además son alrededor de 21 actividades ligadas al sector turístico), cuando lo que es cierto es que la competitividad de un destino depende de muchas variables, y tan solo una de ellas es la formación. Independientemente de lo anterior se debe revisar el tema de los costos para el diseño de una tecnología que contribuya con la formación de habilidades blandas, pues se supone que el elemento de capital humano sobre el cual debe girar el uso de los recursos es precisamente sobre quienes gira el conocimiento para la generación del servicio innovador, es decir los ingenieros de sistemas, y ello no es así. Alguien podría mencionar que el coordinador del proyecto es muy importante porque aportará al grupo de investigación, pero si así fuera significaría que por lo menos los resultados del producto de investigación tendría un mayor peso en los costos. En el proyecto no hay concordancia clara entre los objetivos, el título y los productos esperados. | NO VIABLE |
| 75 | 16453 | 23754 | CARTAGENA DIVERS S.A.S | 900403916-6 | Bolívar | Caribe | 86,3 | El proyecto es VIABLE, por varias razones: i) Existe una demanda internacional que exige atender a criterios de sostenibilidad, ii) Existe una directriz nacional que impulsa el desarrollo de productos sostenibles, iii) Cartagena requiere una diversificación de productos turísticos, iv) La empresa y el equipo de personal presentado muestran la capacidad para el desarrollo del proyecto así como para la transferencia de conocimiento; v) El proyecto es claro y coherente en cuanto a la relación entre objetivos - metodología y resultados, vi) Se abre una nueva oportunidad para el SENA y con ello para las personas que allí se capacitan. | VIABLE |
| 76 | 16459 | 24358 | CORPORACION DE PLANEACION Y TRANSFERENCIA TECNOLÓGICA AGROPECUARIA / PLANTTA | 830092262-8 | Cesar | Caribe | 83,8 | El proyecto se considera VIABLE, el problema que se plantea es concreto y está referenciado con fuentes claras, aunque no es muy preciso en las consecuencias de la no solución. Los objetivos son claros y apuntan a la solución. La metodología no se plantea de manera adecuada, sino que se relacionan las actividades a desarrollar. El proyecto es innovador y contribuye al fortalecimiento de la economía del producto del mango. Los resultados permiten verificar el cumplimiento de los objetivos (solamente técnicos), aunque las estrategias de divulgación no son claras. | VIABLE |
| 77 | 16161 | 24161 | COOPERATIVA MULTIACTIVA DE PRODUCTOS AGRICOLAS DE CODAZZI | 900632944-4 | Cesar | Caribe | 80,5 | El proyecto es Viable ya que cumple los requisitos de las políticas estratégicas para el desarrollo productivo ya que se busca fortalecer la apropiación de tecnologías o conocimientos que mejoren la capacidad competitiva aumentando la oferta y cobertura de sus productos a través de pertinencia y generación de capacidades en uso eficiente de recursos disponibles contribuyendo a la generación de nuevos empleos. | VIABLE |
| 78 | 16240 | 24018 | ECOAGRO BONANZA S.A.S | 900406817-9 | Cesar | Caribe | 75,5 | La iniciativa es viable, pertinente y novedosa, es un claro ejemplo del desarrollo local sostenible en concordancia con la priorización de oportunidades del departamento del Cesar. Sin embargo, la metodología no tiene referencias ni descripción completa de métodos. El proyecto de referencia como iniciativa piloto es valiosa y el SENA debería enfocarse en la aplicación de proyectos de innovación de corte multidisciplinario que busquen la explotación eficiente y sostenible de los recursos naturales. Tiene además un componente social muy interesante que ayudaría a que los jóvenes de la región se volvieran a enamorar del campo. Se presenta un aprovechamiento integral de productos ecosistémicos, gestión social del conocimiento alrededor del valor de la biodiversidad y el aprovechamiento sostenible y la generación de nuevos subproductos que en este momento no están disponibles para la construcción. Un plus importante es la tecnificación de un proceso que inicialmente es ineficiente, lo cual redundará en la mitigación del impacto ambiental y se muestra como un indicador importante de la oferta del SENA para los procesos de la explotación maderable en el Caribe seco. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|--------|---------|---|-----------|
| 79 | 16152 | 23683 | SERVIMAQ COLOMBIA S.A.S | 900865628-1 | Cesar | Caribe | 80,0 | VIABLE. El proyecto tiene como fortaleza que responde a una necesidad de administración eficiente de la documentación de las empresas públicas y privadas y le apuesta al desarrollo de una aplicación que facilite la accesibilidad de la información, al igual que a la modernización de los procesos administrativos para aumentar la competitividad y productividad empresarial, articulándose con las políticas públicas. Las debilidades encontradas se presentan principalmente en la metodología y en las estrategias de apropiación (tanto para usuario firmes como al SENA) y definición de los resultados y adicionalmente en las experiencias del personal desarrollador. | VIABLE |
| 80 | 16169 | 24011 | DISTRIBUCIONES & CONCENTRADOS EL MARISCAL LA 19B S.A.S | 900214976-7 | Cesar | Caribe | 73,0 | El proyecto es VIABLE de acuerdo con la puntuación obtenida, es incompleta la caracterización de los resultados encontrados por el proponente y los antecedentes en el desarrollo del producto, su nivel de efectividad, soportado en análisis de laboratorio y en las variables productivas en el sistema ovino-caprino. El proponente no amplió la información en (Anexo 8), por lo que no se logra caracterizar la tecnología previa desarrollada que busca pasar a una mayor escala de producción. No destina personal para la jefatura de producción y control de calidad en la planta de producción, la descripción del perfil del equipo técnico es deficiente, a pesar de que se reconocen sus profesiones, no se puede observar la experiencia en el tema. Uno de los aspectos positivos del proyecto es la estrategia de transferencia de conocimiento, tipo investigación participativa cuyo reto es contribuir al cambio de paradigma de producción del sistema ovino-caprino, la demanda se verá favorecida en la medida del cambio de paradigma de un sistema tradicional a tecnificado. | VIABLE |
| 81 | 16170 | 23942 | FUNDACION DIANA MARCELA DIMAR | 824006833-5 | Cesar | Caribe | 69,8 | La propuesta no es viable, debido a la falta de claridad en la presentación de la propuesta en términos de metodología, la tecnología que se aplicará para elaboración de la bebida, la cual no permite evaluar si se genera innovación o desarrollo tecnológico que redunde en aumento de la productividad y competitividad de la empresa, así como, una distribución presupuestal cuestionable (sólo el 14 % se utilizaría para elaboración de bebida). Sin embargo, se debe resaltar que la idea del desarrollo de este tipo de bebida es interesante, pero la propuesta tal y como está escrita, le faltan algunos detalles de información muy importantes desde el punto de vista técnico para poder ser valorada mejor sobre si es una propuesta de innovación, desarrollo tecnológico y competitividad. Existieron errores de ortografía/redacción (e.g., alimentos, recursos, infecciones, desnutrición, prebióticos, digestivo, incontinencia, utensilios, permeabilidad, atravez, etc.) que da a entender que faltó revisión por parte de los participantes proponentes. El estado del arte está escrito más como parte de planteamiento del problema (todo el tiempo se describe desnutrición o malnutrición infantil); no se incluye referencias de la literatura consultada (artículos, patentes) sobre los prototipos lácteos enriquecidos con prebióticos y calcio, tecnologías, viabilidad, estudios de mercado, dificultades, etc. Los objetivos específicos están escritos de forma falante; no muestran una coherencia consecutiva para alcanzar el objetivo general. Sólo un objetivo está relacionado con la propuesta. La metodología es poco descriptiva, faltan los elementos mínimos técnicos; no mencionan las fuentes de fibras y calcio que se podrían utilizar para enriquecer, ni el diseño de experimento para la formulación y estudio de estabilidad o vida de anaquel, etc. No se menciona el volumen/tamaño (250 mL/100 g) del producto a suministrar por persona. También, escriben la estandarización de bebida, que no se encontró su descripción en metodología. Sorprende que escriben en el ítem 7 de la metodología, ajustes y mejoras, es como si estuvieran pensando realizar la formulación a prueba error, de ahí la importancia del diseño de experimento para formulación junto con el análisis de literatura (patentes, artículos), esto no se encontró en ninguna parte del documento revisado. | NO VIABLE |
| 82 | 16193 | 24302 | HTS S.A.S | 900014832-7 | Cesar | Caribe | 52,8 | El presente proyecto NO es viable, debido a la ausencia del carácter innovador o de desarrollo tecnológico, los objetivos y la metodología no están articulados por lo tanto no se ajustan a la solución de la problemática planteada. En la metodología no se evidencian los mecanismos o estrategias para dar cumplimiento a los objetivos. y así sustentar los resultados esperados. Se resalta de forma positiva la identificación de la problemática de la región para cubrir necesidades del mercado en el sector minero, el mantenimiento y generación de nuevos empleos. | NO VIABLE |
| 83 | 16243 | 23753 | INGENIERIA SOFTWARE & COMPUTADORES S.A.S | 824001126-3 | Cesar | Caribe | 70,5 | VIABLE. El proyecto se soporta sobre unas características que actualmente el país y las empresas desde todos los niveles requieren dada la competitividad en los procesos de comercialización. El equipo encuentra en un mercado conocido y con una empresa con amplia experiencia una oportunidad para ampliar su portafolio de servicios, a través del apoyo en estrategias de marketing con el uso de las TIC, las cuales son importantes y puede ser una herramienta para dinamizar y fortalecer el mercado local y regional, especialmente de cara a la llegada de grandes empresas a la ciudad. | VIABLE |
| 84 | 16292 | 24201 | KAUMER S.A.S | 900779183-8 | Cesar | Caribe | 70,0 | Técnicamente el proyecto es VIABLE, este tipo de herramientas son de gran utilidad cuando la empresa cuenta con la capacidad de convertir la información suministrada en estrategias comerciales y productivas. El desarrollo de ERP y CRM ya tiene bastante recorrido en el mercado y no se muestra una diferenciación clara respecto a las soluciones existentes. Dentro de la metodología del proyecto proponen desarrollo de diferentes funcionalidades y módulos que permitan incrementar la capacidad de control de inventarios y almacenamiento enfocado en las mipymes, mejorar el acceso a la información en tiempo real por parte de las empresas de la ciudad y a su vez optimizar la gestión de la información de reportes, transacciones, finanzas y contabilidad de las mismas. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|--------|---------|--|-----------|
| 85 | 16293 | 24083 | INDUSTRIAS YOTOJORO S.A.S | 900860659-7 | Cesar | Caribe | 65,8 | Este proyecto no es viable porque la metodología está mal diseñada, esta inconsistencia lleva a una mala planificación, gestión de los recursos y no cumplimiento de los objetivos propuesto y por ende resultados no confiables en el proyecto a desarrollar. Además tiene problemas de redacción. En los párrafos 3,4, 5 y 6 se usa Utilizado cuando debe ser Utilizando. Por su parte, no existe un diseño experimental de mezcla para la producción de las bebidas. | NO VIABLE |
| 86 | 16294 | 23847 | GRUPO TDA LIMITADA | 900136753-7 | Cesar | Caribe | 70,0 | VIABLE. El proyecto tiene un alto contenido de tecnología en las empresas donde se aplique, ésta igual está enfocada a una parte crítica del proceso, más no en algo misional de una empresa / sector. El uso o no de la herramienta resultante del proyecto no garantiza que una entidad que lo tiene sea mejor o no que otra que no lo posee. De igual manera, no se debe hablar de automatización del proceso, más si del registro de información. El proyecto es considerado viable según la puntuación obtenida (70 puntos), sin embargo ésta no fue mayor por su poco aporte en temas de competitividad, pertinencia e innovación. | VIABLE |
| 87 | 16337 | 23861 | NUTRICARIBE VALLEDUPAR E.A.T | 824004761-4 | Cesar | Caribe | 79,5 | El proyecto es viable, importante y pertinente para la región al contribuir con la dinamización de la agroindustria local. En este sentido, atiende a una demanda regional bien definida. Los productos esperados, el cronograma y el presupuesto guardan coherencia con los objetivos planteados y son alcanzables bajo la participación de un equipo de trabajo que demuestra su idoneidad. De igual forma, la empresa aliada está consolidada y cuenta con experiencia en la línea de impacto de la propuesta. Sin embargo, a nivel metodológico la descripción es un tanto general. El balance nutricional no aparece como una variable explícita. No aparecen las valoraciones del porcentaje de sustitución de acuerdo con el balance nutricional de la nueva formulación. No se tiene en cuenta la calidad de la materia prima alternativa pues dependiendo del manejo agronómico y la época de cosecha puede variar su contenido nutricional. Tampoco se incluye la metodología o las variables de caracterización de la calidad de la carne. | VIABLE |
| 88 | 16341 | 23990 | VIVA BIEN S.A | 892301291-5 | Cesar | Caribe | 80,8 | VIABLE. El proyecto es pertinente y necesario para un sector que adolece de herramientas TI que le permitan optimizar sus recursos. Contiene aspectos de innovación, desarrollo tecnológico y de competitividad. Además, del personal adecuado para el proyecto. | VIABLE |
| 89 | 16410 | 24214 | FISE CONSULTORES ECP S.A.S | 900744007-9 | Cesar | Caribe | 70,8 | Es VIABLE. La competitividad de las regiones se desarrolla en la medida en que se aprovechen las TIC y se generen mejores indicadores del desempeño organizacional. El presupuesto es mesurado. Las principales debilidades se evidencian en la construcción del problema, los objetivos y la metodología, más como una falta de competencias en metodología, que en la falta de pertinencia o viabilidad de la propuesta. No se evidencia un revisión suficiente del estado del arte y los objetivos específicos se refieren a acciones naturales del proceso más que a una propuesta de un logro a alcanzar. En términos generales, se considera una propuesta viable, pero, presentada con deficiencias metodológicas. | VIABLE |
| 90 | 16425 | 24456 | CAMARA DE COMERCIO DE VALLEDUPAR | 892300072-4 | Cesar | Caribe | 70,8 | El proyecto es VIABLE dada la problemática presente en la entidad y el cual con la implementación de la propuesta se contribuye al cumplimiento de lo plasmado en el Plan de Desarrollo Municipal 2015-2019 en lo relacionado a fortalecer el sector empresarial de la ciudad y a generar nuevos emprendimientos como polo de desarrollo Regional. La implementación de la plataforma digital propuesta se constituye en un desarrollo tecnológico para la empresa proponente, que impactará en la forma de prestación de algunos de sus servicios y se convertirá en el canal de comunicaciones para la gestión del sector empresarial de la ciudad, impactando de manera significativa el desarrollo social y productivo de la región. Igualmente, el proyecto permite el incremento de la productividad y competitividad de manera verificable de las empresas beneficiarias con el acompañamiento a realizar. Los resultados propuestos son coherentes con el planteamiento de objetivos y permiten verificar el alcance y cumplimiento de los mismos. | VIABLE |
| 91 | 16429 | 24328 | FUNDACION PARA EL DESARROLLO SOCIAL Y CRECIMIENTO A ESCALA HUMANA / SOCEH | 824006608-4 | Cesar | Caribe | 70,3 | VIABLE. La propuesta es viable, responde a necesidades priorizadas en la agenda de política pública nacional o regional, planes de desarrollo local, entre otros ejercicios que identifiquen vocaciones productivas. Pretende generar innovación así como contribuir a la generación de empleo y competitividad. Propone productos en materia de producción intelectual importantes y a nivel presupuestal maneja la contrapartida asignada por la convocatoria para microempresas. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/IGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|--------------------|--|-------------|---------------------------------|--------|---------|--|-----------|
| 92 | 16495 | 24306 | PHINA BIOSOLUCIONES S.A.S | 900889627-8 | Cesar | Caribe | 84,0 | El proyecto es VIABLE, las actividades formuladas permiten el logro de los objetivos haciendo los resultados alcanzables en la línea de tiempo planteada, por otro lado el proyecto responde a necesidades de agenda pública y genera "know how" en tecnología de procesamiento y producción de alimentos. La propuesta de transferencia de conocimiento es algo débil, no presenta acciones de concertación con el productor o mercado. Los perfiles del equipo técnico ejecutor muestran experiencia en el área de conocimiento involucrada en el desarrollo del proyecto lo que aporta alta confiabilidad en el alcance de los objetivos de la propuesta. | VIABLE |
| 93 | 16303 | 24224 | SOLUCIONES EN INGENIERIA DE AGUA S.A.S | 900518277-2 | Córdoba | Caribe | 70,8 | El proyecto es VIABLE. Apunta a la solución de una situación delicada que afecta a la población y al medio ambiente. El problema del proyecto es sumamente pertinente. Los resultados y la transferencia de los mismos hacen verificable el cumplimiento de los objetivos. El presupuesto es acorde a la metodología, así como el personal. La innovación del proyecto es muy baja. | VIABLE |
| 94 | 16481 | 24048 | CONSTRUIR SISTEMAS S.A.S | 900656326-6 | Córdoba | Caribe | 73,8 | VIABLE. El planteamiento del problema justifica la realización del proyecto. La solución propuesta cumple con los criterios de innovación, desarrollo tecnológico y competitividad. Existe coherencia entre los objetivos que prevé el proyecto y los perfiles para su correcta ejecución. Los objetivos, la metodología y demás ítems los enfocaron haciendo mayor énfasis en el desarrollo del producto tecnológico, y menor en los estilos de aprendizaje y desarrollo pedagógico de la propuesta, sin embargo, apuntan a resolver el problema planteado. | VIABLE |
| 95 | 16226 | 24465 | BOUBALOS S.A.S | 900414079-3 | Córdoba | Caribe | 76,0 | El CONCEPTO es VIABLE. por los siguientes aspectos: 1. Personal calificado para ejecutar el proyecto. 2. Presenta buena generación y mantenimiento de empleo. 3. Es consistente en los objetivos específicos que concatan con la metodología y el objetivo general. 4. Son objetivos alcanzables. 5. Tiene innovación: Un helado con leche de búfala representaría una innovación y aprovechamiento tecnológico a los sólidos y grasa de ese tipo de leche, lo que corresponde a una mejora con el uso de materias primas alternativas y la creación de ofertas en el mercado. | VIABLE |
| 96 | 16140 | 24417 | PROACDATA S.A.S | 900942399-1 | La Guajira | Caribe | 76,5 | El proyecto es VIABLE, si bien en el mercado existen soluciones similares, la apuesta por desarrollarlo en un entorno específico como el de Maicao le genera un valor importante al crear una potencial fuente de empleo, la distribución del presupuesto presenta un equilibrio adecuado. | VIABLE |
| 97 | 16204 | 24360 | CLINICA DE DIAGNOSTICO ORAL IPS LTDA | 900199909-9 | La Guajira | Caribe | 75,3 | El proyecto es VIABLE dado que busca el aprovechamiento de una tecnología innovadora que ha sido desarrollada en los últimos tiempos como es la Tomografía Dental CBCT. Con su aplicación se pretende obtener mayores ventajas que los principales métodos actuales de captura de imagen. Los costos definidos para el desarrollo del proyecto están debidamente soportados tanto en la cofinanciación como en la contrapartida. Con la aplicación del proyecto se pretende obtener mayores ventajas que los principales métodos actuales de captura de imagen. Finalmente, es pertinente dada la problemática presente en la entidad y el cual con la implementación de la propuesta se lograría satisfacer las necesidades manifestadas. | VIABLE |
| 98 | 16308 | 24525 | CENTRO DIAGNOSTICO DE ESPECIALISTAS LIMITADA | 800193989-8 | La Guajira | Caribe | 100,0 | Es un proyecto VIABLE. El proyecto tiene pertinencia con un planteamiento del problema concreto y claro. La metodología planteada permite lograr el objetivo general y específicos. El proyecto responde a las necesidades del plan de desarrollo local y a la agenda de política pública nacional. Genera innovación sobre la atención de las embarazadas con alto riesgo y permite incremento de productividad con obtención de productos acorde al tamaño de la empresa. Genera empleo y financieramente tiene una buena participación de la entidad. Los costos del proyecto están de acuerdo con los precios de mercado y son apropiados para lo que se propone. Los ejecutores del proyecto cuentan con la capacidad técnica de acuerdo al perfil básico relacionado con el objetivo del proyecto. De gran impacto en virtud de la problemática regional que pretende resolver. Propone una nueva metodología para la atención de la población con alto riesgo ginecoobstétrico y para disminuir mortalidad materna relacionada. | VIABLE |
| 99 | 16440 | 23612 | STACK POINTER S.A.S | 802004758-1 | Magdalena | Caribe | 94,0 | El proyecto se considera viable. El planteamiento del problema es concreto, muestra las causas y efectos del mismo, los objetivos apuntan a su solución y responde a las necesidades priorizadas en la agenda de política pública. EL presupuesto es acorde a los alcances del proyecto y se promueve la innovación en las empresas. Los resultados permiten verificar los logros del proyecto y se plantean estrategias de apropiación real de los mismos por parte de los beneficiarios. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/IGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|--------------------|--|-------------|---------------------------------|--------|---------|--|-----------|
| 100 | 16343 | 24305 | IWIN S.A.S | 900369142-7 | Magdalena | Caribe | 79,8 | Este es un proyecto viable ya que mejoraría los servicios o procesos internos de la empresa y permitiría la expansión de la plataforma Superlikers. Los objetivos son alcanzables e ejecutables en el periodo establecido, articulando en ellos el tema de transferencia del conocimiento al centro de formación. Adicionalmente, los resultados esperados tales como el desarrollo de nuevos módulos para mejorar el impacto del programa de fidelización y el diseño del nuevo sitio web son alcanzables y verificables en el tiempo propuesto para el desarrollo del proyecto. Por otro lado, la capacidad y experiencia del equipo humano conformado para el proyecto es el adecuado e idóneo, así como el costo de la propuesta que está acorde con los productos que se deben desarrollar | VIABLE |
| 101 | 16146 | 24237 | INGSOLMED S.A.S | 900532555-3 | Magdalena | Caribe | 48,0 | NO VIABLE. Si bien el tema es interesante, el proyecto no es viable, debido a la mala distribución de recursos, no se evidencia experiencia previa en el equipo ejecutor, los resultados son difícilmente medibles y no se cuenta con un impacto real, local o regional respecto a las vocaciones productivas a las cuales se busca impactar. | NO VIABLE |
| 102 | 16155 | 23750 | SURICATUM S.A.S | 900868878-1 | Magdalena | Caribe | 55,8 | NO VIABLE. Luego de revisar los criterios de evaluación que establece la convocatoria, se cuenta con un proyecto NO VIABLE dado que no hay alineación directa entre los problemas identificados, los objetivos formulados y los resultados planteados. No se tiene claridad acerca de la naturaleza del proyecto a desarrollar, el proyecto se concibe como "una innovación radical única en el mundo" sin embargo no se exponen argumentos, evidencias ni elementos diferenciadores del proyecto que justifiquen este tipo de contribución. Así mismo, no se percibe evidencia suficiente y específica que permita sustentar que a través de un rediseño de la página web de la empresa y la virtualización de un módulo se alcanzarán resultados tan ambiciosos y no cuantificables como los expuestos en la descripción del proyecto. Pese a que se describen elementos importantes y relevantes a lo largo del proyecto, se observan grandes deficiencias en la formulación de los objetivos, la construcción del estado del arte y aspectos metodológicos que permitirán la consecución de los objetivos. Por último, si bien es cierto que el proyecto define con claridad los costos del proyecto, incluidos el personal técnico especializado, el perfil descrito para la mayoría del personal requerido no demuestra formación, certificaciones, competencias y experiencia empresarial suficientes, que aseguren la consecución de los resultados planteados conforme con los retos que demanda el proyecto. | NO VIABLE |
| 103 | 16185 | 23687 | AUDIO VIDEO CUSTOM S.A.S | 900377239-6 | Magdalena | Caribe | 80,5 | El proyecto es VIABLE para ejecución, se encuentra formulado de forma adecuada y con una metodología clara para entender el dimensionamiento de los objetivos específicos. El proyecto se encuentra redactado acorde al contexto evidenciando coherencia con los objetivos propuestos. El modelo de negocio está limitado a únicamente un periodo de contratación de un mes lo cual es un periodo muy corto para efectuar una validación completa. | VIABLE |
| 104 | 16238 | 24380 | SISTEMAS UNIVERSALES E.U | 900117789-0 | Magdalena | Caribe | 73,0 | El proyecto se considera VIABLE porque con el desarrollo del proyecto se genera un producto tecnológico que logrará impactar positivamente a las PYMES del departamento del Magdalena. El planteamiento del problema es acorde con la metodología y los objetivos general y específico que se formulan en el proyecto con unos costos razonables. Los resultados del proyecto son verificables y de fácil transferencia hacia los grupos de interés. | VIABLE |
| 105 | 16269 | 24027 | SERVICIOS DE TELECOMUNICACIONES DE LA COSTA (SERTELCO S.A.S) | 819005614-6 | Magdalena | Caribe | 70,0 | El concepto es VIABLE, se plantean tres innovaciones de desarrollos tecnológicos, correspondientes a la fabricación de impresoras 3D, prótesis humanas, drones u otros dispositivos, estos responden a uno de los pilares en la agenda de política pública nacional y regional propio a la equidad e inclusión de personas con discapacidad para el desarrollo de prótesis ortopédicas a bajo costo, además de la implementación de tecnologías para la creación de nuevos o mejores productos, servicios o procesos, acordes al sector de la aplicación de las mismas; por ejemplo, para el diseño y fabricación de partes de impresoras 3D, drones, prótesis entre otras aplicaciones. Sin embargo; no es lo suficientemente claro lo que se desea desarrollar, bien sea desde la fabricación de impresoras 3D, prótesis humanas, drones u otros dispositivos. Por tanto; es importante focalizar los esfuerzos para el diseño y desarrollo de las innovaciones planteadas, por ejemplo, si es el caso de las prótesis humanas se requiere de un equipo multidisciplinar, especializado con una infraestructura que permita garantizar el mejoramiento de la calidad de las personas que finalmente usaran los aparatos protésicos. Con la tecnología de impresión 3D, se realizan múltiples desarrollos; no obstante, estos esfuerzos deberán estar orientados al diseño y desarrollo de soluciones que en el mercado se presenta especialmente en la región caribe. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|--------|---------|--|-----------|
| 106 | 16309 | 24381 | ASOCIACION DE BANANEROS DEL MAGDALENA Y LA GUAJIRA | 819000887-7 | Magdalena | Caribe | 57,8 | El proyecto se considera NO VIABLE. No se presenta un problema claro y mucho menos la necesidad de resolverlo. Los objetivos son planteados de manera muy general, lo que no permite identificar qué es lo que se va a desarrollar durante el proyecto. No se especifica cómo se relaciona la metodología con los objetivos del proyecto ni es claro si responde a las necesidades priorizadas en las agendas de política pública. No es claro cómo el proyecto genera innovación, ni la obtención de nuevos y mejores productos de manera verificable. | NO VIABLE |
| 107 | 16330 | 23840 | CORPORACION SANTA MARTA VITAL | 900881696-1 | Magdalena | Caribe | 84,3 | El proyecto se considera VIABLE. En general es un buen proyecto y de gran pertinencia para la región donde se va a desarrollar dando un importante aporte al fortalecimiento del sector turístico. El cumplimiento de los objetivos general y específicos utilizando la metodología planteada permitirán aprovechar la oportunidad identificada con unos costos razonables acordes con el alcance del proyecto. El desarrollo del proyecto permitirá la generación de un producto tecnológico de gran pertinencia. Los resultados del proyecto son verificables y de fácil transferencia hacia los grupos de interés. | VIABLE |
| 108 | 16433 | 24434 | BIOHIDROINGENIERIA S.A.S | 900687181-8 | Magdalena | Caribe | 82,8 | El proyecto es viable y muy pertinente. La metodología es adecuada. El recurso humano está lo suficientemente cualificado para ejecutar las actividades del proyecto. A pesar que productos y resultados están desbalanceados en número, permiten verificar el cumplimiento de los objetivos del proyecto y de la transferencia de conocimiento. Los proponentes muestran experiencia en la ejecución exitosa de este tipo de proyectos. Se tienen reservas sobre el presupuesto y el alto porcentaje asignado al recurso humano. | VIABLE |
| 109 | 16435 | 24529 | PALMACEITE S.A | 900012728-1 | Magdalena | Caribe | 85,3 | El proyecto es viable. El proyecto apunta a solucionar un problema técnico de la industria de extracción de aceites, por lo cual resulta muy pertinente. Los resultados permiten verificar el logro de los objetivos y la transferencia de conocimiento. Los costos son apropiados y el recurso humano es adecuado y está capacitado para ejecutar exitosamente el proyecto. Las principales falencias se observan en la formulación metodológica, la cual es insuficiente. | VIABLE |
| 110 | 16439 | 24160 | CORPORACION CARIBETIC | 900599889-6 | San Andrés y Providencia | Caribe | 94,0 | Se considera viable el proyecto, que busca un fortalecimiento de la transformación digital en las mipymes de San Andrés, buscando un fortalecimiento del tejido empresarial, mejorando y generando productos, servicios y procesos que satisfagan la demanda en la isla, generando empleo y un mejor desarrollo económico. Los objetivos apuntan a la solución del problema planteado y la metodología se ajusta al alcance de los mismos. El componente de innovación radica en la búsqueda de un incremento de productividad y de innovación en las mipymes del departamento basado en procesos de transformación digital, que permita la generación de nuevos productos, servicios y procesos, así como una mejor articulación con el mercado, generando y manteniendo el empleo. Los productos que se plantean como resultado del proyecto permiten verificar el cumplimiento de los objetivos. En general el proyecto cumple con las características necesarias para llevar a cabo a través de la convocatoria. | VIABLE |
| 111 | 16144 | 24412 | SOLUCIONES DE INGENIERIA S.A.S | 827001025-9 | San Andrés y Providencia | Caribe | 47,0 | El proyecto NO ES VIABLE por las siguientes razones técnicas y metodológicas: - Los objetivos específicos planteados no son medibles y/o cuantificables. - El objetivo general puede ser visto como un objetivo específico o incluso una actividad si se proyecta el gran alcance que se tiene. - No se evidencian resultados de nuevo conocimiento, desarrollo tecnológico o innovación como producto del proyecto. - No se evidencian actividades de apropiación social del conocimiento que permitan promover acciones en la comunidad. - El documento presenta problemas de redacción en mayúsculas, tildes, errores en redacción, entre otros problemas de ortografía. - A pesar que el proyecto busca y propicia un tema de interés conforme lo establece la ley 1715 de 2014 no se encuentra formulado de manera adecuada lo que no permite desde la evaluación una visión clara de que el proyecto pueda ser culminado a satisfacción. | NO VIABLE |
| 112 | 16149 | 24494 | SERVISTAR CONSTRUMUNDO S.A.S | 900798695-8 | San Andrés y Providencia | Caribe | 82,3 | El proyecto es VIABLE porque las innovaciones en la logística y las operaciones de la empresa permitirán mejorar la capacidad de la misma para alinear los objetivos estratégicos con la operación de la compañía, mejorando la competitividad de la misma. De igual manera, lo planteado en el proyecto podría ser replicado en otras organizaciones permitiendo que la innovación planteada sea transferida a organizaciones con problemáticas similares. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|--------|---------|--|-----------|
| 113 | 16219 | 24023 | CENTRO OFTALMOLOGICO LYND NEWBALL S.A.S | 900343773-1 | San Andrés y Providencia | Caribe | 91,5 | El proyecto es VIABLE. Propone una nueva metodología para el análisis de caso de Glaucoma para evitar ceguera principalmente en la población afrodescendiente. El proyecto tiene pertinencia con un planteamiento del problema claro, y con una metodología que permite lograr el objetivo general y específicos. El proyecto responde a las necesidades del plan de desarrollo local y a la agenda de política pública nacional. Genera innovación sobre la atención del glaucoma y permite incremento de productividad con obtención de productos acorde al tamaño de la empresa. Genera empleo. Los costos del proyecto están de acuerdo con los precios de mercado y son apropiados para lo que se propone. Los ejecutores del proyecto cuentan con la capacidad técnica de acuerdo al perfil básico relacionado con el objetivo del proyecto. | VIABLE |
| 114 | 16221 | 24497 | FED CARIBBEAN S.A.S | 900614307-6 | San Andrés y Providencia | Caribe | 64,0 | NO VIABLE. El proyecto no es viable para los objetivos de la convocatoria, especialmente en el componente de innovación. El componente de innovación es pobre debido a que el uso de cámaras en urbes para la lucha contra la delincuencia lleva años extendiéndose en los países en desarrollo. No obstante, ni las valoraciones positivas dan por qué que demuestren esta exaltación por las cámaras en la lucha contra la delincuencia común, ni el material probatorio ha sido de mucha ayuda para la prevención y solución de delitos recientes (Galdon-Clavell 2015). El planteamiento del problema y el estado del arte no presentan estadísticas que demuestren la mejora en los índices de seguridad a partir de ejemplos en otros países o ciudades con características socioeconómicas similares a San Andrés. Para la debida formulación del proyecto es necesario revisar la extensa literatura que pone en incertidumbre los beneficios de los circuitos cerrados de televisión, tanto en los indicadores que demuestren disminución en los niveles de delincuencia como en la mejora de la mediación policial y la percepción social de los horizontes de seguridad. Los resultados y productos son verificables y acordes a las estrategias por parte de los beneficiarios. No se incluyen indicadores metas como el porcentaje de reducción de hurtos, para mejorar la verificabilidad. | NO VIABLE |
| 115 | 16250 | 23973 | PROACTIVA AGUAS DEL ARCHIPIELAGO S.A E.S.P | 900042248-4 | San Andrés y Providencia | Caribe | 90,8 | VIABLE. Se destaca el adecuado planteamiento del problema, la pertinencia del proyecto en el marco del plan de desarrollo departamental de San Andrés, Providencia y Santa Catalina, al igual que la capacidad de los proponentes para la ejecución del mismo. Aunque los resultados esperados están enmarcados en la aplicación del prototipo y las estrategias de sensibilización de los clientes participantes del piloto para buscar que adquieran de forma definitiva el servicio y que adicionalmente se pueda conservar el empleo generado, es difícil determinar a priori la posibilidad de éxito del proyecto. | VIABLE |
| 116 | 16469 | 24159 | CORPORACION MISS NANCY LAND | 900276789-1 | San Andrés y Providencia | Caribe | 89,8 | El proyecto es VIABLE y cumple con los estándares y criterios necesarios para su ejecución a partir de la creación del aplicativo web. La población beneficiaria del proyecto son mujeres víctimas del conflicto armado y del narcotráfico residentes en la Isla de San Andrés, Providencia y Santa Catalina. A su vez está amarrado a iniciativas emprendedoras que buscan mejorar la calidad de vida de la población apoyado en el uso de TIC'S y de iniciativas en pro del medio ambiente. | VIABLE |
| 117 | 16471 | 24528 | SOLAR FEM S.A.S | 900778891-1 | San Andrés y Providencia | Caribe | 24,8 | NO es viable. La decisión tomada sobre el proyecto propuesto se basa en su redacción, no es claro lo que se propone en el proyecto, inicialmente en la descripción, solo se hace referencia a Controlar de manera automática el llenado de los tanques elevados, eso no tiene ninguna innovación tecnológica, hoy en día hay sistemas de boyas electrónicas y también mecánicas que hacen este tipo de función y son bastantes comercializadas. Se menciona el anexo 8 para completar la información, pero este no se encuentra dentro de la documentación adjunta entregada. De igual forma se habla de un Sistema inteligente fotovoltaico para el ahorro de agua y energía, pero no se logra ver en el documento como se desarrolla este sistema, que pretenden hacer, o en que consiste su propuesta e innovación agregada a la misma. Considerando que solo se mencionan generalidades sobre la necesidad del reúso de agua y ahorro de energía en bombas y lavadoras, en la metodología del proyecto solo se relaciona el diseño, puesta en marcha y pruebas de una tarjeta electrónica, la cual no tiene congruencia con los objetivos propuestos del proyecto que pretende en algún momento desarrollar un mecanismo tecnológico en la reutilización del agua doméstica, no queda claro cómo se relaciona estas dos actividades para dar cumplimiento al proyecto. | NO VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/IGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|--------------------|--|-------------|---------------------------------|--------|---------|--|-----------|
| 118 | 16474 | 24459 | MODACONFEX Y.R S.A.S | 900697573-4 | San Andrés y Providencia | Caribe | 63,3 | La evaluación realizada conduce a la apreciación que el proyecto presenta NO VIABILIDAD. Todo proyecto productivo debe contar con un mercado objetivo, en especial con una cuantificación razonable del mismo; en la formulación del presente proyecto no se visualiza en forma concreta este aspecto, lo cual no permite prever el nivel de demanda con el cual se contará, de iniciar operaciones. Otra debilidad visible está relacionada con el Equipo de Trabajo; en primer lugar la información reportada no muestra las competencias de algunas personas con roles muy importantes, como el investigador principal. Igualmente no involucra dentro de la recabación de información la participación de los artesanos. Dentro del equipo no se evidencia la participación y/o previsión de las personas a cargo del proceso productivo. | NO VIABLE |
| 119 | 16174 | 23983 | ASOCIACION NACIONAL DE PRODUCTORES Y PROCESADORES DE YUCA ANPPY | 892201321-9 | Sucre | Caribe | 59,0 | El proyecto es NO VIABLE porque los objetivos planteados no responde a un proyecto innovación. Los objetivos 1 y 3 son en esencia el mismo. La metodología y resultados esperados no muestran claridad para el logro de los objetivos planteados. El objetivo específico 2 posiblemente no sera alcanzado con la metodología propuesta y teniendo en consideración los tiempos que requiere la fermentación del almidón. Si corresponde a la agroindustria regional, pero no existe innovación ni generación de nuevo conocimiento. La propuesta no esta centrada en lo que se quiere obtener como resultado. abarca muchas ideas y no es concreta en los objetivos y la metodología. | NO VIABLE |
| 120 | 16171 | 24111 | LANZCOM AUDIOVISUAL S.A.S | 900816942-0 | Sucre | Caribe | 69,3 | El proyecto no es viable porque no se aplica una metodología válida que garantice la calidad de la plataforma que van a construir. Además, el perfil del personal técnico tampoco corresponde a las habilidades que deben tener los profesionales que dirigen y ejecutan este tipo de desarrollo tecnológico. Esto a su vez conlleva a que el costo establecido para el rubro "Personal técnico especializado" no esté debidamente soportado. Adicionalmente, en la justificación no se argumenta con fundamentos sólidos por qué la solución que proponen resuelve el problema que plantean. Por otra parte, la idea del proyecto responde a las necesidades priorizadas en la agenda de política pública nacional o regional, los logros que proponen contribuyen a la generación y/o mantenimiento del empleo, y los resultados que plantean cumplen con los criterios estable la convocatoria. | NO VIABLE |
| 121 | 16184 | 24035 | OPENAPI SISTEMAS INTEGRALES S.A.S | 900557743-1 | Sucre | Caribe | 70,0 | El proyecto es viable, ya que para los establecimientos comerciales es una solución tecnológica que permitirá agilizar sus procesos de atención al cliente de manera eficiente. El planteamiento del problema es claro y justifica la realización del proyecto. Los objetivos apuntan al aprovechamiento de oportunidades pero la metodología descrita hace más énfasis en la venta de un proyecto y no a la forma de desarrollar el proyecto. El equipo cuenta con la capacidad y experiencia requerida. | VIABLE |
| 122 | 16249 | 24373 | FUNDACION NACIONAL PARA EL DESARROLLO TECNICO Y TECNOLOGICO COMUNITARIO DE COLOMBIA "FUNDETEC" | 823004965 | Sucre | Caribe | 61,5 | NO VIABLE. No se evidencia pertinencia en el proyecto debido a que no se apreció claridad ni estrecha relación entre el planteamiento del problema, objetivos, estado del arte y metodología. La metodología no es coherente. Los perfiles descritos en su mayoría no guardan relación con las responsabilidades que les asignaron, se observaron perfiles cuyas funciones no corresponden con los requeridos. Se resalta del proyecto que la solución propuesta combina los elementos de innovación, desarrollo tecnológico y competitividad. | NO VIABLE |
| 123 | 16278 | 24138 | ASOCIACION DE PRODUCTORES AGROINDUSTRIALES DE CHOCHO | 900506694-1 | Sucre | Caribe | 69,8 | El Proyecto no es viable pues no genera productos innovadores y la vinculación de los productos con la sociedad está en entredicho pues no se presenta un plan de negocio o la descripción de una demanda regional por los nuevos productos que demuestre sostenibilidad del proceso, no se presentan cifras, la propuesta es descriptiva respecto al mercado y no presenta relación con la agroindustria regional. Sin embargo, aunque es una apuesta práctica y pertinente, el nivel de innovación de productos es bajo. Adicionalmente, no puede estimarse confiablemente el impacto sobre el cambio técnico de los productores apícolas de la región o el mantenimiento de las oportunidades de venta de los volúmenes adicionales de cera, miel y las abejas reina mejoradas. | NO VIABLE |
| 124 | 16339 | 24119 | SABANA URBANA S.A.S | 900755714-5 | Sucre | Caribe | 90,8 | La propuesta es VIABLE en la medida en que promete la reducción de eventos de interés para la salud pública a nivel local haciendo uso de elementos tecnológicos e informáticos de tendencia. Adicionalmente, cuenta con estructura técnica, económica e innovadora para su desarrollo y ejecución. Lo cual indica que podría evaluarse la posibilidad de que su puesta en marcha pueda convertirse en una experiencia exitosa que sirva de antecedente y referencia para futuras replicas en otras regiones del país. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--------------------------------------|-------------|---------------------------------|----------------|---------|--|-----------|
| 125 | 16455 | 24353 | NACYRA NARVAEZ E HIJOS Y CIA S. EN C | 892200648-7 | Sucre | Caribe | 78,3 | El proyecto es VIABLE y de gran importancia para el sector agroindustrial lo que justifica la ejecución del proyecto. Existe coherencia entre los objetivos del proyecto, la metodología de ejecución del proyecto y el problema identificado incurriendo en unos costos razonables. El producto generado en el proyecto mejorará considerablemente el proceso de producción agrícola supliendo una necesidad evidente del sector e impactando finalmente en la generación de empleo con un componente importante de innovación tecnológica. Los resultados del proyectos son fácilmente verificables y de fácil apropiación por parte de los grupos de interés. Los perfiles del personal que participara en la ejecución de las actividades son acordes al alcance del proyecto. | VIABLE |
| 126 | 17191 | 24283 | E QUARKS SAS | 900273473-6 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 85,0 | VIABLE El proyecto cuenta con varias fortalezas las cuales justifican su viabilidad, de las cuales vale la pena resaltar: a) Propende por un problema identificado en un mercado en crecimiento, soportado y justificado con fuentes confiables. b) Permite la obtención de novedosos y mejores servicios de manera verificable, que podrían apoyar la competitividad de la empresa, c) cuenta con un equipo técnico adecuado para el alcance del proyecto. Entre sus debilidades resaltan algunas como: Los objetivos carecen de precisión lo que afecta favorablemente su evaluación y los costos se encuentran un poco elevados con respecto al promedio del mercado nacional. | VIABLE |
| 127 | 17194 | 23723 | SIIGO SA | 830048145-8 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 87,5 | VIABLE. La propuesta presenta la necesidad de la empresa de fortalecer sus servicios cloud ya que esa línea de negocio lleva al máximo su capacidad de respuesta, siendo un riesgo financiero en cuanto a retención de clientes y en cuanto a gastos de servicio al cliente. La fortaleza radica en incorporar a la empresa nuevos sistemas de configuración de las soluciones en el cliente, atención automatizada de clientes mediante sistemas expertos, monitorización dinámica de uso teniendo mediante soluciones automáticas, involucrando al cliente en los procesos de parametrización de las soluciones de manera autónoma. Presenta una metodología para el desarrollo de los nuevos sistemas, uno de ellos inteligente para realizar la gestión del cliente. El desarrollo del proyecto redundará en la competitividad de la empresa y especialmente en su adaptación al mercado y continuar en operación por medio de estrategias innovación y desarrollo tecnológico. Reporta que las herramientas, mecanismos y sistemas debe desarrollarlos a medida. | VIABLE |
| 128 | 17218 | 23905 | DB SYSTEM LTDA | 830039811-7 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 67,0 | NO VIABLE. La propuesta de proyecto presentada y registrada en el SIGP tiene debilidades en su redacción, claridad y orden. Un ejemplo de lo anterior es que la problemática detectada se hace en relación al Sistema de Transporte Masivo (STM) de la Ciudad de Bogotá y que una alternativa de solución sería la implementación del concepto de Sistemas Inteligentes de Transporte (ITS), sistemas que usan tecnologías de telecomunicaciones y de analítica de datos en tiempo real, en contraste a los objetivos que solo se declara el desarrollo del modelo de negocio relacionado con la analítica de datos, dejando de lado en los objetivos y metodología aspectos relacionados a sistemas de tiempo real y los dispositivos móviles de usuarios del STM que harían parte de la solución, detalle que en otro apartado de la propuesta se describe. En los objetivos no se declara el para qué. No presenta como la nueva línea de negocio podría dar servicio al STM de Bogotá (Transmilenio) y como esto pueda ser una estrategia para la mejora de la competitividad de la empresa proponente. No queda claro si la intención del proponente es ofrecer el servicio de analítica de datos a otros STM y si tiene estrategias para la adquisición, tratamiento y almacenamiento de la información para realizar la analítica y posteriormente realizar la transmisión de resultados, todo en tiempo real y dinámico como se declara en el problema de los Sistemas de Transporte Masivo - STM. | NO VIABLE |
| 129 | 17220 | 23848 | GEEK BUNKER SOLUTIONS SAS | 900130646-1 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 85,5 | VIABLE. El proyecto posee fortalezas como la buena coherencia entre los objetivos planteados, la metodología y sus resultados, mientras que sus costos son acordes al desarrollo del mismo y el equipo técnico es el adecuado, sin embargo, como debilidades se identificaron que haría falta un técnico especialista clave como lo es un Arquitecto o un Ingeniero civil, por tratarse de una plataforma dirigida a las pymes del sector de la construcción; otra de las debilidades a resaltar es que no es clara la transferencia tecnológica al Sena en lo referente a la utilización de la nueva plataforma Building Up ya que se habla de instrucción en E-Commerce, no se evidencia una conexión entre las pymes del sector de la construcción y la empresa ejecutora del proyecto ya difícilmente se puede evidenciar en el SIGP una articulación con los clientes potenciales para fortalecer su desarrollo y que no se evidencia el registro de propiedad intelectual por parte de Geek Bunker Solutions en el SIGP. | VIABLE |
| 130 | 17221 | 24072 | ENSE LTDA ENGINEERING SERVICES | 860534998-7 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 80,8 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto se centran en: i) su potencial innovador y la posibilidad de impactar de manera positiva en la competitividad del proponente y de la agroindustria de la panela, ii) la generación potencial de empleo, iii) la capacidad técnica del equipo ejecutor, iv) la alineación entre productos, resultados y objetivos, y v) el que está inmerso dentro de un agro-negocio de Colombia que genera una cantidad considerable de empleo rural y se corresponde con la agenda pública. Por el contrario, se identificaron como principales debilidades del proyecto i) la mediana alineación entre el objetivo general y el problema descrito, ii) la poca conexión visible con el mercado y iii) la descripción un tanto ambigua en los costos del proyecto. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 131 | 17223 | 24449 | FEDERACION COLOMBIANA DE LA INDUSTRIA DE SOFTWARE Y TECNOLOGIAS INFORMATICAS RELACIONADAS - FEDESOF | 800048884-3 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 91,8 | VIABLE.Las principales fortalezas del proyecto son las siguientes: está dirigido al desarrollo de un nuevo modelo de servicio que busca que las empresas del sector TI aumenten sus niveles de innovación y con ello su competitividad a nivel nacional e internacional incorporando para ello varios instrumentos, entre los que se encuentran desarrollos tecnológicos. También, se resalta dentro de las fortalezas su alineación con una demanda existente y la coherencia entre los objetivos y el problema identificado. También cuenta con algunas debilidades como por ejemplo, algunos rubros del personal técnico se encuentran un poco por encima del promedio de los precios del mercado, y otros están descritos de manera muy global o general impidiendo evaluar su pertinencia. | VIABLE |
| 132 | 17230 | 23738 | PENSEMOS SOLUCIONES DE INDUSTRIA SA | 900127801-4 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 88,5 | VIABLE. Al momento de su finalización se contará con una herramienta que contendrá un conjunto dinámico de algoritmos de optimización de la producción o de la logística de empresa, constituido a través de un ecosistema abierto que permitirá unir oferta y demanda. La pertinencia del proyecto está demostrada en tanto que apunta directamente a mejorar la competitividad de las empresas usando para ello modelos matemáticos sustentados en SaaS. Al evaluar el aspecto de "costos", el proyecto presenta algunas dificultades para su comprensión debido a la forma como se plasmaron los rubros. No se dispone de unidades de medida adecuadas que permitan contraponer el costo frente a cada producto. | VIABLE |
| 133 | 17231 | 23741 | LINKTIC SAS | 900037743-9 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 88,5 | VIABLE La propuesta presenta una alternativa de solución basada en tecnología de una problemática nacional de la logística del sector transporte que hace que el proceso no sea eficiente y genere sobre costos que no permiten que los transportistas y generadores de carga puedan tener un equilibrio económico y que el sector sea competitivo. Mediante herramientas TIC colaborativas basada en aplicaciones de Web y de móviles propone brindar una plataforma logística de articulación de la oferta de carga y transporte, reduciendo costos de intermediarios y reduciendo el no cumplimiento de las normativas vigentes en materia de transporte y poder beneficioso al sector y que todos los actores se encuentren en situaciones adecuadas para el desarrollo de la actividad. La debilidad del proyecto está en la asignación de costos del proyecto según lo reportado en la sección de la racionalidad de los costos. | VIABLE |
| 134 | 17233 | 23686 | ANCO | 830091057-1 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 77,5 | VIABLE. Como principales fortalezas del proyecto se destacan las siguientes: i) la posibilidad de desarrollar tecnología que podría contribuir con la mejora de la productividad y competitividad del proponente, ii) la apropiación directa de la tecnología por parte de la asociación, iii) la capacidad del equipo ejecutor, iv) los costos definidos y v) el desarrollo del proyecto dentro de una cadena agroindustrial priorizada marcada por un fuerte dinamismo en los últimos años. Por el contrario, i) la baja precisión del problema descrito, ii) los objetivos propuestos que carecen de ciertos cimientos frente al problema, iii) la conexión no tan visible con el mercado en términos de aceptabilidad por parte de los ganaderos y iv) una obtención de una herramienta con un alto nivel innovador cuestionable, son las principales debilidades encontradas. | VIABLE |
| 135 | 17235 | 23764 | IMACAL LTDA | 860033182-4 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 64,8 | NO VIABLE. Las principales debilidades encontradas en el proyecto radican en que: i) los costos definidos para el desarrollo del proyecto están fuertemente desbalanceados con respecto a los precios del mercado, especialmente los que corresponden a los rubros solicitados para confinanciación; ii) el planteamiento del problema es frágil debido a que en la descripción poco se recurre a información técnica y estadística que respalde los supuestos y permitan obtener una mejor cercanía al problema, iii) es poco clara la articulación visible con el mercado y, iv) poco aborda la apropiación real de los resultados del proyecto. Sin embargo, dentro de las fortalezas del proyecto se encuentran aspectos como: i) buena coherencia entre los objetivos planteados, la metodología, los resultados y los productos, ii) la contribución en el empleo y iii) la alineación con la agenda pública nacional y regional. | NO VIABLE |
| 136 | 17255 | 24202 | KNAR S.A.S. - KNOWLEDGE AND INTEGRATION ARCHITECTS S.A.S. | 900139321-2 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 77,3 | VIABLE. Las principales fortalezas identificadas dentro del proyecto son: i) la precisión en el planteamiento del problema, ii) la generación de tecnología que podría tener alto grado de novedad en Colombia e impactar de manera positiva en la competitividad del proponente y en la productividad y competitividad de la industria relacionada, iii) las estrategias propuestas para beneficiarse de los resultados del proyecto y iv) el que está alineado con la agenda política pública nacional. Por su parte, las principales debilidades encontradas fueron: i) el planteamiento del objetivo general que en una parte del mismo su nivel de envergadura, sugiere algo difícil de alcanzar en su totalidad, al menos a través del desarrollo del proyecto propuesto, ii) los costos que al ser globales a través de todo el proyecto en el rubro de Personal Técnico Especializado difícilmente permiten soportar su idoneidad, iii) la ausencia dentro del perfil técnico del proyecto de un profesional a nivel de MSc o de Ph.D. ó con experiencia comprobada en Supply Chain Management (ó muy similar), esto derivado de la especificidad de la temática y de la amplitud del proyecto propuesto. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 137 | 17257 | 24030 | BUHO MEDIA S.A.S. | 900224814-5 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 81,5 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto es que obedece a una necesidad concreta y podría permitir a la empresa innovar en sus procesos de producción para brindar un mejor servicio y ser más competitiva. Además, está acorde con la agenda política; propende por la generación y el mantenimiento de los puestos de trabajo y su capacitación. En contraposición, la principal debilidad identificada es que los costos del proyecto no están adecuadamente soportadas pues presentan inconsistencias y no corresponden con los montos de financiación más contrapartida. | VIABLE |
| 138 | 17263 | 23864 | DIGITAL WARE ADVISORY SAS | 900563843-2 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 81,5 | VIABLE. El proyecto posee algunas fortalezas como la innovación al estar dirigido al desarrollo de un Software que permite a través de una solución tecnológica de inteligencia de Negocios, fortalecer los procesos de la empresa y sus relaciones con los clientes, de manera automatizada mediante el empleo de las TI; además muestra una buena coherencia entre los objetivos planteados, los costos del personal técnico especializado que sería apropiado al proyecto y los productos, pudiéndose ejecutar un modelo apropiado para Digital Ware Advisory. Sin embargo, se encontraron debilidades como la metodología (muy generalizada), la conexión con el mercado (la articulación con los clientes potenciales) la cual no se evidencia en el SIGP , una limitada información estadística de la empresa con respecto al manejo de estas herramientas tecnológicas y sus efectos en los ingresos y costos del ejecutor del proyecto. | VIABLE |
| 139 | 17267 | 23862 | CONFECCIONES APC SAS | 900804463-2 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 73,5 | VIABLE Fortalezas. El proyecto responde a las necesidades priorizadas pública de las agendas nacionales y regionales. La innovación obtenida permite aumento en la productividad y competitividad de la empresa. Se obtienen innovación de procesos y productos y son verificables en el SIGP. Los logros del proyecto contribuyen al mantenimiento y generación de empleos. Debilidades. Existen debilidades en los objetivos específicos y no se encuentra descrito el objetivo de la transferencia al SENA. Se describe la metodología en forma de actividades y existen vacíos en ella. No es clara la articulación con el mercado. No se puede medir la racionalidad de los costos. | VIABLE |
| 140 | 17268 | 23762 | ASOCIADOS PLATA CORREDOR LTDA | 830103392-6 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 80,8 | VIABLE Fortalezas: El proyecto responde a las necesidades priorizadas de agenda pública nacional. pública nacional de productividad y competitividad. La tecnología que se persigue permite aumento en la productividad y competitividad de la empresa. El proyecto persigue el desarrollo de nuevos o mejores productos y servicios. Los logros del proyecto contribuyen al mantenimiento y generación de empleos. Debilidades. Existen debilidades en un específico del proyecto, no esta definido el objetivo de transferencia al SENA. Hay fallas en la metodología. No hay articulación clara con el mercado. No hay estrategias claras de apropiación del conocimiento. No se puede evaluar la racionalidad del proyecto. | VIABLE |
| 141 | 17270 | 23689 | COLGOMAS SAS | 900176789-2 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 64,3 | NO VIABLE. Entre las principales debilidades que se resaltan del proyecto se encuentran: a) sus objetivos son limitados y algo confusos frente a la problemática y oportunidad encontrada en el mercado. B) la metodología planteada es poco precisa, no especifica los tipos de herramientas, modelos, metodologías que se utilizaran frente a los alcances del proyecto. c) se presenta confusión a lo largo del proyecto frente a que tipo de producto se quiere desarrollar. d) la dedicación del equipo técnico se encuentra limitada para el desarrollo del proyecto, así mismo no se especifica el perfil del consultor y de quien desarrollará los servicios técnicos, impidiendo evaluar la pertinencia del equipo de trabajo para los alcances del proyecto. Entre sus fortalezas se encuentra oportunidad encontrada y necesidades claras de un segmento específico del mercado, la proyección de la empresa en alinear toda su estrategia en procesos de innovación y creación de nuevos productos, así como la generación y mantenimiento de empleos. | NO VIABLE |
| 142 | 17277 | 24114 | CENTRO DE REHABILITACION INTEGRAL PARA NIÑOS CON LABIO Y PALADAR FISURADO - FISULAB | 830075397-1 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 87,3 | VIABLE. El proyecto se centra en la telemedicina aplicada al LPH. La capacidad del equipo técnico al ser interdisciplinario es una gran fortaleza del proyecto al igual el que está inmerso en la política pública en materia de salud. También, la correspondencia entre objetivos y el problema descrito, la capacidad de impactar positivamente en la competitividad de la empresa, la generación de empleo, la apropiación de los resultados por parte del proponente, son otras fortalezas resaltables del proyecto. Por el contrario, las principales debilidades identificadas son la metodología que no es completamente específica y los costos, al no incluir en el presupuesto equipos ni software que se supone este tipo de proyectos demandan. | VIABLE |
| 143 | 17279 | 24124 | SYNOPSIS RESEARCH SAS | 900170183-2 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 77,5 | VIABLE. Una de las fortalezas del proyecto es la concordancia entre los objetivos y el problema planteado. Asimismo, se resalta que el proyecto persigue el desarrollo de tecnología para el aumento de la competitividad del proponente y de los productores de aguacate Hass existiendo una articulación visible con el mercado. También, la generación de empleo y la conexión entre productos, resultados y objetivos son aspectos positivos a resaltar. Por el contrario, como principales debilidades del proyecto se resaltan el planteamiento del problema que no es propio del cultivo del aguacate sino que es generalizable a todos los productos agrícolas frescos de exportación a Europa y que el proyecto no propende de manera contundente por la obtención de nuevos productos. También, ambigüedades en los costos al no ser clara la participación detallada de cada miembro del equipo ejecutor en el rubro Costo de Personal Técnico Especializado así como la ausencia de un experto en el estándar Global-GAP o similares dentro del equipo de trabajo, también fueron percibidas como otras debilidades del proyecto. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|----------------|---------|--|-----------|
| 144 | 17290 | 24128 | SAVANTTI SAS | 900436134-5 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 76,3 | <p>VIABLE. Algunas de las debilidades del proyecto son:</p> <p>1. Aunque el bjetivo general guarda alguna relación con el problema planteado, los objetivos específicos difícilmente pueden dar cumplimiento al objetivo general. 2. La metodología es muy general, no contiene claramente como alcanzar todos los objetivos específicos. 3. En el objetivo general se menciona de la implementación en 10 empresas pero esats no se mencionan en la metodología. 4. No se evidencian estrategias claras de como los beneficiarios directos puedan apropiarse de los resultados de la innovación. 5. Aunque los costos se encuentran relativamente acordes, en el rubro de costo de pernal la descripción se da por roles y la cantidad en números, ejemplo coordinador de proyecto cantidad 4, por lo que se puede generar la duda si se requieren 4 coordinadores de proyectos o un coordinador de proyecto por 4 meses.</p> <p>Entre las fortalezas del proyecto se encuentran:</p> <p>1. Un plantemiento claro, aunque puede ser mejorado por mayor fuente estadística. 2. Se encuentra alineado con agenda de política publica nacional. 3 El proyecto relaciona en el SIGP la generación y mantenimiento de empleo. 4. En general la mayoría de equipo presenta la capacidad y experiencia relacionados con los objetivos del proyecto."</p> | VIABLE |
| 145 | 17294 | 24166 | IMIX CONSULTING SAS | 900124246-2 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 91,5 | <p>VIABLE Fortalezas. Describe claramente el problema y está ligado con los objetivos. Los objetivos generales y específicos están bien descritos, están relacionados entre sí y están conectados con el problema. Los objetivos generales y específicos están bien descritos, están relacionados entre sí y están conectados con el problema. El proyecto responde a las agendas nacionales de política pública nacional o regional. El proyecto ofrecería un servicio innovador por medio de su sistema de información, este articulado con el mercado es pertinente con las políticas públicas nacionales. Tiene un planteamiento del problema, objetivos y metodología coherentes. Existe capacidad y experiencia plasmada en el SIGP por parte del equipo técnico. Debilidades: Poca racionalidad en el ítem Remuneración del coordinador del proyecto. Se estima usando un ingreso base mensual equivalente a \$14.309.850 (salario integral), lo cual está por encima de los precios de mercado. No se evidencia articulación con el mercado por medio de concertaciones u otro método.</p> | VIABLE |
| 146 | 17313 | 24186 | MANAGEMENT AND QUALITY SAS | 900150121-0 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 75,3 | <p>VIABLE. El proyecto es Viable técnicamente. Se propone desarrollar un conjunto de métodos, lineamientos y buenas prácticas que permitirían evaluar el nivel de madurez de las instituciones prestadoras del servicio de salud y establecer una hoja de ruta enfocada a la transformación digital que optimice la gestión y desempeño. Estos métodos, de ser implementados, contribuirían ampliamente en la mejora de la calidad del servicio de Salud en Colombia. No obstante, el proyecto se encuentra sobrevalorado en términos de número de personas y de gastos de administración.</p> | VIABLE |
| 147 | 17329 | 23836 | PJR INFORMATICA E INGENIERIA SAS | 800013239-1 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 54,3 | <p>NO VIABLE. Entre las debilidades del proyecto se tiene que: a) no se identifica de forma clara el problema y la solución planteada que se pretende alcanzar con el desarrollo del proyecto. B) la metodología no se encuentra descrita por fase, actividades o procesos que permitan alcanzar los objetivos, así mismo se encuentra algunas discrepancias entre la metodología y los objetivos identificados. c) Algunos honorarios del equipo técnico se encuentran muy por debajo, sin cumplir siquiera con el salario mínimo legal vigente para una dedicación de 40 horas semanales siendo el caso por ejemplo del desarrollador web, poniendo en riesgo el presupuesto proyectado, así mismo el equipo técnico se queda un poco corto frente a los alcances del proyecto, por ejemplo no cuenta con un asesor legal o un abogado, siendo el proyecto enfocado a capacitación de normas legales y tampoco cuenta para el desarrollo web con un ingeniero de sistemas. Entre las fortalezas que se resaltan se encuentran su alineación con la agenda pública y el interés de registro de marca ante la Superintendencia de Industria y comercio.</p> | NO VIABLE |
| 148 | 17332 | 24215 | ITEHL CONSULTING SAS | 900068170-1 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 67,0 | <p>NO VIABLE. El proyecto no es viable ya que falla en la pertinencia en tanto que no expresa con claridad cómo los objetivos específicos pueden ayudar a cumplir el objetivo propuesto. Falla en el planteamiento metodológico al no poder articular en el documento, los objetivos específicos con la metodología SCRUM, tambien es débil en la articulación del proyecto con los Planes Regionales de Desarrollo, de manera que se perciba la necesidad social o tecnológica evidente del mismo a nivel depolítica pública de CTeI. El proyecto no presenta evidencia de una articulación previa con el sector.</p> | NO VIABLE |
| 149 | 17334 | 23755 | ETL SOLUCIONES INFORMATICAS Y DE SOFTWARE SAS | 900680844-0 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 84,8 | <p>VIABLE. El proyecto se considera viable dada su pertinencia y ajuste con políticas actuales. Esto se hace evidente en los documentos técnicos y en los anexos adjuntados. El proyecto tiene el potencial para generar un modelo innovador que posicionará a la empresa como pionera en el mercado. Lo anterior a pesar de debilidades encontradas en la justificación de la idea y articulación con el mercado, que son dos aspectos débiles en cuanto a la forma en que se escribió el proyecto. En los documentos no se presenta evidencia que refuerce cómo se articulará con el mercado, no se presentan mecanismos de protección y/o apropiación, como parte del proyecto.</p> | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 150 | 17338 | 24107 | COASPHARMA SAS | 900297153-8 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 78,8 | <p>VIABLE. Dentro de las fortalezas se resalta como aspecto positivo, una estructura metodológica consistente, alineada con los objetivos del proyecto, así como el hecho de contar con una planta de producción ya certificada en buenas prácticas de Manufactura, lo que disminuye costos de certificación o de construcciones de plantas nuevas. Otra ventaja del proyecto, es que cuenta con una oferta (de compra) por parte una empresa comercializadora de este tipo de productos, lo que es un indicador de que puede ser un producto con demanda resaltable.</p> <p>Dentro de las principales debilidades se encontró la ambigüedad acerca de la catalogación del producto como una innovación, cuando ya existe al menos un producto en el mercado que usa el mismo Bacillus clausii para el tratamiento de la diarrea y el restablecimiento de la flora intestinal , y que de acuerdo con la autoridad que regula tanto medicamentos como suplementos en Colombia (INVIMA), este otro producto fue catalogado como medicamento (Decreto 3249 de 2006), teniendo en cuenta lo anterior, el proceso de producción y certificación podría sufrir cambios, afectandose la metodología planteada y por ende el presupuesto.</p> | VIABLE |
| 151 | 17342 | 23808 | CFC CAFARCOL SAS | 860047379-9 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 79,3 | <p>VIABLE. Fortalezas El planteamiento del problema es claro y pertinente para el proyecto. El proyecto responde a las agendas de política pública nacional. La ejecución del proyecto generará desarrollo tecnológico que redundará en el incremento de la productividad y competitividad de la empresa. El proyecto permitir a la obtención de mejoras en los procesos y es verificable en el SIG reduciendo tiempos de producción. El equipo ejecutor tiene la capacidad y experiencia para lograr los objetivos del proyecto. El logro del proyecto propende por el mantenimiento y generación de empleos en la empresa. Debilidades: La información registrada en el SIGP no permite verificar de manera clara las estrategias que utilizará la empresa para apropiarse de los resultados que prevé el proyecto. Baja racionalidad en los costos en el rublo del director de proyecto. Igual sucede con otros ítems de personal. Donde el rublo del director del proyecto representa el 33% del valor que financia el SENA</p> | VIABLE |
| 152 | 17360 | 23767 | ELIPTICA NETWORKS SAS | 900781888-8 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 65,5 | <p>NO VIABLE. Debilidades: No describe claramente el problema a solucionar. los objetivos específicos no son suficientes para resolver el objetivo general y por ende resolver el problema planteado. No existe un objetivo que diagnostique o reciba los requerimientos del cliente antes del diseño. Al tener vacíos en los objetivos esto afecta la metodología del proyecto planteado. Existe un estudio con fuentes secundarias de información no es muy riguroso con la estadística y las fuentes. No existen evidencias de concertación o intención con el mercado potencial (algún otro tipo de evidencias). Existe baja racionalidad de los costos con respecto al mercado y Algunos de los perfiles descritos en el SIGP no son los más adecuados para un proyecto de desarrollo tecnológico como este, basándonos en la formación y la experiencia presenta en el SIGP. Fortalezas. El proyecto se alinea con la agenda pública nacional. Los logros del proyecto contribuyen al mantenimiento y generación de nuevos empleos. La tecnología desarrollada permitirá aumento en la productividad y la competitividad de la empresa. Se generará innovación de producto.</p> | NO VIABLE |
| 153 | 17380 | 23715 | IT CROWD SAS | 900488516-8 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 84,8 | <p>VIABLE. El proyecto es viable, su pertinencia y el aporte a la competitividad de las empresas se hace evidente en la memoria técnica. Los costos son racionales para la magnitud del proyecto. Los resultados esperados son acordes a la problemática propuesta y son medibles y cuantificables. A pesar de ello, la innovación de la solución es baja de acuerdo con lo descrito por el equipo de proyecto.</p> | VIABLE |
| 154 | 17389 | 23878 | COIMPRESORES BOGOTA | 860047066-9 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 84,8 | <p>VIABLE. El proyecto cuenta con fortalezas que contribuyen a su viabilidad, entre las que vale mencionar: a) un problema estructurado y justificado según las necesidades del mercado al cual está enfocado, b) cuenta con unos objetivos claros y medibles que facilitan verificar su cumplimiento, c) está enfocado en la generación de nuevos servicios enfocados en dar solución a una necesidad latente, d) cuenta con un equipo técnico apropiado para los alcances del proyecto. También cuenta con debilidades de las cuales resaltan: los costos se encuentran descritos a manera de actividades sin especificar, en su mayoría quien es el responsable, lo que impide evaluar la coherencia y pertinencia de los mismos, algunas de las actividades presentadas en la metodología presentan una secuencia poco coherente, no se puede verificar el interés de los asociados en estar dispuestos a adquirir los servicios de la nueva unidad de consultoría en prácticas de innovación.</p> | VIABLE |
| 155 | 17391 | 24169 | CIBER COM SOLUCIONES DE INFORMATICA SAS | 800178427-8 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 67,5 | <p>NO VIABLE. Una de las principales debilidades del proyecto es la pertinencia. Aunque se brinda información del acelerado crecimiento que ha presentado el comercio electrónico, también es conocido la basta oferta de plataformas de comercio electrónico existentes en el mercado que ofrecen el servicio a empresarios y emprendedores para ofrecer sus productos y servicios, lo que hace necesario la generación de valores agregados y diferenciadores importantes para garantizar la sostenibilidad de la plataforma. También se encuentra que no se presentan evidencias o información que permita establecer una articulación visible con el mercado o una demanda existente, así como estrategias poco precisas de la apropiación de los resultados. Se resaltan como fortalezas la pertinencia en la metodología para alcanzar los objetivos, los costos son razonables para el desarrollo del proyecto y el aliado Wiki Mujeres que sumado a la implementación de buenas estrategias de mercadeo podría apoyar el posicionamiento de la plataforma.</p> | NO VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 156 | 17412 | 24326 | PURO CONTENIDO SAS | 900561858-3 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 85,0 | VIABLE. El proyecto es viable, si se considera que su principal fortaleza es la mejora sensible de una aplicación ya existente, usando técnicas novedosas de "sistemas de recomendación", e incluyendo en el desarrollo del proyecto, a población diferencial. Este segmento de población se involucra también en la fase de transferencia. La idea está acorde con políticas de desarrollo nacional y regional, en especial, la participación de jóvenes en el desarrollo de soluciones TI y el teletrabajo. El producto resultante puede ser usado por empresas actualmente en el mercado. Por otra parte, al evaluar la forma como se escribió el documento técnico se encuentran algunas debilidades que no permiten verificar el cumplimiento de objetivos específicos, al ser éstos más bien estratégicos y no operativos. | VIABLE |
| 157 | 17419 | 24222 | SYNERGIA CONSULTORIA Y GESTION SA | 805009280-7 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 81,8 | VIABLE. El proyecto posee como principales fortalezas la descripción del problema y su correspondiente justificación siendo precisos y fuertemente soportados en literatura científica y técnica. Asimismo, los productos descritos y los resultados permiten el logro de los objetivos y éstos a su vez, van el línea con el problema planteado. También, se resalta dentro de las principales fortalezas la potencial generación de empleo y el mantenimiento del existente que supone el desarrollo del proyecto. Dentro de las principales debilidades se resalta el perfil del equipo técnico propuesto que en el caso de los profesionales relacionados con la gestión del talento humano, no se incluyó como requisito experiencia específica en la gestión del talento humano enfocado al bienestar. Relacionado con los perfiles expuestos en el Anexo 6, los costos del personal técnico están en cierta medida por encima de los precios del mercado. | VIABLE |
| 158 | 17420 | 23771 | ELEMENT ORGANIZATIONAL ADVISORY SAS | 900447664-4 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 74,8 | VIABLE. Entre las fortalezas que permiten la viabilidad del proyecto se resaltan algunas como: a) la generación de innovación a partir del desarrollo de una plataforma web que busca facilitar el comercio entre prestadores de servicios y los clientes que requieren servicios específicos, lo que podría generar competitividad en la empresa y generación de nuevos servicios. b) el perfil del equipo técnico es adecuado para el desarrollo del proyecto. Por otro lado teniendo en cuenta lo expuesto en la plataforma SIGP y los anexos 6 y 8 se encontraron debilidades como: a) Algunos costos técnicos especializados se encuentran des-balanceados, situándose muy por encima de lo establecido en el mercado, b) Los objetivos específicos se quedan un poco cortos frente a sus componentes y alcances, c) algunas fases de la metodología se encuentran descritas de forma generalizadas, d) en la información registrada en el SIGP o en sus anexos no se verifica la existencia de una demanda real del nuevo servicio. | VIABLE |
| 159 | 17423 | 24488 | ICSEE INGENIERIA SAS | 900802345-2 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 82,0 | VIABLE. Es innovador a nivel nacional y se prevé un buen impacto al permitir a los agricultores tomar medidas preventivas que favorezcan la productividad, mejorando así la competitividad. Además, la metodología planteada permite vislumbrar como se llevará a cabo el proyecto para lograr los resultados esperados. y éstos, permiten verificar el logro de los objetivos. En lo concerniente a la capacidad de los ejecutores se encontró que se ajusta a las necesidades del mismo. Sin embargo, la formulación del problema es muy general en lo concerniente a las variables que se estudiarán y no se compara la relación efectividad/costo de este tipo de sistemas con otros que permitan el logro del objetivo general. En los costos NO se especifica el detalle del valor hora para cada honorario. | VIABLE |
| 160 | 17445 | 24364 | ASOCIACION COLOMBIANA DE INDUSTRIALES, EL CUERO Y SUS MANUFACTURAAS - ACICAM | 830057135-2 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 82,3 | VIABLE. El proyecto presenta unas fortalezas al estar dirigido al desarrollo de una metodología de asistencia para la gestión de diseño y mercadeo de cuero, calzado y marroquinería, para el desarrollo de nuevas marcas, propuesta que se considera apropiada para el crecimiento del sector. El proyecto también posee una buena coherencia entre los objetivos planteados, la metodología y sus resultados, en especial a lo que consierne a la realización de 120 prototipos. Dentro de las debilidades encontradas se resalta que aunque cuenta con profesionales idóneos y bien calificados para el desarrollo del mismo, están pendientes los perfiles de dos de ellos y en especial el de posicionamiento de marca. Así mismo, no es claro el desarrollo en tan poco tiempo del artículo de investigación a realizar por el grupo de investigación del Sena y no es posible verificar la intención de las 10 empresas a ser parte del proyecto. | VIABLE |
| 161 | 17455 | 23815 | COMERCIALIZADORA CJO SAS | 900444541-3 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 68,0 | NO VIABLE. Como fortaleza se evidencia la identificación clara de una problemática real, y el planteamiento de una posible solución al mismo. Aunque los objetivos fueron planteados de forma que no se abarque el 100% del contenido técnico del proyecto, la metodología se acerca un poco más al paso a paso que se debe seguir. Como debilidades se tiene que la metodología no refleja y no fue soportada en información técnica que permita garantizar la viabilidad del proceso y de la obtención del producto. Por otro lado, este nuevo desarrollo busca ser comercializado, sin embargo, no se reflejan cifras de mercado ya sean para producto similares o como mínimo de otros países que permitan inferir una alta y clara conexión con el mercado. Otra debilidad es que se asignaron costos elevados para el personal, y que no se discriminaron los costos de insumos y de arrendamientos de equipos. | NO VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|--------------|---------------------------------|----------------|---------|--|-----------|
| 162 | 17469 | 23782 | IMECTECH MANUFACTURING Y LOGISTIC | 900586591-0 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 83,8 | VIABLE. El proyecto presenta como principales fortalezas: está dirigido al desarrollo de un Software: Modelo de Gestión Organizacional con enfoque financiero que permite revelar los costos ocultos y los de desperdicios, de manera automatizada y que se integre con las soluciones tecnológicas de la industria 4.0. de IMECTECH M&L S.A.S. (SMART WMS y SMART BUFFER) , además que posee una buena coherencia entre los objetivos planteados, la metodología, los costos del personal técnico especializado que sería apropiado al proyecto en un 100% y los productos, pudiéndose ejecutar un modelo apropiado para pymes. Sin embargo, se encontraron debilidades como en la conexión con el mercado (la articulación con los clientes potenciales) no se evidencia ya que sólo menciona el número de empresas activas en la industria del software en Colombia y no las pymes que lo podrían utilizar, en especial las que corresponden al sector mecánico automotriz (que sólo es mencionado en el anexo 2). De igual manera falta la discriminación de los salarios del técnico y los profesionales participantes en el proyecto, y finalmente, siendo un software no se incluyó en el SIGP el perfil básico de un especialista financiero, que vaya más acorde con el alcance del proyecto; también se evidencia una limitada información científica y estadística (registrada en el SIGP) que pudiese respaldar de manera más contundente la oportunidad abordada. | VIABLE |
| 163 | 17478 | 23789 | BIOTRENDS LABORATORIO SAS | 8300101160-5 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 85,8 | VIABLE. Entre las fortalezas del proyecto está el desarrollo de un producto: Material de Referencia Certificado, además de que posee una buena coherencia entre los objetivos planteados, la metodología, el personal técnico especializado que sería apropiado al proyecto en un 100% y los productos, pudiéndose ejecutar una estructuración del proceso de producción del mismo. Sin embargo, presenta debilidades como la conexión con el mercado (la articulación con los clientes potenciales) no se evidencia aunque menciona sólo el número de empresas que los podrían utilizar. Otra debilidad evidenciada es que el proyecto cuenta con una limitada información científica y estadística (registrada en el SIGP) que pudiese respaldar de manera más contundente la oportunidad abordada. de igual manera, otra debilidad resaltable del proyecto es la falta de discriminación de los salarios de cada técnico y profesional participantes en el proyecto. | VIABLE |
| 164 | 17485 | 24460 | PUNTOS SUSPENSIVOS EDITORES CONSULTORES LTDA | 800181154-3 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 86,8 | VIABLE. La principal fortaleza es la identificación clara de la necesidad que tiene la empresa de innovar en el producto para lograr mayor competitividad en el mercado, dado que tiene muchos clientes desde hace varios años que siguen demandando el producto. De igual manera, el proyecto está acorde con la política pública y contribuye a la generación de empleo. En contraste se tienen algunas debilidades como la falta de precisión al formular los objetivos y la presentación de los costos. | VIABLE |
| 165 | 17486 | 23783 | DIDACTICA Y SISTEMAS SAS | 900433013-9 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 88,0 | VIABLE. está bien formulado y es pertinente, es innovador a nivel nacional y se prevé un buen impacto, además, los resultados planteados permiten verificar el logro de los objetivos. En lo referente a los costos se encontró que algunas cuantías están MUY elevadas como es el caso del director del proyecto y que hay inconsistencias en el número de horas. | VIABLE |
| 166 | 17512 | 24389 | DISMET SAS | 80229512-6 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 80,3 | VIABLE. Es pertinente, innovador a nivel nacional y se prevé un buen impacto, además los costos son racionales y ha habido participación en el programa Alianzas por la Innovación de COLCIENCIAS. Sin embargo, la formulación del proyecto (metodología, resultados y productos) planteada aunque es coherente, presenta vacíos, es muy global, lo cual no permite conocer en detalle el proyecto. Una falencia importante es que el perfil del grupo no está definido del todo. | VIABLE |
| 167 | 17525 | 23955 | SOCIEDAD DE ADMINISTRADORES DE EMPRESAS JAVERIANAS - SAEJ | 860048550-7 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 82,8 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto radican en la descripción y precisión del problema, el desarrollo de tecnología que apunta al aumento de la competitividad del proponente y de Mipymes, la conexión entre productos, resultados y el alcance de los objetivos propuestos, la generación de empleo y la dinamización de la agenda política pública. Por su parte, las principales debilidades encontradas se centran en la descripción metodológica que tiende a ser genérica, y la no descripción de todos los integrantes dentro del perfil del equipo técnico lo que a su vez repercutió en cierta ambigüedad frente a los costos. | VIABLE |
| 168 | 17534 | 23780 | ALIANZAS POR EL DESARROLLO SAS | 900638506-9 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 75,5 | VIABLE. Algunas de las fortalezas con las que cuenta el proyecto es: a) la alineación de sus objetivos con el problema identificado y el alcance de los mismos, b) la generación de nuevos servicios con incorporación de desarrollo tecnológico el cual podría mejorar la competitividad de la empresa en el mercado. c) el proyecto propende por el mantenimiento y generación de empleos. Entre las debilidades del proyecto cabe resaltar: a) no se evidencia en el proyecto una demanda existente de empresas que estén interesadas en invertir en capacitación virtual para mejorar su productividad o alguno de sus procesos, b) no se evidencian estrategias claras de apropiación de desarrollo tecnológico, c) no se evidencia articulación con el mercado de forma verificable, como por ejemplo intenciones de compra del mercado objetivo que demuestre la viabilidad en el tiempo del nuevo servicio o modelo de negocio. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---------------------------------------|-------------|---------------------------------|----------------|---------|--|-----------|
| 169 | 17553 | 24123 | CAIMED SAS | 900187738-4 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 71,5 | VIABLE. Se destacan aspectos positivos como la identificación de una necesidad o de una problemática asociada a la salud, por otro lado la innovación de la empresa al trabajar en un área que nadie había incursionado que es la organización de la información medica en beneficio del usuario y del prestador del servicio de salud, así como la implementación de la tecnología para solucionar una problemática existente. Como debilidades se encuentra principalmente lo amplio del alcance o la no delimitación adecuada de la población a tratar, esto lleva a que los objetivos no sean fácilmente medibles. Por otro lado el proyecto no se encuentra debidamente soportado en el SIGP, hay carencia de información técnica, de información metodológica, de información financiera o estudios economicos que permitan evidenciar y soportar correctamente la factibilidad del proyecto. | VIABLE |
| 170 | 17565 | 24049 | SOLUCIONES EMPRESARIALES Y REDES LTDA | 900018319-8 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 61,5 | NO VIABLE. La propuesta del proyecto en cuanto a la descripción de la problemática, justificación y sus correspondientes objetivos; se encuentra que no está correctamente alineada, ya que el alcance del proyecto se establece en diferentes oportunidades a lo largo de la propuesta y de manera diferente lo que no permite inferir en el alcance real del proyecto, problemática a resolver. El objetivo general presenta la intención de cubrir las necesidades y oportunidades del sector turismo en Colombia en toda su cadena de valor, lo que hace difícil dimensionar el alcance del proyecto. La propuesta no incluye estrategias claras para la articulación con el mercado y del logro de los objetivos del proyecto. La propuesta presenta actividades para el desarrollo de una aplicación Web y Móvil pero no se verifica su aceptación y usabilidad por medio de representantes del sector. No presenta una metodología clara que permite establecer la viabilidad técnica especialmente en el para desarrollo del concepto de red social virtual y tampoco para el desarrollo de sistemas de búsqueda SoLoMo (Social, Local and Mobile). | NO VIABLE |
| 171 | 17567 | 24093 | KASSANI DISEÑO SAS | 860524772-7 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 90,0 | VIABLE. Fortalezas: Describe claramente el problema planteado. Los objetivos se encuentran bien redactados y resuelven el problema presentado. La metodología es en forma continua, coherente y técnicamente viable. El proyecto responde a la agenda de políticas públicas nacional. Se evidencia en el SIGP que el proyecto mejorara la competitividad y productividad de la empresa. El proyecto generara innovación en productos y procesos. También en gran medida cumple con los criterios de innovación, desarrollo tecnológico y competitividad. Con la ejecución del proyecto se mantienen los empleos y se proyecta un incremento en la generación de empleo en la empresa. En gran medida los resultados y los productos permiten verificar los logros de los objetivos. La capacidad y experiencia del equipo ejecutor es adecuada para la realización del proyecto. Debilidades: Baja racionalidad en el costo del diseñador senior se plasma en el SIGP que tendrá una dedicación de 30% y el costo mensual será de \$15.097.500. Los de los pagos del coordinador del proyecto está por encima de los precios de mercado según el perfil presentado, el salario del experto del modelo de negocio tiene baja racionalidad, el salario es de \$2.900.000 con el 30 % de participación. | VIABLE |
| 172 | 17618 | 24303 | CEINFES SAS | 900675179-0 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 85,8 | VIABLE. El proyecto es pertinente desde el punto de vista técnico y apunta a necesidades claras del país. El proyecto tiene el potencial para mejorar la productividad empresarial. Se incluyen resultados claros, medibles y verificables fácilmente. No obstante, el presupuesto del proyecto está escrito en términos de unidades de medida de "contratos", y no de costo de personal. Adicionalmente, en materia de innovación, hay soluciones que ya están en el mercado que resuelven parte del problema planteado. | VIABLE |
| 173 | 17620 | 24136 | ESFERA COLOR LTDA | 830011686-0 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 82,8 | VIABLE. El proyecto posee como fortalezas que está dirigido al desarrollo de una plataforma de asistencia técnica, la cual posee una buena coherencia entre los objetivos planteados, la metodología y los productos, pudiéndose verificar la conexión con el mercado dada la articulación con los clientes potenciales. Sin embargo, presenta como debilidades una limitada información científica y estadística registrada en el SIGP que pudiese respaldar de manera más contundente el problema abordado. También otra debilidad resaltable son los costos relativamente altos en el rubro de personal técnico especializado que sería apropiado al proyecto, donde el gerente de la empresa estaría en un 50% en él. | VIABLE |
| 174 | 17626 | 23911 | RIQCO SAS | 900744056-1 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 85,5 | VIABLE. La principal fortaleza del proyecto es su capacidad de innovación en el producto que desembocaría en una patente, lo cual permite a la empresa ser competitiva y satisfacer la demanda existente. Además, los objetivos y la metodología están enfocados en aprovechar la oportunidad y su logro se puede verificar. También cuenta con un equipo con experiencia técnica suficiente. La debilidad está en el cálculo de los costos porque no se especifica bien la unidad de medida y la estimación de la demanda teniendo en cuenta todos los actores que intervienen en el mercado del producto. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--------------------------------------|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 175 | 17640 | 23761 | ROYAL LEATHER SAS | 900473117-7 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 82,5 | VIABLE: Dentro de las principales fortalezas del proyecto se destaca que el proyecto posee una buena coherencia entre los objetivos planteados, la metodología, los costos y los resultados en especial al logro de mejores niveles de calidad y productividad, al desarrollar su marca propia; sin embargo, presenta unas debilidades como es que se describe la firma consultora, a la cual deben estar vinculados profesionales técnicamente relacionados y bien calificados para el desarrollo de marcas, perfiles que no se presentan o que no son mencionados en ningún segmento del documento SIGP, siendo estos profesionales claves para el diseño, desarrollo y posicionamiento de la nueva marca; de igual manera, fueron identificadas como debilidades a resaltar la articulación con los clientes potenciales y el registro de la nueva marca. | VIABLE |
| 176 | 17641 | 24233 | NATURA SOFTWARE SAS | 900130714-2 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 77,0 | VIABLE.. Entre las fortalezas del proyecto se resalta la a) descripción, objetividad y estructura del problema u oportunidad identificada, soportado con información de investigación realizada por el proponente, b) otra fortaleza es la coherencia y alineación entre la oportunidad identificada y los objetivos, así como su alineación con la agenda pública. c) el desarrollo del proyecto permite la generación de un nuevo modelo de negocio de la empresa correspondiente a un servicio de chatbot que podría mejorar la competitividad de la empresa proponente así como la de su mercado objetivo. Las debilidades más importantes es que la metodología se queda un poco corta ante los objetivos específicos propuestos en cuanto a elaborar las especificaciones para la selección de la pyme y el proceso de selección de la misma, tampoco se encuentra una secuencia de fases consecutivas para lograr el alcance del proyecto. | VIABLE |
| 177 | 17653 | 24213 | TEAM INGENIERIA DE CONOCIMIENTO LTDA | 900204651-6 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 77,5 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto es que cuenta con una investigación adecuada de la necesidad del mercado, lo que permite describir de forma estructurada y con soportes el problema identificado. También se resalta que cuenta con una solución innovadora basada en el desarrollo de una plataforma web para la oferta de servicios de consultoría complementado con herramientas de big-data, desarrollo que busca mejorar la competitividad de la empresa y a futuro exportar los servicios de consultoría. Dentro de las debilidades se resalta la falta de precisión de la metodología planteada, así como la baja claridad y evidencia del mercado potencial, así mismo la experiencia de algunos perfiles no son considerados idóneos para el desarrollo del proyecto. | VIABLE |
| 178 | 17654 | 24399 | COMUNIDAD WEB LTDA | 830130454-9 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 70,3 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto es que se enmarca de manera clara en la política de la agenda pública nacional y el equipo técnico propuesto. Asimismo, se resalta como ciertas fortalezas la posible generación de tecnología con un grado de innovación considerable y la generación de nuevos puestos de trabajo. Por el contrario, las principales debilidades se centran en la descripción del problema poco preciso y una metodología que deja bastantes vacíos al ser de cierto modo genérica. También, se resaltan dentro de las debilidades la no existencia de una conexión visible con el mercado y la ausencia de estrategias claras para la apropiación de los resultados del proyecto por parte del proponente. | VIABLE |
| 179 | 17706 | 24001 | PICPLUS SAS | 900870381-8 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 66,0 | NO VIABLE. Entre las debilidades que se resaltan del proyecto se encuentran que: a) no existe una secuencia y precisión en la metodología que permita verificar el cumplimiento de los objetivos planteados. b) los costos del proyecto se encuentran elevados frente a los existentes en el mercado. c) El equipo técnico se considera insuficiente para el alcance del proyecto. d) no existen estrategias que permitan la apropiación de resultados. Dentro de las fortalezas se resalta la clara identificación que se tiene de la necesidad y problema planteado, también se resalta la alineación entre objetivos y el problema a resolver, así como la alineación entre productos/resultados y los objetivos. La generación de nuevos servicios innovadores con valores agregados también se considera como fortaleza del proyecto. | NO VIABLE |
| 180 | 17707 | 24056 | SERVITELAS LTDA | 800137621-5 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 91,0 | VIABLE: Dentro de las principales fortalezas el proyecto se destacan la buena coherencia entre los objetivos planteados, la metodología, sus resultados y un personal técnico calificado, para llevar a cabo la realización de un nuevo modelo de negocio. Una debilidad encontrada se centra en que el proyecto aunque cuenta con profesionales idóneos y bien calificados para el desarrollo del mismo, no se evidencian los perfiles de dos de ellos y en especial el que dice únicamente Técnico. Asimismo, otra debilidad a resaltar es la poca implementación estadística correspondiente al análisis del entorno de empresas prestadores del servicio de soporte técnico especializado de equipos de lavandería en la región. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|----------------|---------|--|-----------|
| 181 | 17711 | 24015 | IMAGE QUALITY OUTSOURCING SAS | 830039329-8 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 89,0 | VIABLE. Fortalezas. Existe un buen planteamiento del problema por parte de la empresa, al igual que unos objetivos bien diseñados y una metodología adecuada para el proyecto. El proyecto responde a las agendas de priorización de la nación, el desarrollo del proyecto permitirá la generación de empleo, esta innovación permitirá aumentar la competitividad y productividad de la empresa, así como la generación de nuevos servicios. Debilidades. Los productos presentados en el SIGP "R01 - P01 componentes de proceso automatizados con inteligencia artificial y/o robótica" no son suficientes para verificar el logro de los objetivos. Propuestos en el proyecto, No tiene estrategias claras de apropiación y protección del conocimiento por parte de los beneficiarios, Costo Personal Técnico Especializado - Curso inteligencia artificial (IBM Watson). Se estima un valor global por honorarios equivalente a 40 horas de entrenamiento, incluida su preparación. \$39.000.000. el valor no es racional para la duración de la capacitación y hay unos perfiles que no están definidos o no son los más adecuados | VIABLE |
| 182 | 17723 | 24058 | ACUSTICA TECNICA ACUSTEC DE COLOMBIA SAS | 830068504-4 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 68,8 | NO VIABLE. Debilidades: el problema u oportunidad planteado en el proyecto no está bien definido. Los objetivos específicos no son suficientes para cumplir el objetivo general. No se evidencia validación del producto y diseño la línea de producción. Al tener vacíos en los objetivos la metodología no es descrita de la forma correcta, además la metodología se plantea como una serie de actividades y no de forma continua y secuencial. Al tener debilidades en la descripción de los objetivos y la metodología los productos que se presentan no son suficientes para lograr los objetivos propuestos. Hay baja racionalidad en los costos del proyecto y para las debilidades en el ítem de perfiles de los ejecutores, por ejemplo, director administrativo y financiero no aparece el perfil en el SIGP, director de compras no aparece el perfil en el SIGP, además los perfiles de proyectistas y diseñador no son perfiles adecuados para la función a desempeñar (estudiantes). Fortalezas. El proyecto se encuentra alineado con las agendas públicas nacionales. El proyecto generará incremento en la productividad y competitividad en la empresa, así como innovación de producto. El desarrollo del proyecto generaría nuevos productos y empleos en la empresa. | NO VIABLE |
| 183 | 17725 | 24439 | 3SMILES SAS | 900802739-0 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 76,0 | VIABLE Como fortalezas es importante destacar que se tiene una problemática plenamente identificada, ampliamente sustentada y una oportunidad de desarrollo de un producto con mejores características de los que se encuentran actualmente en el mercado, por lo cual se considera atractivo para los posibles compradores. Además ya se cuenta con el contacto de especialistas internacionales capacitados en el tema, dispuestos a trabajar en una alianza de colaboración para la formulación y desarrollo de este nuevo compuesto. Sin embargo como debilidades, no se cuenta con ningún tipo de información acerca del proceso para la producción de este recubrimiento, ni con información de tipo económica acerca de la viabilidad comercial del producto. | VIABLE |
| 184 | 17781 | 24424 | DOSAKIN LTDA | 830068985-3 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 77,5 | VIABLE Como fortalezas es importante destacar que se tiene una problemática plenamente identificada, con una solución viable técnicamente debido a que es una tecnología usada en otros países y lo que se busca es desarrollarla e implementarla en el nuestro. La nanotecnología se encuentra en auge en este momento lo que le dé un carácter innovador al proyecto, generando una mejora a la empresa ya que agregaría un nuevo producto a su portafolio, sino también beneficiando a otras industrias a mejorar sus procesos y su productividad por medio de un producto ambientalmente responsable. Como debilidad se observa que, aunque el proyecto fue descrito de forma muy clara, también fue descrito de forma muy concisa generando vacíos de información técnica, de soportes científicos, de cifras económicas, de viabilidad económica, en resumen el proyecto fue plasmado únicamente desde la experiencia del proponente, que aunque no se menosprecia, tampoco es suficiente para soportar la viabilidad de un producto que van a desarrollar por primera vez en nuestro país. | VIABLE |
| 185 | 17783 | 24167 | DEMO INGENIERIA LTDA | 830019851-6 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 92,5 | VIABLE. Está bien formulado y es pertinente, es innovador a nivel nacional y se prevé un buen impacto al brindar una herramienta unificada que permita realizar las diferentes mediciones requeridas en sistemas de puesta a tierra, además, los pasos descritos en la metodología permiten vislumbrar como se lograrán los resultados planteados, y éstos permiten verificar el cumplimiento de los objetivos. En lo referente a la capacidad de los ejecutores, se encontró que se ajusta a las necesidades del mismo. Finalmente, los costos aunque aparentemente son racionales, no se puede saber a ciencia cierta dado que no presenta la intensidad horaria de los perfiles. | VIABLE |
| 186 | 17809 | 24194 | OPCIONES Y FORMAS SAS | 830126878-2 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 94,3 | VIABLE. Fortalezas. Describe claramente el problema u oportunidad y está ligado con los objetivos del proyecto. El objetivo general y los específicos están bien descritos y apuntan a resolver el problema planteado. Se describe la metodología en forma continua, es coherente, suficiente, técnicamente viable, fácil de seguir y está conectada de manera clara con los objetivos planteados. El proyecto responde a las necesidades de priorización de la agenda nacional de productividad y competitividad. El proyecto generará innovación en procesos y productos en la empresa. Los logros del proyecto contribuyen a la generación, mantenimiento y generación de trabajo. Los costos son racionales en cuantías y están acorde con el mercado. Debilidades. Contiene algunos instrumentos de apropiación, pero no se contemplaron estrategias claras de que permitan a los beneficiarios directos apropiarse de los resultados de la innovación. (formas de propiedad intelectual, etc.) | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/GP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 187 | 17817 | 24002 | DISTENERG SAS | 830092383-0 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 74,8 | VIABLE.El proyecto cuenta con varias fortalezas que sustentan su viabilidad, entre las que vale la pena mencionar: a) propone la mejora de sus servicios a través de la incorporación de una metodología combinada con un desarrollo tecnológico en sus procesos. b) Los resultados y productos permiten verificar el logro de los objetivos) los logros del proyecto contribuyen a la generación de empleo. También cuenta con algunas debilidades de las que se resaltan: a) Algunos costos se encuentran des-balanceados con respecto al promedio del mercado, y otros costos del personal técnico especializado propuesto no se incluyeron en el presupuesto. b) No se especifica en el S/GP en cuales productos y meses apoyaran algunos profesionales técnicos el proyecto. | VIABLE |
| 188 | 17833 | 24228 | CSI BUSINESS SOFTWARE LTDA | 900293340-0 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 76,8 | VIABLE Responde a un problema de costos que incurren los hospitales, clínicas e IPSs por concepto de consultas y propone el diseño de un sistema de analítica de datos con el fin de identificar acciones preventivas para evitar la ocurrencia de consultas. Presenta la obtención de resultados en cuanto al diseño del sistema de analítica de datos. No presenta aspectos relacionados con el modelo de la nueva línea de negocio y sobre los clientes potenciales, las pruebas con clientes no se presentan en la metodología y objetivos. No presenta cartas de intención de compra de este servicio por parte de las entidades prestadoras de servicios de salud. | VIABLE |
| 189 | 17854 | 24101 | RED TRANSACCIONAL TRANSAC SAS | 900360441-3 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 67,8 | NO VIABLE. La presentación de la propuesta en cuanto a problemática, justificación y objetivos no se describe de manera clara. En el planteamiento del problema presenta cifras solamente de número de abonados del servicio móvil celular, no presenta cifras sobre el mercado potencial de este producto entre distribuidores de recargas y las sub distribuidoras por lo tanto la justificación es escasa. No se presenta estrategias para la apropiación de los resultados por parte de los distribuidores y sub distribuidores. La metodología es escasa. | NO VIABLE |
| 190 | 17241 | 23736 | ASOCIACIÓN DE TABLERISTAS ELÉCTRICOS DE COLOMBIA - ATEC | 900366580-6 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 96,0 | VIABLE. Está bien formulado y es pertinente, es innovador a nivel nacional y se prevé un buen impacto al brindar un tablero que cumpla con la normatividad internacional y sea de un costo relativamente bajo, además, los resultados planteados permiten verificar el logro de los objetivos. En lo referente a los costos se encontró que algunos servicios especializados están altos como lo es el caso del investigador principal. Los componentes principales en lo referente a la viabilidad son: la alta experiencia del equipo en el tema, así como, la formulación detallada de la metodología y los objetivos. Los pasos indicados en la metodología son lógicos y permiten ver con claridad como se desarrollará el proyecto y como se espera cumplir con los objetivos. | VIABLE |
| 191 | 17310 | 23788 | ALFA GL. SAS - SISTEMAS GESTION Y CONSULTORIA | 800222753-2 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 67,3 | NO VIABLE. A pesar de que sus objetivos están alineados con algunas de las principales políticas públicas en materia de modernización empresarial e incremento de la productividad, y que propende por la modernización de aplicaciones en el ámbito de SaaS, el proyecto tiene una estrategia débil de apropiación del conocimiento al no ofrecer ningún mecanismo de protección frente a sus innovaciones, es débil también en cuanto a su articulación con el mercado y en la representación de las innovaciones tangibles que le permitan a la empresa sostenibilidad en el tiempo. | NO VIABLE |
| 192 | 17320 | 23943 | VIRTUSDEI SAS | 900705047-7 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 92,5 | VIABLE. Está bien formulado y es pertinente, es innovador a nivel nacional y se prevé un buen impacto ya que permite aprovechar el flujo de aguas grises como fuente de energía, además, los resultados planteados permiten verificar el logro de los objetivos. En lo referente a los costos se encontró que son racionales. Una falencia importante es que en tres personas del equipo no se define la especialización. Los pasos indicados en la metodología son coherentes y permiten ver como se lograrán los objetivos. Es un proyecto de gran importancia en la actualidad al estar enmarcado en el aprovechamiento de fuentes de energías alternativas que permitan reducir las emisiones de dióxido de carbono. | VIABLE |
| 193 | 17324 | 24395 | FUNDACION INTITEC | 830116290-1 | Bogotá D.C. | Centro Oriente | 61,8 | NO VIABLE. El proyecto falla en tres aspectos importantes: metodológicamente no está bien estructurado: sus objetivos específicos no apuntan a la solución del objetivo general planteado para el proyecto. Por otra parte, la novedad de la solución a esa problemática (propuesta por la empresa), no permite obtener un alto puntaje en ese aspecto, dado que existe ya en el mercado oferta de cursos basados en TI disponibles. Razón por la cual, a pesar de ser una solución viable para el problema de beneficiar a los adolescentes en etapa de transición entre escolaridad y vida laboral, y mejorar sus opciones de empleabilidad, no es una solución altamente innovadora para competir en esta convocatoria. En cuanto a los costos del proyecto, hay una persona encargada del diseño pedagógico para quien se incluye un valor mes muy elevado, y no se incluyen explicaciones acerca de su formación o experiencia que permitan generar un concepto fuerte acerca de los costos indicados por la empresa. Los puntos positivos se centran en la población objetivo seleccionada. | NO VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/GP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|----------------|---------|--|-----------|
| 194 | 17196 | 24235 | FUNDACION RED COLOMBIA AGROPECUARIA - FUNREDAGRO | 900425462-9 | Boyacá | Centro Oriente | 80,5 | VIABLE. Las principales fortalezas identificadas son: i) la coherencia entre objetivos y la problemática descrita, ii) el desarrollo de nuevos productos para la empresa, iii) la conexión visible con el mercado, iv) la generación potencial de nuevos empleos y el mantenimiento de los existentes, v) la correspondencia entre productos, resultados y objetivos, vi) el equipo técnico propuesto y vii) la inmersión del proyecto en un sector que hace parte del PTP. Por el contrario, las principales debilidades encontradas se centraron en: i) el planteamiento del problema que es poco específico, ii) la metodología propuesta que posee poca unicidad si se compara con los objetivos propuestos, iii) la novedad de los productos propuestos a desarrollar y iv) los costos, ya que el rubro de personal no calificado es elevado comparado con la materia prima a procesar. | VIABLE |
| 195 | 17483 | 24239 | CORPORACION AMBIENTE Y SALUD | 830092686-7 | Boyacá | Centro Oriente | 81,5 | VIABLE. El proyecto cuenta con varias fortalezas que dan soporte a su viabilidad, entre estas fortalezas se encuentran: a) cuenta con un problema claramente identificado y soportado, así como unos objetivos coherentes y alineados con la solución planteada. b) Su metodología es secuencial y alineados con el alcance de los objetivos. c) Genera desarrollo tecnológico que propende por la mejora de la productividad y competitividad de la empresa. d) sus resultados y productos soportan el alcance del proyecto. También cuenta con algunas debilidades como por ejemplo: a) No se describe claramente un segmento de mercado que permita verificar una articulación real en el mercado. b) A pesar que el proyecto corresponde al sector agrícola no se tiene en cuenta en el equipo técnico un agrónomo o alguien con experiencia en cultivos de gerberas. c) No se evidencian estrategias de apropiación real de los resultados del proyecto. | VIABLE |
| 196 | 17193 | 24226 | INDUSTRIAS METALMECANICAS SIGMA SAS | 900075004-6 | Boyacá | Centro Oriente | 98,5 | VIABLE. Se evidencian varias fortalezas del proyecto. 1) El problema se identifica bien y se asocia con la oportunidad de mejorar un producto que se tiene actualmente, para satisfacer la necesidad de los clientes. 2) Los objetivos están bien formulados y apuntan a la satisfacción de la necesidad. 3) La metodología está acorde con los objetivos, además, los resultados y productos permiten verificar el logro de los objetivos. 4) La propuesta está acorde con la política pública y propende por la creación de nuevos y el mantenimiento de los empleos actuales. 5) La empresa tiene la experiencia y capacidad técnica suficiente para llevar a cabo el proyecto. 6) La ejecución del proyecto le daría la posibilidad de innovar en un producto que podría mejorar su competitividad y se apropiaría de los resultados en forma adecuada porque plantean la homologación del producto ante el Ministerio de Transporte. Una debilidad identificada es que, se incluye información con respecto a otros productos que han diseñado y que han tenido impacto y la aceptación de sus clientes, pero no se presentan resultados explícitos de un estudio formal de mercado para precisar la demanda potencial por el nuevo producto. | VIABLE |
| 197 | 17228 | 23946 | METALES Y PROCESOS DEL ORIENTE SA | 826002803-3 | Boyacá | Centro Oriente | 91,5 | VIABLE. Fortaleza. El proyecto responde a las necesidades de la agenda política pública. La tecnología por desarrollar permitirá aumentar la competitividad y productividad de la empresa. La tecnología que desarrollara el proyecto permitirá nuevos procesos y por ende mejores productos. Existe articulación con el mercado (cartas de intención). El proyecto permitirá la generación de nuevos empleos. Se contemplaron estrategias claras que permitan a los beneficiarios directos apropiarse de los resultados de la innovación. El equipo ejecutor tiene el perfil y experiencia para desarrollar el proyecto. Debilidades: falta más información estadística de respaldo para el problema, existen problemas de racionalidad en algunos ítems, hay debilidad en los objetivos están escritos en forma de impactos, esto afecta a la metodología y la medición de estos. | VIABLE |
| 198 | 17243 | 23752 | GRUPO AAA ASESORES S.A.S. | 900849655-3 | Boyacá | Centro Oriente | 89,0 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto es que obedece a una necesidad concreta y podría permitir a la empresa innovar en sus procesos de producción y comercialización. Está alineado con la política pública, contribuye a la generación de empleo y está fuertemente articulado con el mercado. En contraposición, una debilidad identificada son algunas inconsistencias en los costos por inclusión de ítems que no corresponden a transferencia tecnológica. De igual forma, no está explícito el proceso de registro de software como protección del producto del proyecto. | VIABLE |
| 199 | 17247 | 24314 | FEDERACIÓN DE GANADEROS DE BOYACÁ - FABEGAN | 826000514-0 | Boyacá | Centro Oriente | 79,3 | VIABLE. Como principales fortalezas del proyecto se resaltan el que está inmerso en una cadena agroalimentaria que ha sido priorizada por el gobierno Colombiano, la potencial generación de tecnología que podría incidir de manera positiva en la productividad y competitividad del proponente, la generación de nuevos puestos de trabajo, el equipo técnico propuesto y los costos. Por el contrario, las principales debilidades encontradas se centran en la descripción del problema al disponer de información que en algunos casos es cuestionable y en la metodología y el alcance de los objetivos, sobre todo el relativo a los procesos de validación. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|-------------------------------------|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 200 | 17256 | 24007 | LOKTECH LTDA | 900148053-1 | Boyacá | Centro Oriente | 82,3 | VIABLE. Fortalezas. Describe claramente el problema u oportunidad y está ligado estrechamente con el objetivo del proyecto. El proyecto responde a las necesidades de la agenda política pública. La tecnología propuesta generara innovación de proceso en la empresa. El desarrollo del proyecto contribuye al mantenimiento y generación de nuevos empleos. El proyecto se encuentra alineado con la agenda de necesidades nacionales, el desarrollo del proyecto permitirá el aumento de la competitividad y productividad de la empresa. Debilidades. Debilidades en los objetivos y la metodología del proyecto. No se contemplaron estrategias claras que permitan a los beneficiarios directos apropiarse de los resultados de la innovación. Baja de racionalidad en algunos ítems. Existe redundancia en las actividades a realizar por el personal en algunos, perfiles y otros perfiles están mal definidos según los objetivos perseguidos en el proyecto. | VIABLE |
| 201 | 17362 | 24506 | MATRIX SOFTWARE LTDA | 830510708-5 | Boyacá | Centro Oriente | 81,5 | VIABLE El proyecto propuesta va en línea de actualizar su producto software Salud Virtual que apoya la gestión y operación de las IPS. La actualización se reporta según las necesidades de la IPS para la operación y generación de reportes a EPS y Gobierno. Representa una innovación de producto con el fin de satisfacer necesidades detectadas por la empresa al prestar el su servicio actual con el fin de verificar los resultados del desarrollo del proyecto. No presenta línea base del producto a mejorar. Presenta las necesidades del sector de las IPS, clínicas y consultorios sin recurrir a fuentes estadísticas. | VIABLE |
| 202 | 17465 | 24445 | ZAITA SAS | 900537986-7 | Boyacá | Centro Oriente | 75,8 | VIABLE El problema planteado sobre la necesidad de modelos y herramientas software que apoyen la implementación de planes de innovación en las empresa está justificado con relación a la empresa proponente, su necesidad de seguir siendo competitiva con apoyo de innovación empresarial. Plantea el desarrollo de aplicación software para implementar dichos procesos en la empresa. El objetivo general en poca medida se apunta a aprovechar la oportunidad, por ejemplo, se describe el desarrollo de una herramienta tecnológica, no describe el modelo de gestión de innovación y madurez. La redacción de los objetivos no permite claramente el producto o alcance del mismo. No presenta claramente la articulación con el mercado en el SIGP. | VIABLE |
| 203 | 17466 | 23888 | INGEMECOL INGENIEROS ASOCIADOS LTDA | 826001461-3 | Boyacá | Centro Oriente | 49,5 | NO VIABLE. El proyecto presenta debilidades de las cuales se resalta: a) No se tiene en cuenta información clara frente a los posibles residuos que puede generar la industria de madera en la zona de influencia, lo que conlleva a un problema poco claro, estructurado y soportado. b) Los objetivos son poco claros y precisos lo que puede conllevar a dificultar su alcance. c) LA metodología esta muy generalizada y no presenta una secuencia clara frente a los objetivos que se quieren alcanzar. d) No se presenta una articulación clara con el mercado, en la medida que no se tiene clara una línea de productos y un segmento de mercado. e) no se evidencian instrumentos o estrategias claras de apropiación de los resultados de los productos. f) Queda inconcluso la innovación que se pretende lograr con el proyecto. Por otro lado posee algunas fortalezas como su contribución a la generación de empleo y su alineación con la agenda pública. | NO VIABLE |
| 204 | 17594 | 23984 | ESPUMAS MOLDEADAS SA | 826003638-9 | Boyacá | Centro Oriente | 60,3 | NO VIABLE. Debilidades: En el proyecto no se evidencia articulación con las necesidades priorizadas en las agendas de política pública nacional o regional. Se muestran fuentes secundarias de información, pero no se evidencia en el SIGP articulación visible con el mercado. No se crean nuevos empleos, solo los del proyecto. No existen estrategias de apropiación del conocimiento en documentadas en el SIGP. Al tener debilidades en los objetivos y la metodología, los resultados y productos no son los más adecuados, Para medir los objetivos del proyecto. Fortalezas La tecnología que se presenta permite el incremento de la productividad y competitividad de la empresa, así como la obtención de mejores productos para la empresa. Se genera incremento en la competitividad y productividad de la empresa y se genera una innovación de producto. | NO VIABLE |
| 205 | 17896 | 24297 | SIGNA CONSULTORES DUITAMA | 830511029-7 | Boyacá | Centro Oriente | 76,8 | VIABLE. El proyecto presenta las siguientes fortalezas: está dirigido al desarrollo de un Software (Prototipo) que permite aumentar la productividad y la competitividad de la Empresa SIGNA Consultores, proyecto que además de responder a las necesidades priorizadas en la agenda de la política pública nacional y regional, posee una buena coherencia entre los objetivos planteados y los productos, pudiéndose ejecutar un software apropiado para el sector empresarial en general. Sin embargo, se encontraron debilidades como en la conexión con el mercado (la articulación con los clientes potenciales) no se evidencia ya que sólo mencionan un posible cliente de Centro y Sur América. De igual manera, los costos aunque parecen los adecuados, hay inconvenientes con el salario mensual de los profesionales participantes en el proyecto ya que están por encima de los del mercado y no se ha desglosado los costos referidos a Servicios tecnológicos y de Diseño de Prototipo, por lo que dificulta medir la racionalidad de los mismos; se observa como debilidad que siendo un software no se incluyó en el Anexo 6 ni en el SIGP el perfil básico de un Especialista en Modelamiento y desarrollo de Software (un Ingeniero de Sistemas) y siendo de línea estratégica faltaría un Especialista en Finanzas, profesionales que irían más acorde con el alcance del proyecto. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 206 | 17683 | 23839 | TRUCHAS NATURALES DE COLOMBIA TRUNATCO SAS | 900443035-3 | Boyacá | Centro Oriente | 71,0 | VIABLE. El proyecto presenta una serie de fortalezas. Se resaltan dentro de estas el planteamiento del problema, la correspondencia entre productos, resultados, objetivos y el problema descrito así como el potencial innovador y la generación de nuevos empleos. Sin embargo, se encontraron fuertes debilidades en los costos y la capacidad del equipo técnico, esto debido a que no se encontró información en el SIGP acerca de los perfiles (completos) del equipo ejecutor. La ausencia de dichos perfiles, influyó considerablemente en un concepto no favorable en los costos al no poder contraponer estos (los costos) con los respectivos perfiles de cara a su idoneidad. Asimismo, la metodología al no ser suficientemente clara sobre todo en los procesos de desarrollo de los nuevos productos y una no clara conexión con el mercado, también fueron identificadas como debilidades aunque en menor medida. | VIABLE |
| 207 | 17197 | 23814 | FUTURE SOLUTIONS DEVELOPMENT SAS | 830502580-6 | Boyacá | Centro Oriente | 95,3 | VIABLE Presenta una problemática relacionada con los niveles de prestación de servicio y disponibilidad que la empresa no está cumpliendo a sus clientes por motivos de cortes energéticos en sus sistemas de transmisión y falta de herramientas para monitoreo, administración y control de los dispositivos de la red de acceso inalámbrica por la que se presta el servicio de telecomunicaciones. Presenta una adecuada formulación del proyecto en cuanto a una problemática clara y justificada para la realización del proyecto. La metodología presentada permite la obtención de los resultados. En cuanto a innovación y desarrollo tecnológico se destaca que los productos permitirán mejorar la competitividad de la empresa y a su vez le permitirá ofrecer el producto para que otros prestadores de servicio del país inalámbricos puedan adquirir el producto. | VIABLE |
| 208 | 17470 | 24203 | ECORELLANAS SAS | 900636261-0 | Boyacá | Centro Oriente | 78,8 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto se centran en la descripción del problema, la generación de tecnología y productos que pueden contribuir en el incremento de la productividad y de la competitividad del proponente y del sector, la conexión visible con el mercado, la generación considerable de nuevos empleos, la apropiación de los resultados derivados del proyecto por parte del proponente y el que está inmerso en la agenda pública. Sin embargo, se resaltan como principales debilidades del proyecto la metodología expuesta que no es del todo clara para inferir la forma en cómo se abordarán el desarrollo de los objetivos (uno y dos), los costos expuestos ya que no se incluyó en ellos todo el personal técnico especializado expuesto en el anexo 6 (rol: tecnólogo alimentos) y la idoneidad del equipo técnico ejecutor ya que no se describieron (en el SIGP y el correspondiente anexo 6) los títulos y certificaciones de todo el personal adscrito. | VIABLE |
| 209 | 17192 | 23773 | INCUBADORA DE EMPRESAS DEL ORIENTE INCUBAR BOYACÁ | 820004735-8 | Boyacá | Centro Oriente | 82,3 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto encontradas son: i) el planteamiento del problema, la generación de tecnología que podría incrementar la competitividad del proponente, iii) la potencial generación de nuevos empleos, iv) la apropiación de los resultados del proyecto ya que es considerablemente alta, v) la idoneidad del equipo técnico propuesto y vi) la alineación con la agenda política pública. Por el contrario, algunas de las debilidades encontradas fueron: i) la respuesta limitada de los objetivos a la problemática generalizada del emprendimiento, ii) la metodología propuesta sobre todo para el desarrollo del tercer objetivo específico, iii) la novedad del servicio que podría considerarse de nivel intermedio, iv) la conexión no visible con el mercado principalmente de las dos primeras etapas del proceso de incubación de empresas, v) la dificultad de alcanzar el resultado R03 y vi) la ambigüedad en la idoneidad de los costos generada a partir de que la información registrada en el SIGP y en el anexo 6 en cuanto a la dedicación del personal no es del todo coincidente. | VIABLE |
| 210 | 17216 | 24329 | CORPORACION DE ASESORIA EDUCACION E INVESTIGACION PARA EL DESARROLLO EMPRENDER ONG | 820001701-4 | Boyacá | Centro Oriente | 78,5 | VIABLE. El proyecto cuenta con varias fortalezas de las cuales vale la pena resaltar: a) El problema se encuentra debidamente justificado y relacionado con los objetivos del proyecto. b) Los costos se encuentran coherentes con el desarrollo del proyecto y alineados con los precios del mercado. c) El equipo técnico es adecuado para el desarrollo del proyecto. d) el proyecto se encuentra alineado con la agenda pública. Entre las debilidades del proyecto se encuentran: a) No queda claro que tipo de capacitaciones o temáticas se van a ofrecer y si están acordes con las necesidades actuales del sector solidario. b) No se evidencia una articulación clara con el mercado. c) no se evidencian estrategias claras o instrumentos que permitan una apropiación real de los resultados del proyecto. | VIABLE |
| 211 | 17895 | 24243 | FUNDACION PARA EL CRECIMIENTO Y DESARROLLO CREAR | 900769293-7 | Boyacá | Centro Oriente | 67,5 | NO VIABLE. Entre sus debilidades más importantes están: a) El componente de innovación se encuentra un poco confuso ya que existen en el mercado múltiples desarrollos tecnológicos similares con múltiples valores agregados a sus clientes, b) no se evidencia una demanda existente que permita verificar una articulación visible con el mercado, c) No se evidencian estrategias o instrumentos claros de apropiación del nuevo desarrollo tecnológico. d) algunos costos se encuentran un poco elevados. El proyecto también cuenta con varias fortalezas de las cuales se resalta: a) La estructura clara y justificada del problema identificado a nivel de empresa, b) sus objetivo general y específico se encuentran relacionados con el problema identificado, c) se encuentra alineado con la agenda pública nacional y contribuye a la generación y mantenimiento de empleo. | NO VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 212 | 17698 | 23854 | BICHOPOLIS SAS | 900365006-5 | Boyacá | Centro Oriente | 83,8 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto con su carácter novedoso, la posibilidad de desarrollar un producto que puede impactar de manera significativa en la competitividad de la empresa, la correspondencia entre los objetivos planteados y el problema descrito, la relación entre productos y objetivos y el que va en línea con la agenda política pública. Por el contrario, algunas debilidades a resaltar del proyecto son la descripción del problema en cuanto a la necesidad de controlar la araña roja respaldada en información más contundente, la conexión visible con el mercado más allá de la industria de las flores y la metodología que aunque es coherente, en la fase 2 no es del todo clara, sobretodo acerca de la forma de validar el producto a nivel de campo. | VIABLE |
| 213 | 17275 | 23699 | GRUPO GAITAN CUEVAS SAS | 900408219-3 | Cundinamarca | Centro Oriente | 83,0 | VIABLE. La principales fortalezas del proyecto encontradas se centran en: i) un adecuado planteamiento del problema, ii) que los objetivos están alineados con la problemática identificada, iii) el potencial incremento en la productividad y competitividad del proponente derivado de la obtención de plántalas mejoradas empleando técnicas de propagación in-vitro, iv) la generación de nuevos puestos de trabajo en un alto grado, vi) conexión con el mercado y v) una adecuada conexión entre productos, resultados y objetivos. Por su parte, la principal debilidad identificada fue la no descripción en el perfil del equipo técnico la experiencia específica aplicada al proyecto de todo el personal que será vinculado a su desarrollo. Esto afectó un concepto totalmente favorable en la racionalidad de los costos. | VIABLE |
| 214 | 17591 | 24057 | DOCTOR CALDERON ASISTENCIA TECNICA AGRICOLA LTDA | 800247233-2 | Cundinamarca | Centro Oriente | 93,0 | VIABLE, como se fortalezas se destaca la identificación de un problema que se encuentra claramente estructurado, con una metodología bien desarrollada. Es un proyecto con un alto valor agregado al utilizar como materia prima un desecho como lo es el plástico, el cual genera una problemática ambiental a nivel mundial, y se destaca su carácter innovador en la industria de nuestro país. Es importante resaltar que es un proceso que ya está en ejecución dentro de la planta piloto del proponente, y lo que se busca es una optimización que aumente su capacidad productiva. Se cuenta con un equipo de profesionales competentes para el desarrollo de este. Dentro de las debilidades se encuentra que no se manifiesta en el SIGP como se va a realizar el proceso de apropiación de la tecnología pues no se informa sobre patentes, marcas u otras formas de propiedad industrial. | VIABLE |
| 215 | 17694 | 23959 | ENFOQUE HUMANO SAS | 830122301-7 | Cundinamarca | Centro Oriente | 70,3 | VIABLE. La mayor fortaleza del proyecto es que apunta a la solución de una necesidad muy sentida y está acorde con la política pública. La principal debilidad del proyecto es que los costos de personal están calculados de manera global lo cual no permite evaluar su pertinencia de acuerdo a la participación y los resultados esperados. De otro lado, la determinación del mercado es poco rigurosa y puede conducir a sobre estimar la demanda potencial. | VIABLE |
| 216 | 17541 | 24156 | PRODOMOTIC SAS | 900744976-0 | Cundinamarca | Centro Oriente | 90,0 | VIABLE El proyecto propone el desarrollo de un sistema para punto de venta (POS) que incluye tanto el diseño y desarrollo industrial, electrónico, telecomunicaciones y software, lo que es un aspecto a resaltar ya que propone utilizar herramientas de bajo coste para desarrollar un POS que pueda ser adquirido por negocios pequeños, tiendas, restaurantes, etc. Están organizadas las actividades de manera adecuada y el perfil del personal técnico es adecuado, el proyecto es técnicamente viable. Presenta debilidades en la redacción de objetivos y en datos contundentes que demuestren la problemática presentada. Hay imprecisión entre el estado del arte y la problemática presentada para lograr una adecuada justificación para el desarrollo del proyecto. La conexión con el mercado se presenta de manera general, pero no presenta datos relacionados con mercado objetivo de la solución particular y de intención de compra. | VIABLE |
| 217 | 17260 | 23692 | ASUL TECNOLOGÍAS DE INFORMACIÓN S.A.S. | 830133978-1 | Cundinamarca | Centro Oriente | 66,0 | NO VIABLE: El proyecto presenta entre otras, las siguientes debilidades: 1. El planteamiento del problema aunque muestra información interna, no referencia los estudios de mercado que menciona, no hay cifras estadísticas que soporten la escogencia del nicho de mercado a donde se apunta la solución. 2. Aunque el objetivo general y los específicos muestran una conexión entre ellos, estos no dan cumplimiento en totalidad a la solución que plantea el proponente. 3. La metodología es muy general y no contiene como se va alcanzar el objetivo 4. 4. En la información registrada en el SIGP y Anexo 8 no se ve claramente la diferenciación de la propuesta que presenta el proponente, lo cual dificulta observar el grado de innovación que se plantea. Entre las Fortalezas se encuentran: 1. El proyecto se encuentra alineado a políticas de la agenda nacional, aunque no se menciona explícitamente. 2. Se tienen algunas estrategias de apropiación de los resultados. 3. El perfil del equipo propuesto por el proponente evidencia capacidad y experiencia acordes al perfil del proyecto presentado. | NO VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--------------------------------------|-------------|---------------------------------|----------------|---------|--|-----------|
| 218 | 17855 | 24376 | ADVECTOR SAS | 900072284-8 | Cundinamarca | Centro Oriente | 80,3 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto son: i) la conexión de los objetivos propuestos con el problema descrito, ii) el componente innovador y cómo este puede impactar de manera positiva en la competitividad del proponente, iii) la potencial generación de empleo, iv) la definición de estrategias para apropiarse de los resultados del proyecto y v) la alineación con la política pública. Por su parte, dentro de las principales debilidades se resaltan: i) la conexión con el mercado, ii) la conexión entre productos, resultados y objetivos, iii) la definición de los costos que no son específicos en cuanto al personal técnico especializado y la iv) la idoneidad del equipo técnico centrada en la ausencia de un ingeniero agrónomo experto en los cultivos propuestos. | VIABLE |
| 219 | 17217 | 23748 | SISTEMAS Y SOLUCIONES INTEGRADAS SAS | 808001114-7 | Cundinamarca | Centro Oriente | 76,0 | VIABLE. Las principales fortalezas son: 1) El proyecto propende por la generación de nuevos y el mantenimiento de los actuales puestos de trabajo, 2) la capacidad y experiencia del equipo técnico, 3) El proyecto está acorde con la política pública, 4) los costos asociados con el personal del proyecto son razonables y acordes con la dedicación asignada, 5) la realización del proyecto podría lograr innovación en el proceso de producción del software que implicaría una nueva forma de comercialización de los productos existentes de la empresa. En contraposición, se tienen falencias como: 1) una débil identificación del problema porque no se corrobora la necesidad de implementar el "laboratorio vivo" para generación de software contable, sino que se parte de experiencias en otros ámbitos como educación y salud, 2) falta información soportada con estadísticas para estimar el mercado y no es posible deducir el interés de las Mypimes por participar en el ejercicio de "cocreación" del software. | VIABLE |
| 220 | 17178 | 24330 | INNOVAKIT SAS | 900496472-6 | Cundinamarca | Centro Oriente | 82,5 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto se centran en: i) la definición de los objetivos del proyecto que están alineados con la problemática expuesta, ii) que está acorde con la agenda pública, iii) la potencial innovación del proyecto, iv) el impacto que los prototipos podrían suponer para la competitividad de la empresa y v) la generación de nuevos puestos de trabajo. Por el contrario, i) la claridad en la descripción del problema, ii) la ausencia de una alta conexión (visible) con el mercado, iii) una no alta apropiación de los resultados por parte del proponente y iv) los costos desbalanceados (en personal técnico especializado), fueron las principales debilidades identificadas. | VIABLE |
| 221 | 17807 | 24288 | ITC WILCHES SAS | 830020775-6 | Cundinamarca | Centro Oriente | 80,3 | VIABLE. El proyecto posee algunas fortalezas como la innovación al estar dirigido al desarrollo de un Software: Sistema de Información Gerencial que permite fortalecer los procesos de la empresa y sus relaciones con los clientes, de manera automatizada; además muestra una buena coherencia entre los objetivos planteados y los productos, pudiéndose ejecutar un modelo apropiado para ITC Wilches. Sin embargo, se encontraron debilidades como la metodología (muy generalizada y con ambigüedades) y la conexión con el mercado (la articulación con los clientes potenciales) no se evidencia. De igual manera muestra en el SIGP una diferencia en los salarios del profesional diseñador de software (en una actividad recibe 3,75 millones en otra parte del proyecto recibe 4 millones al mes) trabajando 11 meses, un mes más que el coordinador del proyecto; por otra parte se evidencia una limitada información estadística de la empresa con respecto al incremento de las ventas y a la disminución de los costos (registradas en el SIGP) que pudiese respaldar de manera más contundente la oportunidad abordada, además de evidenciar cartas de intención para la utilización del sistema por parte de los clientes potenciales. | VIABLE |
| 222 | 17259 | 24084 | SIGNOS STUDIO S.A.S. | 832004603-8 | Cundinamarca | Centro Oriente | 92,5 | VIABLE El proyecto fundamenta en la apropiación de tecnología para desarrollo de plataformas de distribución de contenidos audiovisuales que la empresa tiene experiencia en producir, el nuevo segmento de visualización tiene que ver con herramientas de realidad virtual VR. Para esto pretende adaptar sus procesos de producción audiovisual y dar respuesta a necesidades puntuales del sector turismo, en este caso museos y parques temáticos, mediante la generación de contenidos inversivos con contenido de cultura general acorde con el entorno para los cuales serán diseñados. Propone estrategias de alianza con los museos y parques temáticos para llegar a los usuarios finales mediante acuerdo gana-gana. Presenta una metodología clara y está alineado con el mercado. La propuesta es resultado de ejercicios de investigación realizados por la empresa y resultados ya obtenidos en cuanto a servicios audiovisuales para el sector turismo. Aunque muestra una fuerte relación con el mercado no presenta acuerdos de intención de dichas alianzas que permita asegurar el buen desarrollo del proyecto según la metodología planteada. | VIABLE |
| 223 | 17813 | 24308 | WALEOM GROUP SAS | 900627942-1 | Norte de Santander | Centro Oriente | 55,8 | NO VIABLE. Plantea una necesidad de incorporar generación fotovoltaica y herramientas para el monitoreo y control del consumo energético en la empresa proponente y así poder establecer un modelo de negocio de la instalación de este tipo de sistemas en las empresas. La redacción de la propuesta no es adecuada en cuanto a objetivos, metodología y planteamiento del problema. No define claramente el alcance del proyecto en cuanto a generar competitividad de la empresa con articulación con el mercado. La propuesta no presenta cifras estadísticas, líneas base de los servicios ofrecidos por la empresa y la oportunidad de la nueva línea de negocio en torno a los sistemas de generación fotovoltaica para edificios de empresas. | NO VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 224 | 17199 | 24249 | INVERSIONES GALAVIS SAS | 900469953-2 | Norte de Santander | Centro Oriente | 55,0 | NO VIABLE. Debilidades, vacíos en el planteamiento del problema, objetivos específicos, metodología, no hay articulación con el mercado, no hay apropiación del conocimiento, no hay racionalidad en los costos, hay poca innovación y el perfil del equipo no está en el SIGP la mayoría. No existe el perfil Diseñador Industrial, Ingeniero Mecánico, Ingeniero Eléctrico y aprendiz SENA. Y el perfil del ingeniero mecánico que se describe en el anexo 6 es muy débil para este tipo de proyectos de innovación. | NO VIABLE |
| 225 | 17214 | 23614 | SIM INDUSTRIAL LTDA | 900198158-1 | Norte de Santander | Centro Oriente | 90,8 | VIABLE. La principal fortaleza del proyecto es la identificación de la oportunidad de mejorar el prototipo para adaptarlo a un entorno que les permita ofrecer un servicio conexo y que los objetivos formulados apuntan a su logro. De igual forma, que el proyecto propende por la generación y mantenimiento del empleo y está acorde con la política pública. Sin embargo, una debilidad importante es que con la información suministrada en el estudio de mercado, no es posible estimar la demanda potencial pues no se sabe en qué condiciones se realizó el estudio para establecer la fiabilidad de las estadísticas presentadas. | VIABLE |
| 226 | 17403 | 24184 | COMFANORTE FESC - FUNDACION DE ESTUDIOS SUPERIORES | 800235151-5 | Norte de Santander | Centro Oriente | 67,8 | NO VIABLE. El proyecto cuenta con algunas debilidades que afectan su viabilidad, de las que vale la pena mencionar: a) los objetivos planteados no dan respuesta del todo a los problemas identificados. b) la metodología es muy general y poco precisa lo que limita evaluar los alcances del proyecto. c) no queda claro el componente de innovación, considerando que existen muchos desarrollos tecnológicos de diseño que fácilmente pueden cumplir los requerimientos de etiquetado. d) No se evidencia de manera clara una articulación con el mercado y la demanda existente de manera verificable para el servicio de diseño de etiquetas de exportación. e) los perfiles del equipo técnico se consideran medianamente adecuados para el alcance del proyecto. El proyecto también cuenta con fortalezas de las que vale la pena mencionar a) está alineado con la agenda pública, b) su desarrollo aporta a la generación de nuevo empleo, c) sus productos y resultados están alineados con los objetivos. | NO VIABLE |
| 227 | 17586 | 24133 | CONSTRUPRECIOS SAS | 900601069-1 | Norte de Santander | Centro Oriente | 88,0 | VIABLE. Entre las fortalezas del proyecto se tiene que posee una buena coherencia entre los objetivos planteados, la metodología y sus resultados, su inclusión en la agenda de política departamental y que genera gran innovación que podría incrementar de la competitividad de la empresa Construprecios; sin embargo, aunque cuenta con los perfiles de profesionales idóneos y bien calificados para el desarrollo del mismo, el Profesional Técnico Especializado Programador no es Profesional, lo cual no es castigable del todo, convirtiéndose esto es una de las debilidades del proyecto. Asimismo, fueron también identificadas como debilidades a resaltar que no es clara la transferencia tecnológica al Sena ya que en resultado 4 de 6 (producto 7) indica que se efectuará dos cursos teórico práctico de 20 horas cada uno, mientras que las demás partes del documento del SIGP aparece 2 cursos teórico práctico de 60 horas cada uno (anexo 7 y 8); igualmente no se evidencia el registro de propiedad intelectual por parte de Construprecios en el SIGP. | VIABLE |
| 228 | 17599 | 24301 | FUNDACION INCUBAFESC | 900409281-5 | Norte de Santander | Centro Oriente | 70,0 | VIABLE El proyecto presenta la oportunidad para asesorar a las empresas de Norte de Santander en la incorporación de planes de innovación empresarial mediante una metodología que incorporé TIC en el proceso, exponen que se hace mediante el desarrollo de un software empresarial. En la propuesta no se expone claramente la estrategia TIC en cuanto a arquitectura de la aplicación y servicio tanto software como hardware y comunicaciones. En el SIGP no se presenta claramente una metodología amplia que apunte al desarrollo de todos los objetivos. No se presenta en el SIGP la interacción con los empresarios o gremios en el proceso de definición de la estrategia. Los perfiles no presentan experiencia o capacidad en innovación empresarial. | VIABLE |
| 229 | 17636 | 24378 | CONSTRUCCION DISEÑOS Y DESARROLLO INMOBILIARIO SAS | 900434466-6 | Norte de Santander | Centro Oriente | 67,8 | No viable. Ya que el proyecto brinda información sobre las tendencias generalizadas del consumo de asfalto, cuenta con fortalezas como la idea de utilizar el pet como polímero en la fabricación de mezclas asfálticas, la generación de nuevos empleos durante la etapa de su ejecución, que los productos permiten verificar de cierto modo el logro de los objetivos y la transferencia tecnológica al SENA; sin embargo, posee grandes debilidades ya que no hay datos precisos sobre el consumo de mezclas asfálticas en la región (demanda), que los objetivos no están totalmente articulados, que no se evidencia el aumento de competitividad de la empresa ni del sector, que su metodología está descrita como una serie de actividades con algunos vacíos, que se cuestiona la generación de innovación en procesos para la elaboración del producto, que no hay instrumento alguno que prevenga la apropiación del proceso de producción, que los costos están desbalanceados en valor y en el % de dedicación, además que no se presentan los perfiles tanto del Técnico Especializado Metodólogo como del Asistente administrativo. | NO VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|----------------|---------|--|-----------|
| 230 | 17639 | 24336 | PROEZA CONSULTORES SAS | 800088056-2 | Norte de Santander | Centro Oriente | 85,3 | VIABLE. El proyecto presenta las siguientes fortalezas: posee una buena coherencia entre los objetivos planteados, la articulación con el mercado, la capacidad del personal técnico, los costos del personal técnico especializado y los productos, pudiéndose ejecutar una plataforma apropiada para pymes del sector de la construcción y las consultoras. Sin embargo, se encontraron debilidades como los salarios de los Profesionales Técnicos Especializados que desarrollarán los talleres de transferencia al SENA, lo mismo del contenido de los talleres (ya que no se aborda el tema desarrollado, la nueva plataforma) y el costo de las agendas y lapiceros a ser entregados a 60 aprendices participantes en los talleres; es otra debilidad que siendo un software para licitar no se incluyó en el SIGP el perfil básico un Ingeniero Civil Especialista en obras civiles, que vaya más acorde con el alcance del proyecto; también se evidencia una metodología para el uso de la plataforma mas que para su realización (registrada en el SIGP) que pudiese respaldar de manera más contundente la oportunidad abordada y la carencia del registro de los derechos de autor de la nueva plataforma.. | VIABLE |
| 231 | 17786 | 24332 | CONSULTORIAS Y ASESORIAS SINERGIA SOCIAL SAS | 900196865-1 | Norte de Santander | Centro Oriente | 86,3 | VIABLE. El proyecto posee como principales fortalezas los criterios relativos a la innovación, desarrollo tecnológico y competitividad: impacto en la competitivid del proponente, conexión con el mercado y generación de empleo. Asimismo, la correspondencia entre productos, resultados y objetivos, la racionalidad de los costos y el que esté alineado con la agenda pública, son otras fortalezas del proyecto a resaltar. Algunas debilidades fueron encontradas en el planteamiento del problema al estar basado más en reflexiones y la experiencia del proponente, la metodología que no es clara en cuanto a los criterios de inclusión de los particioantes en los ejercicios Delphi y análisis estructural, el grado de novedad del proyecto que difícilmente puede ser verificable como de alto grado, la apropiación de los resultados que se limitan a eventos y generación de documentos de trabajo (al parecer sin registro de propiedad intelectual) y el perfil del equipo ejecutor, el cual no incluye a alguien experto en pedagogía o modelos pedagógicos con nivel de formación académica al nivel de las demás personas que hacen parte del equipo ejecutor. | VIABLE |
| 232 | 17824 | 23882 | AGENCIA DE VIAJES "JUMBO" L" ALIANXA LTDA | 890501631-7 | Norte de Santander | Centro Oriente | 76,0 | VIABLE.Entre las fortalezas que sobresalen del proyecto se encuentra: a) la generación de un nuevo servicio mediante el desarrollo tecnologico de una pagina web y una aplicación móvil que busca potencializar el turismo en el departamento del norte de Santander y a mediano y largo plazo podría mejorar la competitividad de la empresa proponente. b) Los resultados y productos se encuentran alineados con los objetivos específicos y general. c) El proyecto contribuye a la generación de empleo así como a las necesidades de la agenda pública nacional y departamental. También cuenta con algunas debilidades como por ejemplo: a) que no se evidencia información verificable sobre una demanda existente o una necesidad latente del mercado, b) Los objetivos específicos logran abarcar medianamente el cumplimiento del objetivo general. c) No se evidencian estrategias o instrumentos de apropiación de los resultados del proyecto. | VIABLE |
| 233 | 17892 | 24241 | VHM INGENIERIA SAS | 900254629-7 | Norte de Santander | Centro Oriente | 66,3 | NO VIABLE. En el proyecto se detectan debilidades en cuanto a la innovación que constituye en si mismo su ejecución. Existen otras soluciones en el mercado ya en esta línea, y en el documento no se expresa cómo será diferente la aplicación propuesta, frente a las ya existentes. Esta información no fue expresada claramente en los documentos aportados. La estrategia de apropiación no presenta formas de protección de la propiedad intelectual generada por el proyecto. No está claro, por los documentos presentados, la capacidad y experiencia del equipo el proyecto para emprender el mismo. Los objetivos resuelven el problema planteado. El problema es que no se hace ver porqué lo resuelven de una forma más eficiente. | NO VIABLE |
| 234 | 17190 | 23931 | FUNDACION PROSPECTA & INNOVA | 900647137-2 | Norte de Santander | Centro Oriente | 68,5 | NO VIABLE.La propuesta presenta un planteamiento del problema sobre las causas de la deserción en estudios técnicos, tecnológicos y universitarios y presenta una oportunidad de realizar una herramienta TIC para favorecer la orientación profesional incorporando modelos y metodologías de futuros personales, prospectiva, coaching y programación neurolingüística. También presenta la necesidad de la población en búsqueda de oportunidades de emprendimiento e innovación. La presentación de la propuesta tiene debilidades en cuanto a que los objetivos no están totalmente alineados con el problema a resolver, la metodología no presenta aspectos relevantes para verificar su viabilidad técnica, se presenta una metodología de manera superficial. El proponente no presenta en que forma impactará a la empresa, posibles clientes, necesidad detectada para mejora de la competitividad. Los costos de servicios y contrataciones no están desgregados. En cuanto a personal no se definen perfiles con experiencia en plataformas LMS y producción de OVAs. | NO VIABLE |
| 235 | 17291 | 24349 | ACCASOFT ERP SAS | 900640087-0 | Santander | Centro Oriente | 75,3 | VIABLE. Las pricipales fortalezas del proyecto es que está dirigido al desarrollo tecnológico que aumentará la propuesta de valor de los servicios prestados por ACCASOFT S.A.S, propuesta que busca mejorar la competitividad de la empresa y de algunos sectores productivos. También, se resalta dentro de las fortalezas su alineación con la agenda pública nacional y regional y la coherencia entre la metodología y los objetivos planteados. Dentro de las debilidades se resalta la respuesta no del todo al problema identificado y la mediana conexión entre objetivos y productos. Asimismo, la discrepancia entre la dedicación del personal y las horas registradas en los costos así como la sobredimensión en cuantías del personal que se dedicaría al desarrollo del proyecto, fueron encontradas también como debilidades dentro de la propuesta. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|-------------------------------|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 236 | 17768 | 24315 | SINDULY SAS | 900488134-8 | Santander | Centro Oriente | 79,3 | VIABLE los objetivos apunta a la solución del problema, la metodología planteada es adecuada, El proyecto responde a la las necesidades de la agenda pública nacional, el proyecto permite la generación de servicios innovadores. DEBILIDADES: Hay falencias en el soporte del planteamiento del problema. El proponente registra información sobre el mercado, pero no evidencia investigaciones de mercados o elementos que vinculen una alta relación con el mercado potencial. No existe estrategias claras en la apropiación del conocimiento, artículos, patentes, etc. No hay racionalidad en los costos del proyecto. | VIABLE |
| 237 | 17183 | 23726 | REY MOM LTDA | 800060572-1 | Santander | Centro Oriente | 72,5 | VIABLE. Entre las fortalezas que sustentan la viabilidad del proyecto se resaltan las siguientes: el desarrollo del proyecto genera mejora en los procesos de la empresa, lo que podría favorecer su productividad y competitividad, los resultados y productos se encuentran estrechamente relacionados con el alcance de los objetivos, la capacidad y experiencia del equipo de trabajo es acorde con los resultados del proyecto, el proyecto se encuentra alineado con la agenda pública y la generación de empleos potenciales. Entre sus principales debilidades se resalta que: El presupuesto proyectado para el alcance del proyecto se encuentran des-balanceados con respecto a precios promedio de mercado especialmente los del personal técnico especializado, aunque sus objetivos se encuentran relacionados con el problema planteado, estos carecen de precisión y por su estructura difícilmente pueden ser medibles y cuantificables, la metodología es muy general y poco clara frente a los alcances del proyecto, no se evidencia estrategias o instrumentos claros para una alta apropiación de los resultados del proyecto. | VIABLE |
| 238 | 17176 | 23653 | ADMINISTRAMOS RIESGOS LTDA | 900101240-1 | Santander | Centro Oriente | 93,8 | VIABLE La propuesta de generación de una herramienta software vía Web para ofrecer a las empresas un producto para la gestión del riesgo es innovadora y se plantea a medida del contexto y con sustentación de experiencia de la empresa y fundamento teórico aplicable para la definición personalizada como servicio de la empresa. La metodología para el desarrollo del proyecto esta debidamente propuesta con buen nivel de detalle que permite verificar su viabilidad. La problemática es expuesta y justificada. En la redacción de los objetivos no utiliza todos los elementos para describirlos adecuadamente. La generación de empleo con los logros de los objetivos no se registra en el SIGP. No se desglosan gastos de equipamiento para el desarrollo del proyecto. . | VIABLE |
| 239 | 17204 | 23676 | CORPORACION COBEII | 804009516-6 | Santander | Centro Oriente | 75,5 | VIABLE.El proyecto cuenta con varias fortalezas de las que vale la pena resaltar: a) cuenta con un problema debidamente identificado, soportado y relacionado con las necesidades del mercado así como con unos objetivos relacionados entre sí que buscan resolver el problema planteado. b) propone la generación de nuevos servicios con valor agregado que buscan satisfacer unas necesidades de financiación y sostenibilidad de los emprendimientos. También cuenta con debilidades como por ejemplo: a) propone una metodología generaliza y poco precisa, b) proponen una red regional de expertos facilitadores pero no se describe cómo será su sostenibilidad en el tiempo o qué tipo de beneficios tendrá la red para mantener su interés de participación. c) El equipo técnico propuesto se considera medianamente adecuado para el alcance de los objetivos. | VIABLE |
| 240 | 17209 | 23674 | SITELSA | 804012755-0 | Santander | Centro Oriente | 71,5 | VIABLE. El proyecto cuenta con fortalezas como la idea de utilizar un software para la optimización de los procesos, el manejo de recursos y el control de obra, la generación de nuevos empleos durante la etapa de su ejecución, que los productos permiten verificar de cierto modo el logro de los objetivos, que los costos del proyecto son razonables y la transferencia tecnológica al SENA; sin embargo, posee grandes debilidades ya que no hay datos precisos sobre el mercado en la región (demanda) ya que el proyecto no brinda información sobre el manejo de las interventorías de obras civiles, que los objetivos no están totalmente articulados, que no se evidencia el aumento de competitividad de la empresa ni del sector, que su metodología está descrita como una serie de actividades con muchos vacíos, que no hay instrumento alguno que prevenga la apropiación de la nueva tecnología por parte de la empresa como es un registro de marca, además que los perfiles presentados no muestran la experiencia requerida para un proyecto de estos con alta complejidad y finalmente, la carencia de un Profesional Ingeniero Civil Especializado en Obras civiles o Interventoría de obras como parte del equipo ejecutor. | VIABLE |
| 241 | 17212 | 24120 | PRINT3D COLOMBIA SAS | 900639555-4 | Santander | Centro Oriente | 78,0 | VIABLE El proyecto busca que la empresa pueda ofertar un servicio al sector salud que impacta en las buenas prácticas de los procedimientos quirúrgicos y en la mejora de la calidad de las intervenciones, disminución en tiempos y garantizando mejores resultados. La propuesta registrada en el SIGP demuestra una articulación entre el problema, los objetivos y la metodología para alcanzar los objetivos. No es visible una conexión clara con el mercado por ejemplo a través de información estadística, estudios de mercado, cartas de intención de compra de los posibles clientes potenciales. | VIABLE |
| 242 | 17249 | 23970 | INDUSTRIAL DE ACCESORIOS LTDA | 804009385-8 | Santander | Centro Oriente | 86,8 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto se centran en su capacidad para generar una tecnología que podría incidir de manera positiva en la competitividad de la empresa y del sector (cacao); la metodología propuesta y su correspondencia entre productos y resultados y la apropiación de la tecnología (trámite de propiedad industrial). Aunque en menor intensidad, otras fortalezas identificadas son el grado inventivo, la conexión con el mercado, los costos y el equipo técnico que de manera global son adecuados. Las principales debilidades se centran en el planteamiento del problema que no está lo suficientemente respaldado ni documentado vía necesidad inminente de la tecnología propuesta, la correspondencia de los objetivos con el problema central identificado. También, es cuestionable la cantidad de generación de nuevos puestos de trabajo (1, 2%) al percibirse reducida. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 243 | 17278 | 23697 | COMERCIALIZADORA PROVIDER SAS | 900467255-0 | Santander | Centro Oriente | 86,5 | VIABLE, el planteamiento del problema es correcto, los objetivos apuntan a la solución del problema, responde a las necesidades de la agenda pública nacional, genera innovación, competitividad y productividad para la empresa, el equipo tiene el perfil adecuado. DEBILIDADES: Metodología descrita en forma de actividades, falta más evidencias de interacción con el mercado, mayores estrategias de apropiación del conocimiento y baja racionalidad en los costos. | VIABLE |
| 244 | 17296 | 24135 | OTERO CONSTRUCCIONES E INGENIERIA LTDA - OTECO LTDA | 890205711-9 | Santander | Centro Oriente | 93,0 | VIABLE. Fortalezas: Tiene una buena descripción del problema. Los objetivos están bien redactados y apuntan a solucionar el problema planteado. La metodología planteada es adecuada para poder cumplir los objetivos propuestos en el proyecto. El proyecto responde a las necesidades de las agendas públicas nacionales y regionales. La innovación propuesta permitirá incremento en la competitividad y productividad en la empresa. El desarrollo del proyecto permitirá la generación de un nuevo servicio. El proyecto propende con la articulación con el mercado se presenta información de una investigación de mercados realizado por la empresa OTECO. El desarrollo del proyecto permitirá mantener y generar nuevos empleos. DEBILIDADES: No hay estrategias claras para proteger la apropiación del conocimiento, como proteger los modelos presentados en el SIGP. En los productos y hay algunos items con problemas de racionalidad de los costos. | VIABLE |
| 245 | 17304 | 23980 | IMPORBOBINADOS Y CONTROL LTDA | 900120271-9 | Santander | Centro Oriente | 70,3 | VIABLE, los objetivos son coherentes con el problema, la metodología es clara, esta articulada con el mercado, hay innovación de proceso, se genera empleo. DEBILIDADES: falta más información estadística de respaldo para el problema, No se contemplaron estrategias claras que permitan a los beneficiarios directos apropiarse de los resultados de la innovación y existen problemas de racionalidad en algunos items y los perfiles no son los adecuados para el proyecto | VIABLE |
| 246 | 17317 | 24037 | 5 T SAS | 900409971-9 | Santander | Centro Oriente | 80,0 | VIABLE. Se el proyecto cuenta con varias fortalezas de las cuales vale la pena resaltar: a) Describe un problema claro y preciso argumentado y sustentado con estudios y comportamientos de mercado. b) Los objetivos se encuentran relacionados con la solución del problema y con una metodología que aporta al alcance del proyecto. c) El proyecto propende por la generación de innovación en tecnologías blandas. d) cuenta con un equipo técnico adecuado que aporta al cumplimiento del proyecto. Entre las debilidades se encuentra que no se identifica una relación directa con el mercado así como una demanda existente que conlleve a incrementar la competitividad en el mercado así mismo es difícil apreciar un modelo comercial que indique exactamente cual es el producto o servicio que la empresa ofrecería. | VIABLE |
| 247 | 17330 | 23823 | TRANSACCIONES DE LIBRE COMERCIO SAS | 900021192-0 | Santander | Centro Oriente | 84,8 | VIABLE. Entre las fortalezas que sustentan la viabilidad del proyecto se resaltan las siguientes: a) el problema identificado frente a la escasez de agua potable en el presente y futuro próximo y la solución planteada frente al aprovechamiento de aguas lluvias, b) Los objetivos así como la metodología se encuentran relacionados con la solución y el alcance del proyecto. c) Los resultados y productos permiten verificar el alcance del proyecto. d) Los costos se encuentran acordes con los precios promedios del mercado. También cuenta con algunas debilidades como: a) No se evidencia una articulación clara y verificable con el mercado, b) no se evidencian estrategias o instrumentos que permitan la apropiación real de los resultados del proyecto o protección del nuevo conocimiento. | VIABLE |
| 248 | 17368 | 24320 | PHARMASAN SAS | 900249425-1 | Santander | Centro Oriente | 90,5 | VIABLE El proyecto presenta la mejora de un servicio ya prestado con miras a beneficiar sus clientes actuales con herramientas para el fármaco vigilancia. Presenta definición del problema, objetivos y metodología con relación entre sí. Presenta que beneficios tendrá el desarrollo del proyecto para la empresa, las prestadoras de servicio de salud y la población usuaria de las EPS con las que la empresa ya tiene relación por medio de las funciones que presta la empresa. En relación con la metodología se encuentra información limitada del desarrollo de la herramienta, tipo de software a utilizar, módulos de la herramienta. En la validación no especifica con cuantos clientes o pacientes se realizará dicha validación. | VIABLE |
| 249 | 17376 | 24004 | PROYECTOS DE INGENIERÍA Y ESPACIO PROINPA LTDA | 804009142-5 | Santander | Centro Oriente | 90,0 | VIABLE: Dentro de las principales fortalezas el proyecto se destacan la buena coherencia entre los objetivos planteados, la metodología, y sus resultados, además que cuenta con profesionales idóneos y bien calificados para el desarrollo del software, sin embargo, el proponente para la ejecución del proyecto debió considerar un Profesional Técnico Especializado (Ingeniero Civil) Especialista en Construcción de Obras Civiles, profesional que aportaría a la alta complejidad del proyecto; otra de las debilidades del proyecto, se identificó el no tener estrategias claras y verificables para la apropiación de la innovación, ya que al ser un Software, en el SIGP no se evidencia el registro de propiedad intelectual o de marca por parte de Proinpa Ltda. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 250 | 17397 | 24162 | E.QUALITY SOLUTIONS SAS | 900363615-1 | Santander | Centro Oriente | 85,0 | VIABLE La propuesta del proyecto pretende mejorar un producto para ofrecer un nuevo servicio de inteligencia analítica de riesgos laborales para las micro, pequeñas y medianas empresas, así puedan optimizar el presupuesto asignado para programas de Seguridad Ocupacional y disminuir la accidentalidad, la problemática a resolver se encuentra clara en su descripción. La propuesta presenta un planeamiento del problema y estado de arte adecuados que representan la intención del proyecto. Y los resultados del proyecto permiten la generación de nuevos productos y servicios que favorecen la competitividad del proponente, específicamente un modulo de inteligencia artificial que mejora el producto que ofrece actualmente. Los objetivos específicos se describen de manera parcial para verificar cómo se llevará a cabo el desarrollo de los mismos. En el anexo 8 se presenta una explicación de cada objetivo, lo cual denota falta de orden entre lo que sería la propuesta metodológica y los objetivos del proyecto, por lo tanto, en la sección metodología no describe totalmente la estrategia a utilizar para el desarrollo de los objetivos.. | VIABLE |
| 251 | 17399 | 23895 | BIONIX CORP SAS - BIONIX SOLUCIONES DE INTEGRACION TECNOLOGICA PARA EMPRESA Y HOGAR SAS | 900612366-1 | Santander | Centro Oriente | 71,8 | VIABLE. Fortalezas. El proyecto se encuentra dentro de las políticas del gobierno, genera innovación que podría mejorar la competitividad para la empresa, obtiene un nuevo servicio para la empresa y existe articulación con el mercado. Debilidades. El planteamiento del problema no es claro, Dos de los objetivos específicos planteados generan ambigüedad por lo cual la metodología planteada tiene debilidades. No existe racionalidad en los costos y los ítem de generación y o mantenimiento de empleo tiene información ambigua. | VIABLE |
| 252 | 17400 | 24104 | TRACE INTERNATIONAL CONSULTING SAS | 900488778-0 | Santander | Centro Oriente | 84,5 | VIABLE.El proyecto cuenta con varias fortalezas de las que vale la pena nombrar: la identificación real del problema y la solución planteada soportada con información del mercado, los objetivos son alcanzables en el tiempo propuesto y se encuentran directamente relacionados con el problema identificado, el desarrollo del proyecto genera innovación incremental que no solo busca mejorar los servicios y procesos de la empresa proponente sino que también mejorar los procesos financieros de las pymes. Entre las debilidades cabe la pena mencionar: No es clara la evidencia de una demanda existente que permita la viabilidad de los resultados del proyecto en el tiempo, algunos costos se encuentran un poco por encima del mercado y no se evidencian estrategias o instrumentos de apropiación de los resultados del proyecto. | VIABLE |
| 253 | 17558 | 24436 | SIELECOM SAS | 804005662-5 | Santander | Centro Oriente | 83,0 | VIABLE los objetivos apunta a la solución del problema, la metodología planteada es adecuada, El proyecto responde a la las necesidades de la agenda pública nacional, el proyecto permite la generación de servicios innovadores y existe racionalidad en los costos. DEBILIDADES: Hay falencias en el soporte del planteamiento del problema, En la medición de los impactos colocado en el SIGP, faltan indicadores que permitan medir el impacto y la productividad en la empresa. El proponente registra información sobre el mercado, pero no evidencia investigaciones de mercados o elementos que vinculen una alta relación con el mercado potencial. No existe estrategias claras en la apropiación del conocimiento, artículos, patentes, etc. Los perfiles de los siguientes profesionales dentro del proyecto Ingeniero mecánico, 2 tecnólogos en operación y mantenimiento electromecánico, tecnóloga en salud ocupacional no son los adecuados en capacidad y experiencia relacionados con los objetivos del proyecto. (poca experiencia) | VIABLE |
| 254 | 17561 | 23867 | JAIMES RUEDA & COMPAÑIA - PRECIMEC SAS | 900656724-4 | Santander | Centro Oriente | 86,0 | VIABLE. El proyecto se encuentra con varias ventajas de las cuales vale la pena resaltar: a) Un problema claro, justificado y soportado con información de estudios secundarios y experiencia del proponente, así como unos objetivos alineados para dar solución al problema identificado y aprovechar las oportunidades del mercado. b) describen una metodología secuencial por fases y actividades que favorece entender que se realizará en el proyecto y si es viable el alcance del mismo. c) propone la generación de nuevos productos en el sector salud lo que favorece el desarrollo del mismo. También cuenta con algunas debilidades de las que se resaltan: a) Todos los perfiles del equipo técnico no se encuentran debidamente identificados lo que impide evaluar su pertinencia y el presupuesto correspondiente de sus honorarios. | VIABLE |
| 255 | 17615 | 24394 | BIOASESORES SAS | 900519994-1 | Santander | Centro Oriente | 77,0 | VIABLE el planteamiento del problema es claro, hay innovación de proceso, se genera empleo. DEBILIDADES: falta más información estadística de respaldo para el problema, No se contemplaron estrategias claras que permitan a los beneficiarios directos apropiarse de los resultados de la innovación y existen problemas de racionalidad en algunos ítems, los objetivos específicos tienen vacíos. | VIABLE |
| 256 | 17753 | 24409 | EMPRENDER SOLUCIONES LTDA | 900221155-6 | Santander | Centro Oriente | 86,8 | VIABLE. El proyecto presenta las siguientes fortalezas: está dirigido al desarrollo de un Software que permite aumentar la productividad y la competitividad de la Empresa Emprender Soluciones, proyecto que además posee una buena coherencia entre los objetivos planteados, la metodología y los productos, pudiéndose ejecutar un modelo BIM apropiado para el sector de la construcción. Sin embargo, se encontraron debilidades como en la conexión con el mercado (la articulación con los clientes potenciales) no se evidencia ya que sólo se mencionan casos de empresas que la han utilizado y no las empresas que la prodrían utilizar, en especial las que corresponden al sector de la construcción y contratistas del sector público. De igual manera, los costos aunque son los adecuados, hay inconvenientes en tiempos y los profesionales participantes en el proyecto no están definidos de igual manera en el anexo 6 y en el SIGP; se observa como debilidad que siendo un software no se incluyó en el Anexo 6 el perfil básico de un Especialista en Modelamiento y desarrollo de Software (un Ingeniero de Sistemas) , profesional que iría más acorde con el alcance del proyecto. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/GP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|----------------|---------|---|-----------|
| 257 | 17757 | 24238 | MIDDER S.A.S. | 900468457-6 | Santander | Centro Oriente | 90,5 | VIABLE. El proyecto atiende a una necesidad clara del agro, no solo en Colombia, sino en América Latina, y está soportado en tecnologías maduras que hacen factible la elaboración del prototipo. Los productos y entregables son verificables y el impacto en la productividad puede ser elevado en el caso colombiano. | VIABLE |
| 258 | 17562 | 24000 | GIRONES SA | 890211194-5 | Santander | Centro Oriente | 89,0 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto son: i) la concordancia entre los objetivos propuestos y el problema descrito, ii) la generación de nuevos productos que podrían influir de manera positiva y significativa en la competitividad del proponente, iii) la generación de nuevos empleos y el mantenimiento del existente, iv) la verificación del logro de los objetivos a través de los productos y resultados descritos, v) el empleo de estrategias claras para la apropiación de los resultados, vi) la capacidad y experiencia del equipo técnico y el que vii) que se incluye dentro de una apuesta productiva del país y que hace parte del PTP. Por su parte, las principales debilidades identificadas fueron: i) los costos al mostrarse desbalanceados y en algunos casos sobre-estimados y la ii) articulación visible con el mercado que no va más allá de incursionar en una tendencia generalizada del mercado de los chocolates y de cacao. | VIABLE |
| 259 | 17333 | 24428 | GANADERIA MONCADA SAS | 900761157-7 | Santander | Centro Oriente | 73,0 | VIABLE. Las principales fortalezas del proyecto son: i) la generación de nuevos puestos de trabajo, ii) el equipo técnico propuesto medido en términos de perfiles básicos y iii) y el que está inmerso en un sector sensible de la economía agropecuaria del país. También, aunque en menor grado, podrían resaltarse como fortalezas la metodología propuesta la correspondencia entre productos y objetivos, la articulación con el mercado y la apropiación de los resultados del proyecto. Por el contrario, una escasa descripción del problema, la generación de innovación y cómo esta puede impactar de manera positiva en la productividad de la empresa de manera verificable, son las principales debilidades encontradas. | VIABLE |
| 260 | 17482 | 24191 | DACARSA EU | 830059685-0 | Santander | Centro Oriente | 80,5 | VIABLE, el planteamiento del problema es correcto, los objetivos apuntan a la solución del problema, responde a las necesidades de la agenda pública nacional, genera innovación, competitividad y productividad para la empresa, el equipo tiene el perfil adecuado. DEBILIDADES: Metodología no se tiene al coordinador de proyecto transversal en el mismo. falta más evidencias de interacción con el mercado, mayores estrategias de apropiación del conocimiento, baja racionalidad en los costos personal con baja experiencia. | VIABLE |
| 261 | 17180 | 23592 | MULTINGENIOS MAKARIZA SA | 900137137-4 | Santander | Centro Oriente | 82,3 | VIABLE. Fortalezas. El planteamiento del problema es claro y tiene relación con el objetivo del proyecto a ejecutar. La tecnología desarrollada responderá a las necesidades de la agenda pública nacional. La tecnología desarrollada genera aumento en la competitividad y productividad de la empresa. El proyecto permitirá la generación de innovación de procesos en la empresa y por ende en la mejora de sus productos. El desarrollo de este proyecto permitirá la generación de nuevos empleos. Debilidades: Existe uno de los objetivos específicos lo cual afecta a la metodología y a la medida de los productos. Existen debilidades en las estrategias de apropiación del de los resultados del proyecto, no se puede medir la racionalidad en los costos del personal y existe duplicidad de funciones con los perfiles administrativos. | VIABLE |
| 262 | 17462 | 23859 | CORPORACION CENTRO DE DESARROLLO TECNOLOGICO DEL GAS - CDT DEL GAS | 804009247-1 | Santander | Centro Oriente | 94,5 | VIABLE. Fortalezas. El planteamiento del problema está de acuerdo con el proyecto planteado. El planteamiento del problema está de acuerdo con el proyecto planteado. El proyecto responde a las necesidades de la agenda política pública nacional. El desarrollo del proyecto genera innovación y permite incremento en la productividad y competitividad de la empresa. El proyecto permitirá la generación de empleo. Los resultados y productos permiten verificar los objetivos. Hay racionalidad en los costos del proyecto. El equipo ejecutor tiene el perfil para la ejecución del proyecto. DEBILIDADES: Metodología descrita en forma de actividades, falta más evidencias de interacción con el mercado, mayores estrategias de apropiación del conocimiento. | VIABLE |
| 263 | 17573 | 24102 | ANSALL LTDA | 804014489-5 | Santander | Centro Oriente | 91,0 | VIABLE. El proyecto cuenta con varias fortalezas que justifican su viabilidad, de las cuales vale la pena nombrar: El problema se encuentra claramente identificado siendo una prioridad para el buen funcionamiento del sector hidrocarburos, cuenta con una metodología clara que aporta al cumplimiento de los objetivos, propende por la generación de mejores productos con valores diferenciadores frente a lo existente en el mercado, cuenta con un equipo técnico adecuado y con unos costos razonables frente al alcance del proyecto. También cuenta con algunas debilidades de las que resaltan: no queda claro cuáles son los instrumentos o estrategias de apropiación real de los resultados del proyecto, no se presentan evidencias que permitan confirmar una demanda existente del nuevo servicio o producto. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|------------|---------|--|-----------|
| 264 | 16751 | 23776 | ASOAVIPROAGRO | 900369818-7 | Caquetá | Centro Sur | 64,8 | NO VIABLE. La propuesta no cuenta con un fundamento metodológico contundente que permita cumplir con lo planteado en los objetivos específicos y estos a su vez con el objetivo general, no establece acciones que permitan evaluar el desempeño animal con las dietas elaboradas, para que de esta manera se mejore la competitividad de los diferentes sistemas productivos pecuarios propuestos; tampoco existe una metodología que permita medir el mejoramiento de la competitividad en cada uno de los sistemas productivos planteados; por otro lado, la intención de producir dietas alternativas para seis especies animales con diferentes ciclos de vida, hábitos alimenticios, fisiología digestiva y necesidades alimenticias pueden dificultar el cumplimiento de los objetivos en el tiempo planteado, ya que no aclara la fase/s o etapa/s productivas en las cuales aplicaría las dietas para cada especie. No es claro el mecanismo de apropiación de la nueva tecnología para los socios de Asoaviproagro. Existen actividades que no contemplan con un responsable de su ejecución en el presupuesto. Es necesaria la intervención de un profesional especialista en nutrición animal para la formulación y validación de dietas en las diferentes especies. En cuanto a la idea principal del proyecto es una necesidad del sector pecuario buscar alternativas que permitan disminuir los costos de producción originados por la compra de alimento balanceado, ya que ello permitiría mejorar la productividad y competitividad del sector. | NO VIABLE |
| 265 | 16765 | 24034 | ECOGANADERIA AINHOA | 900560564-9 | Caquetá | Centro Sur | 76,5 | VIABLE. la problemática es clara y la solución planteada presenta elementos diferenciadores a nivel experimental sobre el estado del arte; los objetivos son coherentes y apuntan a la solución del problema. La metodología no es profunda por lo que algunos elementos del diseño no pueden constatarse. El proyecto pretende el desarrollo de una innovación en proceso que puede ser transferida a los demás productores según los resultados obtenidos. Los productos planteados son coherentes y verificables de acuerdo con los objetivos. El personal vinculado se encuentra acorde con las necesidades del proyecto y muestra experiencia y formación relacionada. El proyecto responde a políticas y agendas departamentales y nacionales, sin embargo, no presentan la articulación con otros productores que potencialmente puedan demandar el servicio. | VIABLE |
| 266 | 16788 | 24157 | PRODUCCIONES TV5 E.U. | 900412692-1 | Caquetá | Centro Sur | 71,0 | VIABLE: El concepto del programa descrito es viable porque logra en cada una de las justificaciones presentadas sea clara y precisa en lo solicitado, acorde a los principios propios de una propuesta de televisión. Desde el planteamiento, las causas, los efectos, el estado del arte se permite visualizar un proyecto que tiene compromiso con lo próximo para este caso con la conservación ambiental y las maneras de contribuir desde una propuesta televisiva que además de aportar a la solución del problema generará empleo en el sector audiovisual de la región. Sin embargo, no queda claro a qué se refieren a que será "innovador y de calidad", conceptos que aún no pueden ser medidos porque la innovación depende del éxito en la audiencia o en los procesos de realización y la calidad, qué tipo de calidad se refieren, si es la técnica conceptual, o de qué tipo. Además no se evidencia la manera cómo se desarrollarán los diferentes conceptos propios de un programa de televisión como son el estético, el género, la audiencia y el tipo de programación considerando el del canal de se presentará. Estos pueden ser incluidos en la descripción de la propuesta para declarar el concepto televisivo propuesto. Y en el estado del arte no se incluyeron propuestas de este tipo que se han desarrollado en el mundo y que por su impacto podrían convertirse en ejemplo para el diseño de esta propuesta. | VIABLE |
| 267 | 16892 | 24350 | CORPORACIÓN ARA DE LA AMAZONIA | 900831792-5 | Caquetá | Centro Sur | 74,0 | VIABLE. El proyecto presentado se enlaza con la actividad misional de la empresa, impactando directamente sus indicadores de gestión y tiene muy bien identificado el problema y el desarrollo tecnológico resulta innovador y acorde con la población beneficiaria directa (preadolescentes, adolescentes y jóvenes), constituyendo un alto aporte social en la medida de los impactos esperados. Es innovadora y aporta a la solución de problemas sociales (embarazos tempranos, enfermedades de transmisión sexual), específicamente en la prevención de daños psicológicos en esta población vulnerable por la ausencia de sistemas de capacitación y formación adecuada a las características de la población. El uso de medios tecnológicos para favorecer procesos pedagógicos, con un enfoque puntual en esta propuesta en educación sexual, involucra aspectos innovadores por uso de TICs y de innovación social, empleando la aplicación móvil EDUCAPP. Es una propuesta que puede ser extensiva para atender estos mismos problemas sociales en otras ciudades o regiones del país, aunque no presentaron como responden a las necesidades priorizadas de las agendas regionales o nacionales, sin embargo identifican que es un problemática de orden social importante en el municipio de Florencia particularmente. El proyecto considera el personal adecuado a los requerimientos técnicos de la propuesta y los costos son acordes a los precios del mercado. | VIABLE |
| 268 | 16908 | 23817 | EMPRESA ASOCIATIVA DE TRABAJO MUKATRI DE LA AMAZONIA | 900072722-2 | Caquetá | Centro Sur | 79,3 | VIABLE. El proyecto permite la apropiación de nuevos procesos para la generación de nuevos productos a partir del aprovechamiento de coproductos de un fruto propio de la región. Los objetivos están directamente relacionados con la problemática planteada para desarrollar los diferentes procesos, además la metodología cuenta con un carácter descriptivo que propende por el cumplimiento de los objetivos planteados. El proyecto efectivamente genera innovación de procesos sobre la empresa con un producto nativo, con potencial productivo, para producir diferentes productos con valor agregado que no han sido aprovechados. Es un proyecto que está cimentado en las políticas y planes gubernamentales en el orden nacional y regional, además que su formulación es clara y presenta cohesión. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|------------|---------|---|-----------|
| 269 | 16919 | 23904 | CB TECHNOLOGY S.A.S | 900565679-1 | Caquetá | Centro Sur | 67,8 | NO VIABLE. El presente proyecto está fundamentado en el desarrollo de software, pero no se hace referencia al proceso tecnológico detallado necesario para llevar a término el proyecto, por lo que no es posible contrastar totalmente, las competencias de los profesionales con el conocimiento que el proyecto requiere. No se define en ninguna parte de la propuesta el o los lenguajes y entorno de programación que permitan identificar de manera confiable los recursos necesarios para el desarrollo, los cuales no son visibles. No se establecen las actividades de pruebas y corrección de errores de programación. Tampoco el cronograma de fases de identificación de versiones adecuadas de código con las que se realizará el desarrollo, para evitar inconvenientes de compatibilidad. No se evidencia coherencia entre los objetivos y el cronograma, el componente comercialización se plantea como parte integral del proyecto, sin embargo las actividades, no presentan especificación a este respecto enfocando el análisis en los recursos necesarios para la planeación y desarrollo del código. Dentro de los perfiles contemplados es importante involucrar no solamente profesionales en desarrollo de código, sino competencias relacionadas con diseño de interfaces, usabilidad y accesibilidad, las cuales no fueron consideradas en la propuesta y que son imprescindibles para que el usuario obtenga un producto adecuado y estructurado no solamente a nivel de ingeniería sino en su componente gráfico. | NO VIABLE |
| 270 | 16923 | 23856 | SAMIT SISTEMAS CORPORATIVOS S.A.S | 900778084-2 | Caquetá | Centro Sur | 75,8 | VIABLE. El planteamiento del problema es claro, teniendo en cuenta que la compañía cuenta actualmente con clientes establecidos y una solución de software de escritorio, su migración a entorno web aumenta su competitividad. Se genera un modelo de innovación incremental verificable a través de indicadores como el incremento de las ventas, estimado en un 50%; además, al final del tiempo de ejecución del proyecto, la creación de un nuevo producto, en este caso la solución del software contable en ambiente WEB, apoyará la productividad de la empresa. A nivel técnico el proyecto se encuentra muy bien estructurado, demostrando conocimiento específico en el desarrollo de proyectos de diseño y desarrollo de software; muestra experiencia comprobada en el manejo de plataformas contables y oportunidades concretas a través de clientes existentes que requieren el producto. Se ven algunas falencias en el tema del proceso de comercialización del producto en el mercado potencial, tanto nacional como internacional, para asegurar que la empresa puede competir con otras plataformas del mismo tipo. | VIABLE |
| 271 | 16730 | 23613 | ACUAPEZ | 900159374-8 | Huila | Centro Sur | 83,5 | VIABLE. La piscicultura es uno de los renglones productivos estratégicos del Departamento del Huila, razón por la cual este proyecto presenta un solución a una necesidad priorizada para su desarrollo y generación de valor. El proyecto plantea claramente una necesidad en el sector con miras al mercado nacional, solucionando problemas logísticos y de infraestructura de los comercializadores, presentando una alternativa a través de investigación aplicada. Los productos y resultados están alineados con los objetivos específicos planteados y permitirán alcanzar el objetivo general, sin embargo falta especificar como contribuyen a resolver el problema identificado; la metodología describe el paso a paso del desarrollo del proyecto; presenta una articulación clara con el mercado y propende por la generación de empleos directos e indirectos. | VIABLE |
| 272 | 16752 | 23850 | EMPRESA FOSFATOS DEL HUILA SA | 891101163-9 | Huila | Centro Sur | 72,3 | VIABLE. El proyecto se encuentra enmarcado en el beneficio de la roca fosfórica molida mediante el método hidrometalúrgico de concentración por flotación, el cual es un tema innovador que hace parte de la agenda de productividad y competitividad del Huila. El planteamiento del problema es claro, los objetivos generales y específicos son coherentes pero no es claro como se desarrollarán las actividades tendientes a la obtención del nuevo producto. La metodología es vaga y no entrega la suficiente información para entender el modelo experimental y costos necesarios para llevar a cabo la investigación planteada. Los resultados esperados contemplan la apropiación mediante visitas al laboratorio e instrucción sobre procesos impartidos a aprendices SENA. El equipo técnico proponente es idóneo para la realización del proyecto. | VIABLE |
| 273 | 16755 | 24397 | TECNICOS EN FACILIDADES INDUSTRIALES LTDA -TECFIN | 900526289-4 | Huila | Centro Sur | 56,8 | NO VIABLE. El planteamiento del problema no es completamente claro, se mencionan aspectos ambientales sin detalle del impacto actual de contaminación de equipos similares, lo que no permite clarificar la magnitud del mismo o la necesidad de mercado que pueda existir para la empresa. Los objetivos generales y específicos no presentan una relación lógica coherente por lo que el cumplimiento del proyecto podría verse afectado. Algunos objetivos específicos no están relacionados con el objetivo general de manera directa. No se reporta suficiente información del estado de la técnica en el área de estudio que permita evidenciar la novedad del desarrollo, de igual manera, no se aportan datos del potencial de mercado o demanda futura del producto que dimensione el potencial de ventas y crecimiento de la compañía. | NO VIABLE |
| 274 | 16784 | 23657 | FENALCO SECCIONAL HUILA | 891102102-4 | Huila | Centro Sur | 80,0 | VIABLE. El problema es claro y justifica la realización del proyecto en el Departamento dado el estado actual de los índices de competitividad que presenta el mismo. Los objetivos específicos y general son coherentes con la problemática y apunta a su solución. El proyecto responde a las necesidades de la agenda política tanto nacional como departamental y otros planes estratégicos. Se destaca la metodología y la inclusión de etapas claras que incluyen seguimiento y Coaching empresarial, el proyecto busca la integración de diferentes empresas de Fenalco Huila en metodologías y procesos tecnológicos clave para el sector productivo actual, incluyendo ebusiness y mercadeo digital con resultados y productos específicos que permitirán verificar el cumplimiento durante el desarrollo del proyecto. Teniendo en cuenta que una parte del proyecto está fundamentado en plataformas tecnológicas y en particular en Software de Código Abierto, no se consideró la vinculación de profesionales en ingeniería de sistema en las fases relevantes, que especifiquen y verifiquen los rubros asociados al modelamiento de la plataforma Open Source, actuando como arquitectos de información. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|------------------------------------|-------------|---------------------------------|------------|---------|--|-----------|
| 275 | 16793 | 23656 | EXPANSION TI S.A.S | 900228688-1 | Huila | Centro Sur | 79,3 | VIABLE. La forma en que se aborda la solución de la problemática presenta una innovación en modelo de negocio que fácilmente puede impactar tanto el Huila como departamentos aledaños. La población no se encuentra acotada por lo que es difícil proyectar el impacto real del proyecto en la empresa. Los resultados y productos que se obtendrán permiten verificar el logro de los objetivos y por ende el cumplimiento del proyecto. Existe una clara relación con el mercado dado la demanda potencial que esta puede tener y el modelo de negocio a través de la APP. | VIABLE |
| 276 | 16795 | 24343 | CARNICOS CON TECNOLOGIA S.A.S | 900495035-6 | Huila | Centro Sur | 75,8 | VIABLE, se especifica la problemática asociada a los aspectos de salud generados por el uso de aditivos artificiales en las carnes y embutidos procesados, y el potencial de mercado que se puede generar con la aplicación de técnicas naturales de conservación, con una respuesta positiva y una demanda potencial de estos productos. La propuesta se basa en una innovación de productos a través de 4 derivados cárnicos 100 % naturales, este tipo de innovación de productos pueden tener ventajas competitivas en el mercado debido las tendencias de consumo saludable. Los resultados están alineados con el cumplimiento de las actividades y objetivos específicos del proyecto No se evidencia el proceso formulación, estandarización y certificación de los procesos y productos cárnicos 100 % naturales. la metodología no muestra claramente las actividades para el cumplimiento de los objetivos específicos, ni tampoco es evidente las técnicas, instrumentos y análisis de datos. | VIABLE |
| 277 | 16796 | 23744 | POSTES DEL HUILA LTDA | 800134860-5 | Huila | Centro Sur | 64,3 | NO VIABLE. El planteamiento del problema es claro y da a conocer la oportunidad de mercado que enfrenta la empresa frente a los competidores nacionales y el potencial del producto a desarrollar frente a precio, cercanía. Sin embargo, en los objetivos específicos mezclan actividades con objetivos, como por ejemplo conseguir las materias primas. No se establece claramente cual sería la ventaja competitiva además del empaque, si los otros participantes del mercado desean entrar al mercado frente a un éxito potencial de la empresa Postes del Huila. No se evidencia cual sería el potencial real de mercado y las ventas proyectadas que estos productos pueden tener en el mercado por lo que el impacto de estas innovaciones no son medibles. Este tipo de productos ya existen en el mercado por lo que el aparente factor diferenciador que es la personalización del producto, no queda lo suficientemente claro así como el factor innovador respecto a la manera en como lo hacen otras empresas competidoras. | NO VIABLE |
| 278 | 16819 | 24079 | GRUPO ASOCIATIVO DE TRABAJO ILLARI | 900144436-0 | Huila | Centro Sur | 77,0 | VIABLE. El problema está ampliamente sustentado con una buena revisión bibliográfica, el desarrollo de nuevos productos con base funcional se ha establecido durante los últimos años como un mercado con alto potencial tanto a nivel nacional como internacional, que consecuentemente, incrementará los ingresos tanto de los agricultores como productores agrícolas de la región para la elaboración del producto, si este resulta satisfactorio. Se presenta el desarrollo de un producto con alto potencial para competir en el mercado de los jugos en caja o derivados de frutas, con el aprovechamiento de las características químicas de la fruta utilizada, y un producto con alto valor agregado. En la metodología establecida, se hace mención de estándares verificables de calidad del producto para que el proceso de desarrollo sea satisfactorio. | VIABLE |
| 279 | 16845 | 23893 | COMITÉ DE GANADEROS DEL HUILA | 891100630-2 | Huila | Centro Sur | 75,0 | VIABLE. Se identifica que el proyecto es de un impacto relevante para las partes interesadas, pero debe hacerse énfasis en el valor agregado del ADSI, el planteamiento es claro, el sistema de información apoya la gestión del sector productivo. El Objetivo general y los específicos son congruentes con la iniciativa planteada, buscando resolver con tecnología una debilidad clara de las asociaciones de ganaderos. La metodología contempla etapas claras de identificación de requerimientos, planificación y ejecución para el proyecto mencionado, se debe complementar la metodología y el cronograma con aspectos propios relacionados con las buenas prácticas existentes para el desarrollo de aplicaciones web. Aspectos relacionados con incremento de competitividad y productividad de manera verificable no son suficientemente aclarados, así como la especificación dentro del software de los campos que permitirían conocer el avance en productividad, escala de competitividad y en general información que permita posteriormente consolidar reportes tendientes a medir el incremento productivo. | VIABLE |
| 280 | 16897 | 24475 | MULTICEL DEL HUILA S.A.S | 900869451-3 | Huila | Centro Sur | 64,0 | NO VIABLE. El planteamiento de la oportunidad es claro de manera parcial, el documento de presentación duplica contenido en el estado del Arte, lo que no permite evidenciar completamente el panorama actual de los beneficiados en términos de medición productiva. El objetivo general y los objetivos específicos evidencian el aprovechamiento de la oportunidad. La metodología responde parcialmente a los objetivos, en algunos casos se evidencian actividades que pueden ser optimizadas a través de procesos alternativos. Ej Acta de compromiso del beneficiario. Por otro lado a nivel técnico no se evidencian actividades de identificación de plataforma tecnológica, selección de código o plataforma de desarrollo que aclaren el proceso a realizar; no se menciona la articulación con políticas o agendas. Aunque los resultados están alineados con los objetivos, no permiten verificar la mejora productiva con relación a los aspectos mencionados en el planteamiento del problema. | NO VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|------------|---------|--|-----------|
| 281 | 16916 | 23914 | PISCICOLA CARDUMEN LTDA | 900127046-1 | Huila | Centro Sur | 71,0 | <p>VIABLE. El proyecto presenta una alternativa para el mejoramiento de las condiciones de reproducción de la principal especie de exportación de la acuicultura de Colombia, pero falta relacionar la importancia de implementar este proceso para Piscícola Cardumen.</p> <p>El proyecto propende por el mejoramiento de las condiciones de producción de alevinos de Tilapia, y pretende aumentar el control sobre las condiciones del proceso de incubación y con ello mejorar la productividad de la empresa. Adicionalmente se verifica que sus ejecución contribuye a la generación y mantenimiento del empleo.</p> <p>La incorporación de estas tecnologías en el proceso de incubación mejoran su control y la eficiencia, así como la obtención de mejores resultados apoyados en la estandarización del mismo.</p> <p>Faltan incluir datos de las condiciones del actual método de incubación en la empresa, qué implica esto en costos (financieros o de energía) y en qué magnitud estiman que la propuesta de mejoramiento del proceso productivo. En cuanto a la metodología, no alcanza a ser una descripción suficientemente detallada del procedimiento por objetivo.</p> <p>Hay coherencia entre los resultados planteados y los productos, los resultados previstos apuntan de manera directa al logro de los objetivos propuestos por el proyecto, incluyendo además las estrategias que corresponden para la transferencia de tecnología a dos (2) Centros de Formación, la empresa y el Gremio.</p> | VIABLE |
| 282 | 16806 | 24012 | QUIMICA Y MINERÍA INTEGRADAS SA | 900014776-2 | Huila | Centro Sur | 71,8 | <p>VIABLE. El proyecto expone un mercado objetivo aterrizado en la problemática de los suelos ácidos colombianos. No se define el potencial de mercado o demanda del producto a desarrollar y cómo esta puede proyectar a la organización bajo un concepto de competitividad regional. Los objetivos planteados son coherentes y presentan una lógica clara, difícil cuantificar el potencial de innovación que presenta el proyecto conociendo la oferta de productos de esta gama en el mercado. La empresa cuenta con un excelente equipo de trabajo interdisciplinario y altamente calificado para el desarrollo de este proyecto.</p> | VIABLE |
| 283 | 16818 | 23775 | APISRED SAS | 900583377-7 | Huila | Centro Sur | 82,3 | <p>El proyecto es VIABLE teniendo en cuenta los desafíos de tecnificar las cadenas productivas para aumentar la competitividad. Identifica un problema que responde a necesidades actuales y propone objetivos acordados para resolverlo. El grado de desarrollo tecnológico es concordante con el tipo de empresa y el sector productivo y los resultados que se prevén serán un motor de avance para el sector apícola en términos de productividad y competitividad. Sin embargo, el planteamiento del problema no presenta los alcances de este y la metodología no está lo suficientemente detallada.</p> | VIABLE |
| 284 | 16927 | 24016 | FUNDACIÓN BUENOY YUMARTAN ALDEA ECOLOGICA | 900092519-9 | Putumayo | Centro Sur | 83,0 | <p>VIABLE. la problemática es clara y se fundamenta en el concepto de sostenibilidad y conservación de áreas protegidas. Los objetivos tanto generales como específicos son concretos y son válidos para resolver los problemas de sustentabilidad de la empresa y además generar productos con alto potencial biológico aun no investigado, que pueden resultar beneficiosos para la sociedad; además de sustentar en jardín botánico. La metodología es clara y sigue fielmente los objetivos tanto generales como específicos propuestos. El proyecto genera un potencial innovador con el cual pueden auto sustentar la empresa de turismo, brindado producto de la fauna andino-amazónica. además, el estudio y caracterización de fauna y flora inexplorada puede resultar en un futuro en la creación de empresas con potencial farmacéutico y nutracéutico.</p> <p>El potencial de demanda de productos de origen natural que se desean desarrollar es ampliamente aceptado en el mercado nacional como internacional. Los perfiles y el personal referenciado en el proyecto muestran capacidad y experiencia que garantiza la calidad para el cumplimiento de los logros del proyecto.</p> | VIABLE |
| 285 | 16896 | 24090 | PROTRIPLEX LTDA | 900214117-7 | Putumayo | Centro Sur | 79,3 | <p>VIABLE. El proyecto presenta una potencial innovación en proceso y producto a partir del aprovechamiento de la biodiversidad del bosque amazónico.</p> <p>El planteamiento del problema es conciso con las necesidades que presenta el sector manufacturero en el país y la oportunidad que tiene el proyecto en su forma más general es clara basados en una ventaja comparativa (por la riqueza ambiental de la Amazonia Putumayense). Debe pensarse como se trabajará la comercialización del producto a desarrollar y la creación de ventajas competitivas para la empresa que les permita participar del mercado. El objetivo general y los específicos presentan una lógica coherente y alcanzable, de igual manera la metodología es clara y se muestra un conocimiento del campo por parte de la empresa, sin embargo, no menciona los procesos a llevar a cabo en la obtención de precompuestos. En cuanto a la inclusión del proyecto en las necesidades priorizadas, este, está incluido en los ejes articuladores para la región centro-sur (desarrollo del campo y conservación ambiental) y va de la mano de la búsqueda de innovación y crecimiento de las empresas, mejorar la investigación, generación de conocimiento y transferencia tecnológica.</p> <p>No se establece como se garantizará la protección de la ventaja competitiva que pretende generarse en el proyecto derivado del proceso de investigación en si mismo, como aspectos de la propiedad intelectual.</p> <p>Tampoco se menciona en aspectos de comercialización y mercadeo del producto versus la competencia que existe actualmente.</p> | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---------------------------------------|-------------|---------------------------------|------------|---------|--|-----------|
| 286 | 16887 | 24422 | ASOFRISAN | 846001537-7 | Putumayo | Centro Sur | 60,0 | <p>NO VIABLE. El proyecto cuenta con vacíos de tipo técnico para asegurar el éxito de este, referente a dimensión de la empresa, productividad, generación de capital para implementar de forma permanente el sistema productivo para generar una reinversión en la empresa, ya que se da a entender que el proyecto solo se llevará a cabo durante un año.</p> <p>El proyecto cuenta con un propósito relevante para solventar la problemática que tienen los productores frutales y sus bajos ingresos por la venta a intermediarios, buscando generar valor agregado a sus productos e incrementando los ingresos a escala productiva.</p> <p>La metodología es poco descriptiva respecto a los procesos que se van a realizar, y no concuerda con el presupuesto. No indica que tipo de normativa se va a aplicar para la certificación de los procesos, por lo que los costos asociados a la adecuación de infraestructura podrían variar y perjudicar la ejecución del proyecto.</p> <p>En términos de innovación no es claro el carácter diferenciador de la propuesta y su relación con un mercado real, definido medido y proyectado. Si bien se busca la generación de nuevos productos no es verificable su impacto en el mercado.</p> | NO VIABLE |
| 287 | 16889 | 24287 | DEPOSITO DEL PADRE CELESTIAL DP S.A.S | 900647610-5 | Putumayo | Centro Sur | 68,0 | <p>NO VIABLE. Si bien la problemática planteada reviste total importancia para la región y el país, al igual que el objetivo general definido, el planteamiento de los objetivos específicos es errático desde el punto que se mezclan actividades, propósitos e impactos del proyecto como objetivos, y en consecuencia, dichas equivocaciones impiden el planteamiento de una metodología de manera correcta y de unos productos e impactos que se puedan evidenciar a través del planteamiento del proyecto; el tema de mercado y aceptación de este debe ser tenido en cuenta para la sostenibilidad de la empresa a futuro.</p> <p>La articulación con el mercado no es clara pues no se define una demanda proyectada de estos nuevos productos que se desarrollarán, de igual manera dado los tiempos de ejecución no se garantiza la obtención de los mismos pues el proyecto plantea desde la consecución del lote para la puesta en marcha hasta los registros Invima de los productos derivados. Los costos determinados corresponden con los precios de mercado, sin embargo la sostenibilidad parece no estar garantizada ya que se plantea que los equipos serán dipuestos en la planta a través del modelo de leasing.</p> | NO VIABLE |
| 288 | 16907 | 24036 | CORPORACIÓN DE MI TIERRA | 846003975-9 | Putumayo | Centro Sur | 61,5 | <p>NO VIABLE. Si bien es clara la importancia de contar con sistemas de gestión de calidad en las organizaciones, en el Proyecto no se dimensiona realmente la necesidad de contar con una plataforma tecnológica que permita digitalizar y simplificar los trámites en el Sistema de Gestión de Calidad - SGC de la empresa. En lo concerniente a la metodología, en ella se establece que la plataforma involucrará el desarrollo de módulos: Facturación, Biometría, Agenda, Chat, Contactos, Cartera e Inventario, los cuales al ser planteados de esa manera parecería que no están bajo la óptica de una gestión de procesos, ni incluyen aspectos clave de un sistema de gestión de calidad como por ejemplo la gestión de riesgos y la mejora continua.</p> <p>No es clara la innovación que generará el proyecto desde dos aspectos: primero, en el mercado existen plataformas tecnológicas para la administración de los sistemas de gestión de las organizaciones, no se muestra cuál sería el factor diferenciador de esta que se pretende desarrollar, Si bien el proyecto genera un proceso de innovación incremental en la Corporación Mi Tierra, no se evidencia como el desarrollo permitirá de manera verificable y medible, aumentar la productividad. No es posible contrastar la cantidad de personas ejecutoras versus el dimensionamiento técnico en términos de desarrollo de código o tecnologías a implementar.</p> | NO VIABLE |
| 289 | 16744 | 24348 | ARDUKIDS SAS | 900529813-8 | Tolima | Centro Sur | 71,0 | <p>VIABLE. La pertinencia del proyecto está clara dado el cambio climático y sus repercusiones en los cultivos, además de que responde a una vocación productiva del Departamento del Tolima como lo es el cultivo del arroz, renglón importante de la economía regional. El proyecto presenta un bajo nivel de detalle, que no permite visualizarlo completamente por lo que se ven vacíos en las actividades a ejecutar, además de que los objetivos específicos están descritos como actividades; no se indica en la metodología propuesta la toma de mediciones en más de un punto agroecológico, elemento que permitiría dar validez a los resultados.</p> <p>Falta mayor detalle en los productos que se relacionan en el proyecto, que estén acordes con la metodología planteada; no se ve la articulación con los posibles beneficiarios del proyecto, que permita la apropiación de los resultados obtenidos en el proyecto.</p> <p>Los perfiles presentados cumplen los aspectos técnicos requeridos para el desarrollo de la metodología.</p> | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--------------------------|-------------|---------------------------------|------------|---------|---|-----------|
| 290 | 16757 | 23758 | ANDROSS LTDA | 830115678-9 | Tolima | Centro Sur | 71,0 | VIABLE. Se trata de un proyecto que busca articular componentes técnicos e instrumentales en una apuesta educativa soportada en objetos virtuales de aprendizaje para ampliar cobertura del servicio de capacitación en vigilancia y seguridad privada. Aunque en los objetivos específicos se establecen los límites del proyecto, el objetivo específico 1, es una repetición del objetivo general; la validación como prueba piloto, si bien es aceptada, podría ser limitada. No hay coherencia, entre el problema o pregunta problema, objetivos, metodología y resultados. Se presenta un proyecto bastante racional en costos de personal especializado y técnico en áreas de las TIC, acorde a precios del mercado, además de que el equipo técnico propuesto presenta experiencia en el campo de las TIC, ambientes de aprendizaje y desarrollo de aplicaciones, lo cual es importante para garantizar la buena marcha en la ejecución. | VIABLE |
| 291 | 16810 | 23842 | FUNDACIÓN REDESCUBRIENDO | 832009419-1 | Tolima | Centro Sur | 76,3 | VIABLE. Es un proyecto pertinente como se demuestra en su formulación y en los lineamientos para el planteamiento de la metodología que propone el cumplimiento de los objetivos propuestos y la solución de la problemática, la cual ofrece un mejoramiento de la productividad y competitividad a través de desarrollos tecnológicos aunque no se define con claridad la problemática a nivel local, es decir, en la zona de cobertura ni en los sectores estratégicos a atender. Propone nuevos procesos y servicios de asistencia técnica de manera verificable, que permitirán el mejoramiento de la productividad y competitividad. Los resultados propuestos están asociados a los productos y permiten verificar el avance del proyecto en cuanto al cumplimiento de objetivos, logrando la interacción con los beneficiarios directos propuestos para el proyecto. | VIABLE |
| 292 | 16930 | 24507 | UNPROJECT S.A.S | 900749186-1 | Tolima | Centro Sur | 56,8 | NO VIABLE. Al revisar el proyecto no es clara cual es la innovación en proceso, producto o servicio propuesta por el empresario, puesto que como se plantea el proyecto apunta únicamente a una implementación y verificación de capacidad de generación de un sistema de energía fotovoltaica dada las condiciones climáticas de Flandes-Tolima. El estado del arte reportado no entrega ningún elemento que permita evaluar el nivel de novedad frente a la propuesta presentada, así como tampoco descripciones que permitan establecer alguna innovación tecnológica pueda ser desarrollada por la empresa como desarrollo de nuevos materiales que incrementen la eficacia en absorción de luz, desarrollo de sistemas de almacenamiento entre otros. No se especifican condiciones técnicas detalladas que permitan contrastar el presupuesto establecido con el rubro, Para algunos rubros no es consecuente el costo con valores estándar de mercado aún en condiciones técnicas máximas para una unidad residencial típica, Ej. Arrendamiento de equipos electrónicos y fotovoltaicos, para el producto P02, el costo de arrendamiento supera el valor estimado de compra de este tipo de tecnología para una unidad residencial estándar. Dado lo anterior es importante establecer de manera consecuente las posibilidades de arrendamiento de algunos insumos necesarios para el proyecto con valores de mercado coherentes con el valor de la tecnología versus un escenario de compra, para evitar que el arrendamiento supere el costo de la misma adquisición completa de los equipos. El proyecto no reporta información sobre su coherencia con necesidades priorizadas en la agenda pública regional o nacional así como tampoco su relación con los planes de desarrollo municipal o departamental. | NO VIABLE |
| 293 | 16731 | 24489 | ELIAS ACOSTA Y CIA SAS | 890702902-0 | Tolima | Centro Sur | 79,3 | VIABLE. El planteamiento del problema es claro y corresponde a un sector en el que se identifica un bajo desarrollo en el Tolima. Existe coherencia entre los objetivos general y específicos, así como en la metodología a seguir. El proyecto se enmarca en el plan de desarrollo departamental y sus estrategias para impulsar el sector como generador de riqueza y desarrollo para el Tolima. Se identifica un proceso innovador de cara a la empresa proponente, pues propende por el mejoramiento de un proceso y la obtención de un producto diferenciado partiendo del aprovechamiento de un subproducto generado por los procesos agroindustriales desarrollados por la empresa proponente, en ese sentido en el se define la mejora a alcanzar, la articulación con el mercado. Se evidencia capacidad y experiencia del equipo técnico propuesto. | VIABLE |
| 294 | 16741 | 24088 | AGROMIL | 830511745-2 | Tolima | Centro Sur | 78,3 | VIABLE. La problemática está bien fundamentada en el incremento de la demanda de los alimentos y en la dependencia de los fertilizantes importados. Los objetivos no son coherentes y se confunden con las actividades; sin embargo, consideran estrategias que le permite a la empresa apropiarse del conocimiento generado en el desarrollo de las nuevas formulaciones e iniciar su industrialización, apoyado en un equipo técnico experimentado y cuyo perfil es acorde a la propuesta. La metodología es muy general, no se consideran el número de ensayos de campo representativos de los cultivos y las zonas agroecológicas donde se plantea comercializar el producto. Igualmente no se indica qué tipo de variables se analizarán y qué cantidad de pruebas son necesarias, por lo que no hay claridad en que servicios tecnológicos se requieren para la "evaluación de desempeño de los fertilizantes, validar la puesta en marcha y la evaluación de desempeño". | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--------------------------------|-------------|---------------------------------|------------|---------|---|-----------|
| 295 | 16747 | 24309 | COMITÉ DE GANADEROS DEL TOLIMA | 890701792-2 | Tolima | Centro Sur | 68,5 | <p>NO VIABLE. En el planteamiento no se incluye información sobre la magnitud del problema, bien sea con datos o fuentes que sustenten en qué medida se ven afectados los ganaderos por las necesidades hídricas. Así mismo, no se incluye información relacionada con los tipos de ganaderos y su demanda hídrica, condiciones de las zonas y si los regímenes de lluvia son suficientes para la recolección de agua.</p> <p>El primer objetivo específico y el objetivo general son similares en su alcance y redacción, por lo que no hay concordancia. Los otros dos objetivos específicos no contribuyen con el cumplimiento del objetivo general. En la metodología planteada no se evidencia una explicación detallada donde se relacionen las actividades a desarrollar ni su descripción. El estado del arte debe incluir resultados de prácticas que hayan solucionado problemas similares, con el objetivo de entender el nivel de novedad pues como se plantea en el proyecto el único componente innovador sería el uso de las Geomembranas para el almacenamiento de agua.</p> <p>Hay productos relacionados que corresponden a actividades misionales del Comité y no deben estar vinculados a la ejecución del proyecto ya que no está descrito dentro del alcance del mismo, como la afiliación de ganaderos al Comité.</p> | NO VIABLE |
| 296 | 16758 | 24351 | UNIVERSOFT EDU S.A.S | 900482034-2 | Tolima | Centro Sur | 81,5 | <p>VIABLE. El proyecto se constituye en una oportunidad para el sector educativo, la experiencia de la empresa y el conocimiento en el área de las matemáticas de sus integrantes, así como sus productos y servicios, favorecen la obtención de los resultados propuestos.</p> <p>Responde a una necesidad sentida y trasciende a la incorporación de TIC a un problema de aprendizaje de un área disciplinar, haciendo visible y tangible la inclusión de metodologías innovadoras que articulan y dinamizan la educación media y la educación superior a través de ambientes de aprendizaje que permiten que los jóvenes decidan su formación profesional acorde con las habilidades requeridas. Los resultados y productos están en coherencia con los objetivos y pueden ser verificados conforme a las evidencias planeadas. Se planea la documentación de estudios, instrumentos, videos, entre otros, estrategias que permiten verificar los resultados del proyecto.</p> <p>La incorporación de innovación metodológica en el desarrollo propuesto, contribuye a la competitividad de la empresa en su sector, aspecto que puede verificarse a partir de su implementación y resultados comparativos de las pruebas de rendimiento académico y desempeño profesional estandarizadas a nivel nacional.</p> <p>El personal especializado y técnico referenciado da cuenta de la experiencia y conocimiento previsto para el logro de los resultados del proyecto.</p> | VIABLE |
| 297 | 16777 | 24118 | IOSERREGO S.A.S | 900576436-4 | Tolima | Centro Sur | 69,5 | <p>NO VIABLE. El manejo de la humedad es uno de los factores que incide en la calidad tanto como de café, cacao, cereales; sin embargo, el proyecto no se deriva de un estudio de mercado, falta presentar cifras o fuentes de información que corroboren la descripción mencionada, así como asegurar que los pequeños agricultores demandan secadoras de granos y tienen disposición de compra.</p> <p>La idea del proyecto puede derivarse en una innovación dentro de los sistemas productivos agrícolas, pero no se evidencian resultados asociados al potencial de secado de la máquina a desarrollar, de igual manera no se destaca la diferenciación en el diseño de la máquina de las ya existentes en el mercado. Se menciona de un 35 % de reducción del tiempo, pero no se justifica este dato de cómo se estima este valor.</p> <p>La falta de un estudio de mercado que evidencia la necesidad de los agricultores se destaca en el primero objetivo específico, el cual es la caracterización de los agricultores, lo cual debería hacerse antes del proyecto, para asegurar que hay una demanda para este producto. Además, se deben revisar los otros objetivos del proyecto, ya que se encuentran redactados a manera de actividades y en conjunto no llevan a cumplir con el alcance del objetivo general.</p> | NO VIABLE |
| 298 | 16799 | 24246 | CORAGRO ORGÁNICOS SAS | 900175560-9 | Tolima | Centro Sur | 65,0 | <p>NO VIABLE. A pesar de que la propuesta muestra aspectos propios innovadores y que se pueden lograr excelentes resultados con los productos órgano-minerales, es indispensable que se desarrollen productos especializados que respondan a las necesidades reales de los agricultores y de los cultivos en particular, ya que en este proyecto no se identifica una causalidad entre las necesidades del mercado (demanda) y los criterios de desarrollo del producto. Muchos productos similares se han lanzado al mercado pero comúnmente fracasan, por no tener claro el espacio en donde se van a comercializar y la efectividad del producto en las condiciones específicas, ya que no es lo mismo un biofertilizante para clima caliente que para clima frío, ni los requerimientos del cultivo de papa son iguales a los del cultivo de arroz; esto hace también que los resultados sean poco medibles, ya que no hay establecida la línea base, y aunque se mencionan aspectos como eficiencia, dosis, y aplicaciones en los objetivos específicos, en los resultados no se presentan.</p> <p>El planteamiento del problema es muy general y no brinda información técnica sobre la situación actual, no se cuenta con un marco geográfico de aplicación o un mercado objetivo para los nuevos productos; La pertinencia del proyecto está centrada en aportar soluciones en la producción de fertilizantes, para los productores agropecuarios aprovechando el ciclaje de nutrientes y la oferta de minerales nacionales. Sin embargo los objetivos aunque responden a la problemática tratada, no están acotados al alcance del proyecto. En la metodología no está claro cuales serán los tratamientos a evaluar dentro de los ensayos, ni las variables que se medirán para el diseño del producto.</p> <p>Los nuevos productos incluyen análisis químicos (suelos) y foliares pero no establecen en que cultivos se realizarán, tampoco se definen los criterios de evaluación que se implementarán en los ensayos de campo. Se propone un incremento de la actividad biológica del 1%, que es demasiado poco para justificar una aplicación de un producto de este tipo; la articulación con el mercado es incipiente y no se tienen en cuenta factores de precio, distribución, competencia entre otros.</p> | NO VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|------------|---------|---|-----------|
| 299 | 16841 | 24355 | CORPORACIÓN GERMINEMOS | 809012064-8 | Tolima | Centro Sur | 70,3 | <p>VIABLE. El planteamiento del problema no se acota específicamente pero aun así justifica la realización del proyecto, ya que responde a una necesidad a nivel psicosocial ; su componente innovador va en la línea del abordaje desde una línea psicoanalítica frente a la aceptación de discapacidad de un miembro de la familia, con acompañamiento domiciliario y sinergia entre los participantes para la modificación de la realidad a través de las acciones presentadas; sin embargo, no se observa como se lograría impactar positivamente la productividad o competitividad de la empresa o del sector al que pertenece, aunque este proyecto generaría un nuevo proceso en la Corporación, sobre la base del objetivo general propuesto.</p> <p>Los objetivos general y específicos guardan relación; La metodología planteada se adecúa al objetivo propuesto. El proyecto se encuentra en la vía de la priorización de las políticas públicas nacionales, regionales y locales observadas desde lo social más no, desde lo productivo; hace parte de las necesidades de abordaje psicosocial del Plan de Desarrollo Municipal, en el que se contempla el apoyo a las familias con integrantes en condición de discapacidad. La articulación en el mercado es difusa por cuanto los proyectos sociales tienen una demanda existente, pero no un consumo comercial, que limita el mejoramiento de la competitividad a pesar de ser una innovación en proceso.</p> <p>El proyecto plantea la generación de empleos, aunque no es claro si se mantendrán más allá del tiempo de ejecución.</p> | VIABLE |
| 300 | 16854 | 24296 | CASAS AUTOMÁTICAS | 900208405-9 | Tolima | Centro Sur | 78,5 | <p>VIABLE. El planteamiento del problema es claro, se menciona la proyección de mercado con el fabricante CONTROL4, sin embargo no se analiza el impacto de los productos existentes de los fabricantes, Somfy para el caso de Panorama y SmartPT para el caso de Pentagrama. Los objetivos generales y específicos son coherentes y están direccionados en aprovechar la oportunidad a través de una solución tecnológica. El proyecto presenta una gran proyección de mercado según los datos aportados. En cuanto a la racionalidad de los costos, hay rubros que no permiten contrastar el valor del mercado, debido a que no se especifica claramente la tecnología requerida para tal fin.</p> | VIABLE |
| 301 | 16871 | 23818 | SOCIEDAD DE INGENIEROS ESPECIALISTAS DE COLOMBIA | 900388925-8 | Tolima | Centro Sur | 68,3 | <p>NO VIABLE. La problemática es clara y responde a necesidades priorizadas inclusive en agendas internacionales; sin embargo, se presentan falencias en la formulación de la propuesta, como la falta de articulación entre objetivo general y específicos; además no es claro cual sería la innovación en producto, proceso o servicio planteada pues no realizan comparaciones del modelo a desarrollar respecto al estado del Arte presentado; el potencial de mercado y demanda proyectada para la solución no se indica, ya que no se aportan cifras que permitan establecer el beneficio potencial y crecimiento para la empresa. La metodología carece de información y no aporta elementos que permitan verificar el conocimiento profundo en el área específica del proyecto.</p> | NO VIABLE |
| 302 | 16910 | 24331 | INVERSIONES SERINGUEIRA EU | 900130911-7 | Tolima | Centro Sur | 74,3 | <p>VIABLE. El planteamiento del problema es claro y por ende la oportunidad que este tiene en el mercado; el objetivo general presenta coherencia con el planteamiento del problema, los objetivos específicos permiten alcanzar el objetivo general; no se presentan estadísticas en términos de cómo el problema ha afectado su gestión en la realización de este tipo de proyectos o las experiencias obtenidas.</p> <p>El proyecto tiene como objetivo la generación de un modelo básico de trámite y licenciamiento de parques fotovoltaicos que ayudará a la región y el sector productivo asociado. Existe una demanda existente de soluciones de este tipo que permitirá a comercializadores y productores que accedan al estudio alinear sus esfuerzos para concretar los proyectos de parques fotovoltaicos de alta capacidad. El proyecto se encuentra alineado con la política pública, en particular con la Ley 1715 de 2014 y su referencia a fuentes no convencionales de energía.</p> <p>No se consignan indicadores o mediciones de incremento de productividad, tales como aumento en la participación de proyectos, generación de oportunidades comerciales o similares.</p> | VIABLE |
| 303 | 16759 | 24064 | FEDERAL S.A.S | 811022302-6 | Tolima | Centro Sur | 80,5 | <p>VIABLE. El proyecto plantea no sólo la necesidad de ser más productivos y competitivos con el objetivo de obtener mayores rentabilidades sino que a su vez, busca reducir su impacto ambiental al tratar de dar un eficiente manejo a los residuos de cascarilla de arroz, los cuales pueden ser reutilizados en procesos energéticos; además estructura una estrategia de transferencia del conocimiento, con el fin de cumplir una labor de carácter social en la industria.</p> <p>El proyecto permite claramente un incremento en la productividad al reducir costos de compra de energía eléctrica, impacta positivamente al ambiente por la utilización de un residuo, y el desarrollo de una nueva tecnología de generación de energía, todo ello incidirá en un incremento de la competitividad.</p> <p>Los resultados y productos finales son coherentes con el alcance de los objetivos. La apropiación de los resultados es específica, en cuanto tiene un plan trazado para la transferencia del conocimiento y la apropiación de la tecnología.</p> <p>No refleja una mayor contribución en la generación de empleo en proporción a la inversión que se realizará en servicios técnicos especializados.</p> <p>No detalla en que forma el ejecutor del proyecto garantizará que el modelo de negocio se pueda replicar en otra empresas del sector tal como lo expresó la empresa, sin perder la ventaja competitiva.</p> | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/IGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|--------------------|---|-------------|---------------------------------|--------------|---------|--|-----------|
| 304 | 15861 | 24052 | Distagro E.U | 813007866-2 | Caldas | Eje Cafetero | 78,3 | El proyecto es VIABLE, pues tiene 78,25 de 100 puntos. El equipo técnico posee un perfil con capacidades y experiencia acordes con el alcance del proyecto. Los logros del proyecto contribuyen a la generación y/o mantenimiento del empleo, así como los resultados y productos permiten verificar el logro de los objetivos. Cabe resaltar que el proyecto no permite establecer de manera clara y verificable los mecanismos bajo los cuales se genera el incremento de la productividad para la empresa proponente. De igual manera permite la obtención de nuevos productos, sin embargo, no es clara la manera en que los productos y resultados de su desarrollo se incorporen y mantengan dentro de la oferta de la empresa. También se evidencia un conocimiento y articulación a lo largo de la cadena de valor del producto, sin embargo no se observan elementos que permitan definir la demanda real del producto. | VIABLE |
| 305 | 15799 | 23853 | Logopolis S.A.S | 900360447-7 | Caldas | Eje Cafetero | 67,5 | El proyecto es NO VIABLE, no se define de manera clara como se incrementa de manera verificable la productividad de la empresa proponente, de igual manera no evidencia de manera clara la articulación visible con el mercado, los costos definidos no son claros. Las horas de dedicación semanal de las personas que conforman la ejecución del proyecto no concuerdan con las horas costeadas en cada uno de los resultados, además, el Ingeniero de Sistemas Senior, posee dentro del mismo producto (P01) costos por hora diferentes. | NO VIABLE |
| 306 | 15813 | 23682 | Skyenet Domotics S.A.S | 900815733-3 | Caldas | Eje Cafetero | 83,3 | El proyecto es VIABLE, El planteamiento del problema es claro y justifica la realización del proyecto, los objetivos general y específicos apuntan a aprovechar una oportunidad, La metodología planteada responde a los objetivos específicos y permite alcanzar el objetivo general. De igual manera, el proyecto genera innovación y/o desarrollo tecnológico que permite incremento de la productividad y competitividad de manera verificable. Los costos para la realización del proyecto están debidamente soportados en cuantías acordes. | VIABLE |
| 307 | 15884 | 23975 | Sigma Ingeniería S.A | 810005747-4 | Caldas | Eje Cafetero | 89,5 | El proyecto es VIABLE, el planteamiento de problema es claro y justifica la realización del proyecto, Los objetivos general y específicos apuntan a aprovechar la oportunidad y resolver los problema tecnológico planteados, de igual manera genera innovación que permite el incremento de la productividad y competitividad, así como los resultados permiten verificar el logro de los objetivos. | VIABLE |
| 308 | 15942 | 23794 | Panachlor S.A.S | 900688588-9 | Caldas | Eje Cafetero | 67,8 | El proyecto es NO VIABLE, Los objetivos específicos no son precisos al mencionar el fortalecimiento del producto en la incursión del mercado Nacional e Internacional, la metodología planteada se describe de manera general y no detalla el paso a paso de lo planteado en cada unos los objetivos, el proyecto hace mención de beneficios a nivel regional como nacional pero no menciona bajo que eje o plan desarrollo se fundamenta el proyecto, no se evidencian estrategias que permitan la apropiación real de los resultados que prevé el proyecto y los costos de insumos y materiales no se encuentran detallados tal y como se menciona en los pliegos definitivos. | NO VIABLE |
| 309 | 16007 | 23829 | Valoractiva Consulting S.A.S | 900372165-7 | Caldas | Eje Cafetero | 64,5 | El proyecto es NO VIABLE, a pesar de generar innovación de software no define de manera clara como incrementa de manera verificable la productividad de la empresa proponente, de igual manera, el proyecto le permitirá abarcar un nuevo segmento de mercado a la empresa ejecutora, sin embargo, no indica o demuestra una ventaja competitiva respecto a otras ofertas en el mercado para el mismo segmento. Las horas de dedicación descritas en el perfil del equipo técnico no están acordes con las horas valoradas en los productos. | NO VIABLE |
| 310 | 16023 | 23948 | PUNTO ELECTRICO S.A.S | 890805825-4 | Caldas | Eje Cafetero | 82,0 | El proyecto es VIABLE, los objetivos específicos son claros, medibles y apuntan a solucionar el problema planteado, de igual manera, la metodología es clara y acorde con los productos relacionados a los resultados. También genera innovación y/o desarrollo tecnológico que permite el incremento de la productividad y competitividad de manera verificable. El personal técnico cumple con el conocimiento para desempeñar las actividades relacionadas, sin embargo, demuestran poca experiencia en la industria. | VIABLE |
| 311 | 15908 | 23734 | Infojudicial Sociedad por Acciones Simplificada | 900752952-8 | Quindío | Eje Cafetero | 79,8 | El proyecto es VIABLE, el planteamiento del problema es claro y justifica la realización del proyecto, de igual manera los objetivos general y específicos apuntan a aprovechar la oportunidad o resuelve los problemas tecnológicos planteados, también el desarrollo del proyecto genera innovación y/o desarrollo tecnológico que permite incremento de la productividad y competitividad de manera verificable. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|--------------|---------|---|-----------|
| 312 | 15840 | 23838 | Clinica Odontologica Topdent S.A.S | 900947259-1 | Quindío | Eje Cafetero | 81,5 | El proyecto es VIABLE. Se encuentra un proyecto pertinente en términos de planteamiento de problema, objetivos y metodología. Con entregables claramente identificados y que se traducen en resultados esperados. El presupuesto es sensato, aunque es pertinente revisar algunos costos de personal. Finalmente, aunque se tiene en cuenta personal idóneo para llevar a cabo el proyecto, se debe tener en cuenta que debido al componente tecnológico que conlleva el proyecto, la experiencia del equipo técnico juega un papel fundamental en el éxito del proyecto. | VIABLE |
| 313 | 16011 | 24043 | Servicios Integrales De Cobranzas Y Asesorías Jurídicas Emdecob | 900294018-8 | Quindío | Eje Cafetero | 54,5 | El proyecto es NO VIABLE, dentro de la metodología no se evidencian métodos o estrategias de dirección del proyecto, de igual manera no evidencia la articulación visible con el mercado ni contiene estrategias y/o instrumentos que permiten la apropiación real de los resultados que prevé el proyecto. | NO VIABLE |
| 314 | 15934 | 24392 | PROYECTOS TÉCNICOS LTDA | 802000527-9 | Risaralda | Eje Cafetero | 81,5 | El proyecto es VIABLE, toda vez que existe una coherencia lógica entre el planteamiento del problema, la metodología, los resultados esperados y el cronograma planteado que lo conllevan al logro y cumplimiento del objetivo general y específicos. De igual manera el desarrollo del proyecto genera innovación y/o desarrollo tecnológico que permite el incremento de la competitividad y productividad, así como la obtención de nuevos y mejores productos, servicios o procesos de manera verificable. No se evidencia como el servicio propuesto a desarrollar, se articula con los demás servicios, mercado y/o tipos de clientes que tiene la compañía actualmente. | VIABLE |
| 315 | 16014 | 24008 | OPERLOG COLOMBIA S.A.S | 900702986-4 | Risaralda | Eje Cafetero | 83,5 | El proyecto es VIABLE. El proyecto Implementación de herramientas tecnológicas para innovar en el proceso de seguimiento y control de la temperatura de los embalajes de medicamentos durante el transporte de los mismos en la empresa Operlog Colombia S.A.S, se considera viable ya que el objetivo principal esta enmarcado en mejorar la competitividad de Operlog Colombia S.A.S mediante la inclusión de un sistema de gestión apoyándose en el desarrollo tecnológico de hardware y software, conforme con lo establecido en los planes de desarrollo a escala local, departamental, nacional y los objetivos del desarrollo sostenible. Contempla la transferencia de conocimiento a funcionarios y aprendices del SENA, operarios y directivos de la empresa. | VIABLE |
| 316 | 15876 | 24183 | Fundacion Conexión IPS | 900436223-2 | Risaralda | Eje Cafetero | 59,3 | El proyecto es NO VIABLE, el planteamiento del problema no evidencia de manera clara la realización del proyecto, los objetivos específicos no apuntan al desarrollo de objetivo general, además no se evidencia un objetivo para realizar el plan de transferencia al SENA. La metodología no describe de manera clara como se realizará cada uno de los objetivos planteados. El proyecto no contempla ningún proceso de apropiación real de los resultados | NO VIABLE |
| 317 | 15805 | 23652 | Moduplast S.A.S | 891409661-9 | Risaralda | Eje Cafetero | 87,3 | El proyecto es Viable pues obtiene 87,25 de 100 puntos. El planteamiento del problema u oportunidad es claro y justifica la realización del proyecto, en conjunto la ejecución del mismo genera innovación y/o desarrollo tecnológico que permite incremento de la productividad y competitividad, de igual manera permite la obtención de nuevos y mejores productos y propende por la articulación visible con el mercado. | VIABLE |
| 318 | 15811 | 23707 | Aseamos Institucional S.A.S | 900733459-7 | Risaralda | Eje Cafetero | 76,3 | El proyecto es VIABLE, el planteamiento es claro y justifica la realización del proyecto, de igual manera genera desarrollo tecnológico para incrementar la productividad de manera verificable y permite la prestación de un nuevo servicio por la empresa de manera verificable. Los resultados descritos corresponden al cumplimiento de los objetivos específicos detallados. El proyecto No evidencia una articulación visible con el mercado. Los costos de insumos están agrupados en un solo monto y por lo tanto no es posible realizar una validación sobre estos valores. | VIABLE |
| 319 | 15847 | 23792 | Eléctricas H y G S.A.S | 900374261-5 | Risaralda | Eje Cafetero | 83,5 | El proyecto es Viable dado que obtiene 83,50 puntos sobre 100. El proyecto genera innovación y/o desarrollo tecnológico que permite incremento de la productividad y competitividad de manera verificable, acorde con el sector, tamaño de la empresa y/o nivel de desarrollo de la misma, permite la obtención de nuevos o mejores productos, servicios o procesos de manera verificable, propende por la articulación visible con el mercado y contribuyen a la generación y/o mantenimiento del empleo. | VIABLE |
| 320 | 15972 | 24430 | Self Care Center SCC. Salud Integral con Enfoque de Riesgo S.A.S | 900681494 | Risaralda | Eje Cafetero | 67,8 | El proyecto es NO VIABLE. Aunque existe una metodología que busca conseguir los objetivos específicos, en general no presenta coherencia con el alcance del objetivo general, no se evidencian datos estadísticos que permitan identificar un aumento en la productividad y/o competitividad de la empresa, ya que el fin último es el desarrollo del software y una estrategia de promoción, | NO VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|--------------|---------|--|-----------|
| 321 | 15975 | 23661 | PROVEER INSTITUCIONAL S.A.S | 900365660-2 | Risaralda | Eje Cafetero | 83,3 | El proyecto es VIABLE, el planteamiento del problema es claro y justifica la realización del proyecto, la metodología planteada responde a los objetivos específicos y permite alcanzar el objetivo general. El proyecto genera innovación y/o desarrollo tecnológico que permite el incremento de la productividad y competitividad, además de obtener nuevos o mejores productos, servicios o procesos. | VIABLE |
| 322 | 15812 | 24317 | Arvirt S.A.S | 900624707-1 | Risaralda | Eje Cafetero | 71,3 | El proyecto es VIABLE, el planteamiento del problema es claro y justifica la realización del proyecto, de igual manera se evidencia la obtención de nuevos y mejores productos acorde con el sector y los resultados y productos permiten verificar el logro de los objetivos. A pesar de generar innovación de software, no se define de manera clara como incrementa de manera verificable la productividad de la empresa proponente, tampoco se evidencian estrategias y/o instrumentos que permiten la apropiación real de los resultados que prevé el proyecto, por parte de los beneficiarios directos y/o indirectos de manera verificable. | VIABLE |
| 323 | 15864 | 24339 | Inmobiliaria Rentar S.A.S | 800180675 | Risaralda | Eje Cafetero | 66,5 | El proyecto es NO VIABLE, la metodología no precisa de manera concreta como realizará cada uno de los objetivos planteados, no se evidencian entregables que permitan establecer el impacto generado de acuerdo con los objetivos iniciales. De igual manera, no se expresa de manera clara la articulación visible con el mercado, así mismo no se encuentran estrategias que permiten la apropiación real de los resultados. | NO VIABLE |
| 324 | 15869 | 23787 | Audifarma S.A | 816001182-7 | Risaralda | Eje Cafetero | 81,5 | El proyecto es VIABLE, propende por la articulación con el mercado y los logros contribuyen a la generación y mantenimiento de empleo, de igual manera los resultados permiten verificar el logro de los objetivos y contiene estrategias y/o instrumentos que permiten la apropiación real de estos. El problema identificado no utiliza datos estadísticos que argumente y/o soporten desde lo cuantitativo la necesidad a resolver, así como tampoco se demuestra, cuáles fueron las diferentes alternativas identificadas o analizadas que llevaron a seleccionar la solución propuesta como la mejor solución al problema identificado. | VIABLE |
| 325 | 15879 | 24252 | Integrar Technology LTDA | 900042992-6 | Risaralda | Eje Cafetero | 44,0 | El proyecto es NO VIABLE, el planteamiento del problema no es claro, los objetivos tampoco se presentan de manera clara para resolver los problemas tecnológicos que se plantean, además se encuentran escritos a manera de actividad desde el objetivo 5 al 11 y no son medibles. La metodología planteada no describe con claridad la realización de cada uno de los objetivos planteados. El proyecto no describe de manera clara a que agenda de tipo nacional, regional o local apunta. | NO VIABLE |
| 326 | 15880 | 24195 | Innovative Education Services and Solutions S.A.S | 900268071-9 | Risaralda | Eje Cafetero | 72,3 | El proyecto es VIABLE, el planteamiento del problema es claro y justifica la realización del proyecto, los objetivos general y específicos apuntan a aprovechar una oportunidad, la metodología planteada responde a los objetivos específicos y permite alcanzar el objetivo general. El proyecto genera innovación de software, sin embargo, no se define de manera clara como incrementa de manera verificable la productividad de la empresa proponente. | VIABLE |
| 327 | 15885 | 24390 | Tek Soluciones Tecnológicas S.A.S | 900480656-4 | Risaralda | Eje Cafetero | 72,5 | El proyecto Es Viable. El planteamiento del problema es claro y justifica la realización del proyecto. El desarrollo del proyecto genera innovación y/o desarrollo tecnológico que permite el incremento de la productividad y/o competitividad, así como la obtención de nuevos o mejores productos , servicios o procesos de manera verificable. De igual manera contiene estrategias que permite la apropiación real de los resultados. | VIABLE |
| 328 | 15889 | 23654 | Agudelo Angel S.A.S | 900144316-5 | Risaralda | Eje Cafetero | 100,0 | El proyecto es VIABLE, el planteamiento del problema es claro y justifica su realización, de igual manera los objetivos apuntan a resolver el problema planteado. La ejecución del proyecto conducirá a la empresa a mejorar su competitividad. El proyecto permite la obtención de un mejor proceso de producción y propende por aumentar la participación en le mercado inmobiliario. Los resultados del proyecto permiten verificar el logro del objetivos, así como contiene estrategias que permiten la apropiación de los mismo. | VIABLE |
| 329 | 15900 | 24188 | Fundasuperior Integralgroup S.A.S | 900252032-9 | Risaralda | Eje Cafetero | 79,0 | El proyecto es VIABLE, el planteamiento del problema es claro y justifica la realización del proyecto, los objetivos general y específico apuntan a aprovechar la oportunidad y la metodología planteada responde a los objetivos específicos y permite alcanzar el objetivo general, de igual manera permite la obtención de nuevos y mejores productos los cuáles permiten verificar el logro de los objetivos. El proyecto no evidencia de manera clara con la articulación visible con el mercado, así como las estrategias y/o instrumentos que permiten la apropiación real de los resultados. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/IGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|--------------------|---|-------------|---------------------------------|--------------|---------|--|-----------|
| 330 | 15922 | 23793 | COCHEXPRESS LIMITADA | 900128620-2 | Risaralda | Eje Cafetero | 74,8 | El proyecto es VIABLE. El proyecto tiene un claro impacto sobre la productividad de la empresa ejecutora y le permitirá avanzar en la línea tecnológica de su mercado. Adicionalmente, está soportado en los planes de desarrollo nacional, departamental y municipal, mejorando las condiciones laborales de sus empleados y esperando también un impacto positivo en el medio ambiente. Como debilidad se encuentra la poca experiencia de la dirección del proyecto en el componente de software que hace parte de los productos esperados | VIABLE |
| 331 | 15925 | 23825 | Masabor Colombia S.A.S | 900859000-2 | Risaralda | Eje Cafetero | 68,3 | El proyecto es NO VIABLE, el objetivo general pretende resolver un problema tecnológico de la empresa, sin embargo, los objetivos específicos 2, 3, 4 y 5 se encuentran planteados a manera de actividad. No existe hilo conductor ni descriptor del proceso metodológico para la ejecución e implementación del proyecto, más bien se describe como funcionaría el proceso luego de la implementación. Aunque mencionan la alineación con el Plan de Competitividad de Risaralda, se menciona de forma general la productividad, pero no describe específicamente a que objetivo, programa o enfoque del Plan se desea aportar. No se evidencia de manera verificable las estrategias y/o instrumentos que permiten la apropiación de los resultados y los costos de insumos están agrupados en un solo monto y por lo tanto no es posible realizar una validación sobre estos valores. | NO VIABLE |
| 332 | 15927 | 24053 | H&S INTEGRADORES DE TECNOLOGIA LIMITADA | 816007149-0 | Risaralda | Eje Cafetero | 70,0 | El proyecto es VIABLE, el planteamiento de problema es claro y justifica la realización del proyecto, los objetivos general y específicos apuntan a aprovechar la oportunidad y resolver los problemas tecnológico planteados, el proyecto permite la obtención de nuevos y mejores productos, servicios o procesos de manera verificable, sus resultados y productos permiten verificar el logro de los objetivos. Sin embargo, La metodología no evidencia cómo llevar el producto a una operación real, No se encuentran soportados los costos en relación al tiempo de dedicación del proyecto del equipo técnico con respecto al pago relacionado. | VIABLE |
| 333 | 15928 | 23824 | Kono Telecomunicaciones S.A | 900253186-1 | Risaralda | Eje Cafetero | 67,3 | El proyecto es NO VIABLE, los objetivos específicos se encuentran escritos a manera de actividad, además no son medibles, la metodología no es clara de cómo realizarán la estrategia de comercialización y el protocolo de soporte. El proyecto genera innovación de software, sin embargo, no se evidencia como incrementa de manera verificable la productividad de la empresa proponente, tampoco se observan estrategias que permiten la apropiación de los resultados. | NO VIABLE |
| 334 | 15982 | 24164 | INGENIERIA DE PEREIRA PARA EL MUNDO S.A.S | 900869616-1 | Risaralda | Eje Cafetero | 92,5 | El proyecto es VIABLE, el planteamiento del problemas es claro y justifica la realización del proyecto, los objetivos son claros y medibles, así como la metodología responde a los objetivos específicos y permite alcanzar el objetivo general. El proyecto genera innovación y/o desarrollo tecnológico que permite el incremento de la competitividad y productividad. | VIABLE |
| 335 | 16024 | 24143 | Grupo Editorial Occidente S.A.S | 900408816-0 | Risaralda | Eje Cafetero | 78,3 | El proyecto es VIABLE, el planteamiento del problema es claro y justifica la realización del proyecto, los objetivos apuntan a aprovechar la oportunidad o resolver los problemas planteados, la metodología responde a los objetivos específicos y permite alcanzar el objetivo general. El proyecto genera desarrollo tecnológico que permite el incremento de la productividad y competitividad. No evidencia de manera concreta la articulación visible con el mercado y las estrategias y/o instrumentos que permiten la apropiación con el mercado. | VIABLE |
| 336 | 15946 | 23678 | OINC S.A.S | 900550748-4 | Risaralda | Eje Cafetero | 85,3 | El proyecto es VIABLE pues obtiene un puntaje de 85,25 sobre 100 puntos. El planteamiento del problema u oportunidad es claro y justifica la realización del proyecto y los objetivos general y específicos apuntan a aprovechar la oportunidad o resolver los problemas tecnológicos planteados. De igual manera el proyecto genera innovación y/o desarrollo tecnológico que permite el incremento de la productividad y competitividad, también permite la obtención de nuevos y mejores productos. No se evidencia de manera clara una articulación con el mercado. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|--------|---------|---|-----------|
| 337 | 16093 | 24408 | Sistemas Integrales de Salud Pública y Ambiental SISA Ltda. | 830508911-8 | Arauca | Llanos | 41,3 | El proyecto es NO VIABLE. Se evidencia falta de coherencia en la lógica vertical y horizontal del proyecto. En cuanto al problema, no es claro por qué la "inexistencia de un modelo de conservación basado en turismo rural", significaría un problema y no una causa de las falencias en conservación, cuáles causas sustentan que se haya escogido la implementación de la solución tecnológica como la estrategia ideal para solventar el problema, y cuáles son los efectos negativos resultados del problema que justifican la implementación del proyecto. No es claro cómo puede garantizarse la solución del problema propuesto, toda vez que se presentan dos objetivos generales, cuál es la pertinencia de la investigación de modelos generales de conservación e inclusión en vez de aquellos realizados a través del turismo rural, cómo se garantiza que a través de la experiencia empírica de (5) actores del conflicto se pueda levantar la línea base de los sitios turísticos potenciales en TODO el departamento, y cómo se garantiza el alcance apropiado en cuanto al desarrollo del piloto, en términos de los detalles del ensayo experimental. En cuanto al componente de innovación, no es claro cuáles son los factores diferenciadores del modelo de conservación propuesto que garanticen la introducción de un nuevo o significativamente mejorado bien o servicio al mercado. Así mismo, se observa baja racionalidad de la estructura de costos y falta de experiencia y capacidad del equipo técnico. No obstante, la propuesta responde a las necesidades priorizadas en la agenda de política pública y planeta resultados frente a la generación y conservación del empleo. | NO VIABLE |
| 338 | 16094 | 24446 | Medicina y Tecnológica en Salud Medytec IPS | 900057926-5 | Arauca | Llanos | 75,3 | El proyecto ES VIABLE, la importancia de crear herramientas que faciliten y mejoren el servicio para los usuarios del sector salud es benéfico para la población de la región. La automatización de procesos que permitan disminuir los tiempos de las diferentes actividades operativas será reflejada en la calidad del servicio y la salud financiera de la empresa. Sin embargo, no se puede evaluar la capacidad de los ejecutores del proyecto debido que no hay información, en la descripción de PERSONAS únicamente se relaciona al coordinador del proyecto de las tres personas que se requieren, y de dicho coordinador del proyecto no se describe experiencia ni nivel educativo. no se describe la capacidad y experiencia del equipo técnico, en términos de perfiles básicos relacionados con los objetivos que prevé el proyecto para la evaluación respectiva. | VIABLE |
| 339 | 16123 | 24021 | Fundación Cristiana Lazos de Amor | 900705451-1 | Arauca | Llanos | 98,5 | El proyecto es VIABLE, cumple con las características de desarrollo tecnológico e innovación, se destaca como fortalezas un planteamiento claro de los objetivos y la coherencia con los resultados, productos e indicadores. El proyecto se alinea con la política pública regional ya que se enfoca en una oportunidad sectorial que puede ser adaptada a las condiciones locales y presenta un alto potencial de desarrollo regional. La obtención de nuevos productos genera un impacto positivo que beneficia a la comunidad U'WA habitante de la región en temas de alimentación. | VIABLE |
| 340 | 16117 | 24367 | Constructora Grimar del Oriente SAS | 900584835-3 | Arauca | Llanos | 44,3 | El proyecto es NO VIABLE. Se observa falta de coherencia en la lógica vertical y horizontal del proyecto. No es claro cuál es el problema al cual el prototipo responde como solución tecnológica. No es claro cuáles son las estrategias innovadoras a implementar en el prototipo que permitan la obtención de jardines verticales con menor costo de construcción, instalación y/o mantenimiento. No es claro cuál apartado específico de la ley 152 de 1994, consigna que se "obliga a todos los actores involucrados en la planeación urbanística de la ciudad a ... destinar un porcentaje de las construcciones desarrolladas para ubicar zonas verdes, jardines o terrazas". No es claro cuáles son los productos, metas y fuentes de verificación asociadas a los resultados R05 y R06. No es posible determinar la correspondencia de los rubros con precios de mercado, toda vez que se observa falta de claridad y aparente redundancia en sus descripciones. Así mismo, los faltantes de información en los perfiles del equipo técnico no permiten determinar su capacidad y experiencia en relación con los objetivos del proyecto. No obstante se destaca como fortaleza, la orientación de los logros del proyecto a la generación y mantenimiento del empleo. | NO VIABLE |
| 341 | 16039 | 24115 | Técnicos en Montajes Mecánicos y Civiles Ltda. - MMT Ltda. | 900270258-5 | Casanare | Llanos | 84,8 | El proyecto ES VIABLE, dentro de las características mas relevantes está la búsqueda de una solución a una problemática que se volvió crónica en la región. Es una alternativa que impacta positivamente al sector turismo y de servicios en general. Emplea la innovación como recurso atractivo y operativo para el funcionamiento del parque entre ellos la energía solar fotovoltaica. Es importante que se pretende utilizar elementos reciclables para impactar lo menos posible el medio ambiente. La entidad proponente como el personal asignado al proyecto tienen la experiencia y el conocimiento para cumplir con el logro de los objetivos trazados. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/CP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|--------|---------|--|-----------|
| 342 | 16108 | 24251 | Asociación Agroforestal de los Andes-Asoagroandes | 826002904-9 | Casanare | Llanos | 44,0 | El proyecto es NO VIABLE. De forma general la propuesta carece de coherencia en su lógica vertical y horizontal. En este sentido, no es claro por qué se considera que el desconocimiento de los procesos productivos y mercados constituye una problemática, y no una causa de la implementación de procesos productivos inadecuados y la falta de acceso al mercado; así como no es claro como los objetivos específicos garantizan el conocimiento del mercado por parte de los productores y en ese sentido, la solución de unos de los aspectos abordados en el planteamiento del problema. Con respecto a la metodología no es claro: cómo los procesos de capacitación descritos para el objetivo específico 1 se relacionan con el levantamiento de la línea base para cada una de las unidades productivas visitadas; cuál es el rol de la línea base levantada por unidad productiva en la creación de un prototipo para un único producto descrito en el objetivo específico 2; en qué consisten los módulos que se pretenden desarrollar para el objetivo específico 3, cómo se llevarán a cabo y si estos módulos contendrían todos los prototipos de aprendizaje por practica planteados en el objetivo. En cuanto a la innovación y/o desarrollo tecnológico, no es posible saber cuáles son las estrategias que permiten a parir de la línea base desarrollar nuevas tecnologías en los procesos de producción, cómo se garantiza este desarrollo y cuál será el factor diferenciador de la misma con las tecnologías de producción ya desarrolladas por entidades como el ICA y que corresponden a las BPA. No obstante, se destacan como aspectos positivos el planteamiento de resultados en cuanto a generación/mantenimiento del empleo, y la alineación con necesidades priorizadas en la agenda de política pública nacional a través de la reactivación del campo. | NO VIABLE |
| 343 | 16041 | 23812 | Datalink Network SAS | 900112851-7 | Casanare | Llanos | 82,8 | El proyecto es VIABLE. La propuesta presenta fortalezas en su lógica vertical y horizontal, destacándose la coherencia entre los objetivos general y específicos, la coherencia entre resultados, metas indicadores, productos y fuentes de verificación, la claridad en la descripción metodológica, así como el alto componente tecnológico y su alineación con la agenda departamental del Casanare. Ahora bien, aunque se advierten algunas discrepancias entre objetivos específicos y resultados, la propuesta presente un alto componente en innovación en procesos, toda vez que propende por la introducción de mejoras significativas a las características de procesos ya existentes para el almacenamiento de la información en las entidades de salud. | VIABLE |
| 344 | 16046 | 23675 | Servicios y Suministros La Primavera Ltda. - SSP Ltda. | 900255597-4 | Casanare | Llanos | 89,0 | El proyecto es VIABLE, cumple con las características de desarrollo tecnológico innovador, ofreciendo oportunidades que benefician la región y su población a través de una alternativa de generación de empleo, además de generar un impacto positivo al medio ambiente. El proponente cuenta con la experiencia suficiente para desarrollar este proyecto. La transferencia de tecnología al SENA tiene como objetivo la formación y participación activa de aprendices SENA e instructores, se entregarán manuales y se realizarán actualizaciones a diferentes actores del sector productivo. | VIABLE |
| 345 | 16061 | 24105 | Eccosis Ingeniería SAS | 900098858-8 | Casanare | Llanos | 67,3 | Proyecto NO VIABLE, se observan debilidades en el planteamiento de los objetivos. No es clara la descripción del proyecto, adicionalmente los resultados y productos no permiten verificar el logro de los objetivos. No hay claridad sobre el alcance de la propuesta y la solución planteada a la problemática. Se plantea muy ligeramente la implementación o desarrollo de un APP dentro de una variedad de actividades a realizar, pero no describe en detalle tanto la implementación como su aplicabilidad (de la APP), siendo este el objetivo que más recursos demanda dentro del presupuesto planteado para desarrollar el proyecto. No hay una descripción detallada de los rubros correspondientes a pago de servicios tecnológicos de tal manera que se justifique su cuantía. Vale resaltar positivamente que el proyecto contribuye a la generación de 6 nuevos empleos. | NO VIABLE |
| 346 | 16085 | 24205 | Amanecer en el Palmar EAT | 844003409 | Casanare | Llanos | 91,0 | El proyecto es VIABLE. La propuesta presenta fortalezas en cuanto a su lógica horizontal, toda vez que hay coherencia entre objetivos, resultados, productos, indicadores, metas y fuentes de verificación. De igual modo, presenta una estructura de costos coherente con precios de mercado y un equipo técnico con la experiencia y capacidad que demandan los objetivos del proyecto. En conjunto, el proyecto genera un desarrollo tecnológico que propendería por el incremento de la productividad y competitividad de los productores de bonos de carbono y cuenta con un componente de alta innovación en mercadotecnia, que permite la creación de una nueva técnica de promoción y posicionamiento de los bonos de carbono, a través de estrategias de visualización y trazabilidad orientadas a la solución de la problemática descrita. | VIABLE |
| 347 | 16086 | 23784 | SUA Soluciones Energéticas | 900471106-5 | Casanare | Llanos | 88,0 | El proyecto es VIABLE, cumple con las características de ser innovador por medio de la aplicación de desarrollo tecnológico. Genera empleo y es una alternativa de solución para el manejo y disposición de residuos que impactan negativamente el medio ambiente, en este caso el aceite vegetal desechado por los restaurantes. No tiene en cuenta en la distribución de los costos el aporte a parafiscales tanto para personal técnico especializado como personal no calificado. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|--------|---------|--|-----------|
| 348 | 16042 | 23964 | Fundación Cootregua | 900075944-4 | Guainía | Llanos | 89,8 | El proyecto es VIABLE, la coherencia entre la problemática y los objetivos planteados es clara al pretender solucionar una necesidad básica que aqueja a la región, como lo es el abastecimiento de hortalizas. La región adolece de capacidad productora de este tipo de alimentos por diferentes causas entre ellas la calidad del suelo para este tipo de labor agrícola, haciendo necesario que estos sean traídos por vía aérea e incrementando sus costos. Como solución a esta problemática se recurre a una alternativa novedosa como lo es la producción bajo invernadero con condiciones exógenas controladas como vientos, humedad, temperatura etc., para encontrar un tipo de sustrato ideal elaborado con recursos propios de la zona, y así desarrollar el proyecto productivo de hortalizas en la región que logre el autoabastecimiento de productos básicos para la alimentación de la población respondiendo a las necesidades priorizadas en la agenda de política pública y desarrollo local. | VIABLE |
| 349 | 16052 | 23679 | Smart Life Technology | 900641174-8 | Guaviare | Llanos | 80,8 | El proyecto es VIABLE, la problemática planteada y los objetivos trazados son coherentes y claros al pretender desarrollar con un gran componente de innovación tecnológica la implementación de la domótica para uso cotidiano en proyectos de vivienda, buscando beneficiar los hogares del departamento del Guaviare debido a que los costos finales de las unidades habitacionales disminuyen sustancialmente y acercan a la región a una mayor apropiación de nuevas tecnologías respondiendo de esta manera a las necesidades priorizadas de política pública. El proyecto esta enfocado al desarrollo tecnológico, contribuye a la generación y mantenimiento del empleo, contiene estrategias que permiten la apropiación real de los resultados que prevé el proyecto, y sus costos están debidamente estructurados. | VIABLE |
| 350 | 16121 | 24185 | Asociación Empresa Deporte para Todos ONG | 900032130-1 | Guaviare | Llanos | 68,5 | El proyecto es NO VIABLE. Se evidencia debilidades en la lógica vertical y horizontal del proyecto, que ponen en riesgo el éxito del mismo. Se observa falta coherencia en la relación causa-efecto en el planteamiento del problema. En cuanto a los objetivos específicos 1 y 2, no es claro qué características contempla la integralidad de los paquetes turísticos y cómo la estructuración de dichos paquetes garantiza que se solvete el desconocimiento propuesto como problema tecnológico a resolver. En cuanto a la metodología no es claro cómo se realizará la integración del componente deportivo al paquete de turismo pasivo, sin que este se convierta en turismo activo. Así mismo, no es posible determinar la correspondencia con precios de mercado de rubros en cuatro de los ocho productos propuestos. No obstante, se destaca como aspectos positivos, la articulación con el mercado a través de la creación de ofertas turísticas innovadoras y la concertación entre diferentes eslabones de la cadena de valor del renglón, la generación y mantenimiento del empleo, el enfoque en las necesidades priorizadas en la agenda de política pública nacional y departamental y la estructuración de estrategias para la apropiación de los resultados del proyecto. | NO VIABLE |
| 351 | 16037 | 24304 | SC Prosoft SAS | 900448596-6 | Meta | Llanos | 86,3 | El proyecto es VIABLE. En términos generales se observa coherencia en la lógica vertical y horizontal del proyecto, destacándose como fortalezas la presentación de causas y efectos que justifican la realización de la propuesta, la claridad en la presentación de los objetivos y su relación con el problema, la correspondencia de la metodología con los objetivos, y la alineación de la propuesta con la agenda política pública nacional y del municipio. Por otro lado, si bien se observa falta precisión en algunos aspectos de la estructura de costos y capacidad del equipo técnico, la propuesta representa una innovación en proceso a través de la sistematización del proceso de recolección de información de los usuarios, como una actividad complementaria al servicio de salud prestado en el marco de la estrategia AEIPI, que tendría un impacto muy positivo en la reducción de costos que el sistema de levantamiento de información actual representa para el sistema de salud, la ampliación de la cobertura de atención y la disminución de margen de error en diagnóstico. | VIABLE |
| 352 | 16043 | 24245 | Factory Interactive Media SAS | 900348379-5 | Meta | Llanos | 75,5 | El proyecto es VIABLE. Se observan como fortalezas la solidez del equipo técnico, la coherencia de la metodología con los objetivos específicos, la alineación de la propuesta con las necesidades priorizadas para el departamento del Meta y la consignación de resultados en cuanto a la generación y mantenimiento del empleo. Si bien, la falta de prevención de ECV se toma como problema y no como causa de este, a la vez que el bajo impacto de los programas de prevención y los malos hábitos de salud se toman como efectos y no como causas, la propuesta presenta una estructura de costos que mayoritariamente guarda coherencia con tarifas de mercado y un equipo técnico con la capacidad y experiencia relacionados con los objetivos que prevé el proyecto. | VIABLE |
| 353 | 16044 | 23855 | Corporación Comité de Ganaderos del Meta | 892000101-2 | Meta | Llanos | 74,8 | El proyecto ES VIABLE, contribuye al cumplimiento por parte de los ganaderos de las normas generales de sanidad ganadera. El cumplimiento de estas normas garantiza y beneficia a los productores de pan de arroz, al igual que a cualquier productor que requiera dentro de sus insumos los productos derivados de la industria ganadera. La implementación de las buenas practicas ganaderas (BPG) impacta positivamente el desarrollo sectorial. Se plantea la realización de una serie de jornadas de formación de los ganaderos en Buenas practicas Ganaderas donde serán certificados si mejoran sus estándares de producción y sanidad. Sin embargo el proyecto carece del componente de innovación o desarrollo tecnológico. Se destaca positivamente la generación de 7 nuevos empleos. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado S/GP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|--------|---------|--|-----------|
| 354 | 16067 | 24400 | Corporación Desarrollo para la Paz del Piedemonte Oriental - Cordepez | 822002843-3 | Meta | Llanos | 87,0 | El proyecto ES VIABLE, hay coherencia entre la problemática y la propuesta planteada, es una oportunidad muy interesante para fomentar y fortalecer una alternativa que se está desarrollando actualmente de manera artesanal en el municipio, y esta puede llegar a ser una solución a la problemática que sufre la región ofreciendo opciones de empleabilidad a la población. El aprovechamiento alternativo de productos propios de la región "Crema alcorada de plátano verde del castillo" son una característica novedosa que le han generado reconocimiento e interés por su desarrollo para la comercialización a nivel nacional y con posibilidades de exportación. El proyecto está enfocado al desarrollo tecnológico, implementando esquemas y/o protocolos de calidad a través de una planta eficiente energéticamente que garantice los requisitos sanitarios, físicos, químicos y microbiológicos para el consumo humano. Contribuye a la generación y mantenimiento del empleo respondiendo a las necesidades priorizadas en la agenda de política pública y desarrollo local. | VIABLE |
| 355 | 16077 | 24209 | Inversiones Palma Real del Llano | 900405327-7 | Meta | Llanos | 56,3 | El proyecto es NO VIABLE. En términos generales se evidencian debilidades en cuanto a la lógica vertical y horizontal del proyecto. En cuanto al planteamiento del problema, no es claro cuáles son los efectos negativos que permitirían justificar la implementación de una solución, y cuáles son las causas que permitirían determinar la estrategia más viable como solución al mismo. En cuanto a los objetivos, no es claro cómo relaciona el objetivo general con el problema descrito. Por otra parte, no es claro cuáles son las estrategias que permiten determinar de forma verificable que el desarrollo de la app asegura el aumento de la productividad y/o competitividad, y cuál es el tipo de articulación con el mercado que se plantea realizar en cuanto a la creación de alianzas con otras entidades del renglón turismo. Así mismo, la breve descripción metodológica no permite determinar si la misma responde a los objetivos específicos y garantizar el cumplimiento del objetivo general, y los perfiles propuestos no especifican el tipo de título, certificaciones y nivel de experiencia requerido que permitan determinar si los costos asociados a personal si corresponden con tarifas de mercado. No obstante, se destacan como fortalezas que el proyecto responde a las necesidades priorizadas en la agenda de política pública, propende en cierto grado por la articulación visible con el mercado, y que presenta resultados asociados a la contribución en generación y mantenimiento del empleo. | NO VIABLE |
| 356 | 16102 | 23851 | Corporación de Alta Tecnología para la Defensa - Codaltec | 900576075-9 | Meta | Llanos | 95,3 | El proyecto ES VIABLE, existe coherencia entre la problemática, los objetivos planteados, resultados, metas, indicadores, productos y fuentes de verificación. La herramienta a desarrollar presenta un alto componente tecnológico es innovadora y propende por la generación de nuevos servicios en cuanto a la protección de los recursos naturales. El proyecto responde a las necesidades priorizadas en la agenda de política pública y desarrollo local del departamento del Meta. Además, contribuye con la generación y mantenimiento de empleo. La distribución de costos está acorde con el mercado y debidamente estructurados, contiene estrategias que permiten la apropiación real de los resultados que prevé el proyecto. | VIABLE |
| 357 | 16112 | 24477 | Fundación Social Integral Si | 900148414-7 | Meta | Llanos | 47,3 | El proyecto es NO VIABLE. En términos generales se observan debilidades en la lógica vertical y horizontal del proyecto, destacándose principalmente el que no se relacionan causas que permitan corroborar la existencia del problema y efectos que permitan justificar la realización del mismo, los vacíos en cuanto CONTROL de plagas presentes en la descripción metodológica, la ausencia de información que soporte la alineación de la propuesta con la política pública nacional/regional o planes de desarrollo local, el que no se relaciona en la propuesta resultados claros y medibles en cuanto generación o mantenimiento del empleo en el marco del proyecto o posterior, el planteamiento de buenos indicadores, metas y fuentes de verificación que permiten constatar el logro de objetivos, la imposibilidad para determinar la racionalidad de los costos y la ausencia de perfiles del equipo técnico. No obstante, se destacan como fortalezas la coherencia entre el planteamiento de los objetivos y la orientación de la propuesta por el desarrollo de nuevos procesos. | NO VIABLE |
| 358 | 16126 | 23998 | Corporación para el desarrollo Social Indígena Panure | 900118412-4 | Vaupés | Llanos | 85,5 | El proyecto es VIABLE. De forma general se observan fortalezas en la lógica vertical de la propuesta, toda vez que se plantea un problema definido y causas al mismo, a la vez que los objetivos general y específicos apuntan a resolver el problema tecnológico planteado. Así mismo, la propuesta responde a las necesidades priorizadas en la agenda de política pública y planes de desarrollo local, propende por el desarrollo tecnológico, contribuye a la generación y mantenimiento del empleo, contiene estrategias que permiten la apropiación real de los resultados que prevé el proyecto, y presenta racionalidad en su estructura de costos. Ahora bien, si bien a nivel metodológico, no es claro cuáles componentes de integración con el mercado permitirán garantizar a las comunidades indígenas del Vaupés la mejora en sus ingresos familiares, la propuesta propende por la articulación con el mercado en la medida que busca dar respuesta a una demanda existente de artesanías. | VIABLE |
| 359 | 16075 | 23698 | Asociación Gremial Agroforestal Vichadense | 900657764-3 | Vichada | Llanos | 92,3 | El proyecto es VIABLE se observan fortalezas en la lógica vertical y horizontal. De manera general destaca positivamente la coherencia en la relación causa efecto en el planteamiento del problema, los objetivos se encuentran orientados a la solución del mismo y estos a su vez están alineados al cumplimiento del objetivo general. El proyecto responde a las políticas regionales y las iniciativas de desarrollo local. Existe una correlación de la estructura de costos con precios de mercado. Adicionalmente la propuesta contiene estrategias de apropiación real de resultados por parte de los beneficiarios. El proyecto contribuye a la generación de 8 nuevos empleos potenciales. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|----------|---------|---|-----------|
| 360 | 17039 | 24026 | Sociedad Minera de Sur SAS | 900402119-8 | Cauca | Pacifico | 88,3 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 361 | 16950 | 24108 | Granja Mama Lombriz SAS | 900775203-9 | Cauca | Pacifico | 95,0 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 362 | 16965 | 24253 | Centro Regional de Productividad e Innovación del Cauca | 817004091-2 | Cauca | Pacifico | 79,0 | VIABLE. La metodología es acorde con el planteamiento del problema, hay alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación bueno. | VIABLE |
| 363 | 16967 | 24371 | Fundacion InnovaGen | 900493572-0 | Cauca | Pacifico | 97,3 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 364 | 17026 | 24466 | Sadmin SAS | 90076577-1 | Cauca | Pacifico | 89,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 365 | 17028 | 23887 | Grandtek SAS | 900207786-5 | Cauca | Pacifico | 83,3 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 366 | 17061 | 24038 | Empresa Caucana de Computadores y Electronica LTDA COMPUTEL | 817004302-1 | Cauca | Pacifico | 83,3 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 367 | 17081 | 24274 | Electrotek Mega SAS | 900666824-5 | Cauca | Pacifico | 89,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 368 | 17085 | 23952 | Empresa de telecomunicaciones de Popayan SA ESP | 891502163-1 | Cauca | Pacifico | 77,5 | VIABLE. La metodología es acorde con el planteamiento del problema, hay alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación bueno. | VIABLE |
| 369 | 17093 | 23927 | Asociacion de productores Organicos Nuevo Futuro | 817001242-4 | Cauca | Pacifico | 93,8 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 370 | 17116 | 24451 | Soluciones Tecnologicas Aplicadas de Colombia SAS | 900593363-7 | Cauca | Pacifico | 90,3 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 371 | 17056 | 24448 | Servicios Integrales Inmediatos SAS | 900623847-1 | Cauca | Pacifico | 75,8 | VIABLE. La metodología es acorde con el planteamiento del problema, hay alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación bueno. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|--|-------------|---------------------------------|----------|---------|--|-----------|
| 372 | 17123 | 24496 | Red de Frio Bahia Solano | 900367479-4 | Chocó | Pacífico | 83,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 373 | 16942 | 24522 | Fundacion para el Desarrollo Integral de la Cuenca del Pacifico "Fundepa" | 818001438-4 | Chocó | Pacífico | 66,8 | Pertinencia del proyecto: El planteamiento del problema no es suficientemente concreto y claro, por lo cual los objetivos no tienen total congruencia con el problema. Criterio de innovación: Es un Desarrollo tecnológico para la empresa con el objetivo de tomar elementos de varias plataformas e integrarlas en un sistema. Resultados esperados: En los resultados no se evidencia una relación adecuada con los objetivos y no se presenta una metodología clara. Racionalidad de costos: El costo del proyecto no guarda racionalidad con el alcance planteado del proyecto, de acuerdo al presupuesto presentado en los productos y las labores descritas. Equipo: No contempla en el equipo la participación de un experto en formulación de proyectos. | NO VIABLE |
| 374 | 17048 | 23906 | Fupatecno | 900279264-0 | Chocó | Pacífico | 85,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 375 | 17156 | 24455 | Empresa de Transporte Terrestre de Economía Mixta Expreso Choco SA | 891600125-1 | Chocó | Pacífico | 83,8 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 376 | 17163 | 24014 | Cooperativa de Transporte del Choco - Cootranschocó | 818001790-2 | Chocó | Pacífico | 89,3 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 377 | 17058 | 23797 | OmegaFish Acuicultura SAS | 900619010-7 | Nariño | Pacífico | 86,8 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 378 | 17140 | 24126 | Truchas Cordoba SAS | 900494088-1 | Nariño | Pacífico | 87,8 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 379 | 16962 | 23890 | Empresa Asociativa del Trabajo de Energía del Sur | 900352055-1 | Nariño | Pacífico | 87,3 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 380 | 16998 | 23926 | Fundacion de Promocion Integral y Trabajo Comunitario Corazon de Maria - Fundacion Proinco | 891200242-7 | Nariño | Pacífico | 87,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 381 | 17062 | 24060 | Gisdatacenter SAS | 900595842-2 | Nariño | Pacífico | 88,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 382 | 17065 | 24103 | Truchas Santa Teresa SAS | 900106236-2 | Nariño | Pacífico | 93,3 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 383 | 17066 | 24427 | A Sembrar Vida | 900652277-5 | Nariño | Pacífico | 90,0 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 384 | 17067 | 23799 | Cooperativa de Transportadores COOTAXLUJO LTDA | 891201623-4 | Nariño | Pacífico | 89,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|----------|---------|---|-----------|
| 385 | 17147 | 23992 | Camaronera Bloormar SAS | 900671634-2 | Nariño | Pacifico | 90,0 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 386 | 17159 | 24502 | Fundacion Tejido Social Nariñense | 900257022-0 | Nariño | Pacifico | 82,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 387 | 17075 | 23747 | Tratamientos Quimicos Industriales SAS | 805029498-0 | Nariño | Pacifico | 82,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 388 | 17121 | 24294 | Cablazquez SAS | 900473544-8 | Valle del Cauca | Pacifico | 95,5 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 389 | 16990 | 24131 | Bucarretes LTDA | 900276049-1 | Valle del Cauca | Pacifico | 87,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 390 | 17099 | 24250 | Fundacion Sociedad Portuaria Regional de Buenaventura Fabio Grisales Bejarano | 800250782-5 | Valle del Cauca | Pacifico | 89,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 391 | 16932 | 23912 | Fundacion Universitaria Seminario Teologico Bautista Internacional | 805027579-1 | Valle del Cauca | Pacifico | 76,0 | VIABLE. La metodología es acorde con el planteamiento del problema, hay alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación bueno. | VIABLE |
| 392 | 16933 | 23681 | Password Consulting Services S.A.S | 900175316-8 | Valle del Cauca | Pacifico | 83,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 393 | 16934 | 24307 | Diseclar SAS | 900597636-0 | Valle del Cauca | Pacifico | 87,8 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 394 | 16941 | 24441 | Ideapps S.A.S. | 900718898-4 | Valle del Cauca | Pacifico | 82,3 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 395 | 16953 | 24407 | Atix Digital SAS | 900825920-7 | Valle del Cauca | Pacifico | 87,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 396 | 16956 | 23796 | Seguridad Atlas | 890312749-6 | Valle del Cauca | Pacifico | 83,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|----------|---------|---|-----------|
| 397 | 16959 | 23809 | Colfactory SA | 90068328-8 | Valle del Cauca | Pacifico | 89,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 398 | 16969 | 23718 | Confecciones Meicy SAS | 800141481-6 | Valle del Cauca | Pacifico | 72,3 | VIABLE. La metodología y el planteamiento del problema es correcto, afinidad media entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación | VIABLE |
| 399 | 16972 | 24298 | Grupo Montenegro SAS | 900723560-0 | Valle del Cauca | Pacifico | 74,5 | VIABLE. La metodología y el planteamiento del problema es correcto, afinidad media entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación | VIABLE |
| 400 | 16973 | 23979 | Shivam International LTDA | 805027114-9 | Valle del Cauca | Pacifico | 89,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 401 | 16975 | 23765 | Asociacion de Agricultores del Occidente Colombiano | 900419458-4 | Valle del Cauca | Pacifico | 95,0 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 402 | 16977 | 23811 | Genia Tecnologia SAS | 900276304-3 | Valle del Cauca | Pacifico | 88,8 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 403 | 16984 | 23858 | Tiqal SAS | 9001847556 | Valle del Cauca | Pacifico | 87,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 404 | 16985 | 23731 | Tactica y Estrategica | 900007139-1 | Valle del Cauca | Pacifico | 90,0 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 405 | 16993 | 23691 | Soldarco SAS | 890322642-1 | Valle del Cauca | Pacifico | 88,8 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 406 | 16997 | 24137 | Garzon Salinas Asociados SAS | 900740452-1 | Valle del Cauca | Pacifico | 93,0 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 407 | 17003 | 23658 | Potencia y Tecnologias Incorporadas SA | 805017133-6 | Valle del Cauca | Pacifico | 87,8 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 408 | 17005 | 23719 | Laboratorio Lmar SAS | 900502164-9 | Valle del Cauca | Pacifico | 71,0 | VIABLE. La metodología y el planteamiento del problema es correcto, afinidad media entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|------------------|---|-------------|---------------------------------|----------|---------|---|-----------|
| 409 | 17013 | 23981 | Moreno Consultores SAS | 900345693-1 | Valle del Cauca | Pacífico | 76,3 | VIABLE. La metodología es acorde con el planteamiento del problema, hay alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación bueno. | VIABLE |
| 410 | 17018 | 23740 | Organización Hercules | 890307671-0 | Valle del Cauca | Pacífico | 82,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 411 | 17023 | 24346 | IBIS Creativa SAS | 900724572-3 | Valle del Cauca | Pacífico | 86,3 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 412 | 17029 | 24340 | Lynks Ingeniería SAS | 900364696-2 | Valle del Cauca | Pacífico | 89,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 413 | 17030 | 24217 | Eficacia SA | 800137960-7 | Valle del Cauca | Pacífico | 79,5 | VIABLE. La metodología es acorde con el planteamiento del problema, hay alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación bueno. | VIABLE |
| 414 | 17034 | 24450 | Caja de Compensación Familiar del Valle del Cauca Comfamiliar ANDI - Comfandi | 890303208-5 | Valle del Cauca | Pacífico | 66,0 | Pertinencia del proyecto: El problema se plantea principalmente desde una cumplimiento normativo obligatorio, y si bien se presenta otros beneficios para la empresas con el proyecto no tiene el mismo peso que la normatividad. Los objetivos están bien definidos. Criterio de innovación: Es un desarrollo tecnológico que complementa la plataforma de la empresa, y permite el cumplimiento normativo. No se evidencia que el proyecto genera un impacto en la competitividad de la empresa. Resultados esperados: Los resultados esta bien definidos de acuerdo a la metodología. Racionalidad de costos: de acuerdo a las actividades y productos establecidos los costos del proyecto son elevados. Equipo: El quipo presentado es adecuado. | NO VIABLE |
| 415 | 17035 | 23885 | Hemato Oncologos SA | 805017350-8 | Valle del Cauca | Pacífico | 89,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 416 | 17057 | 24443 | Asa Industries SAS | 900418890-9 | Valle del Cauca | Pacífico | 83,8 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 417 | 17072 | 24357 | Hi Tech Services Center | 805019594-7 | Valle del Cauca | Pacífico | 78,0 | VIABLE. La metodología es acorde con el planteamiento del problema, hay alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación bueno. | VIABLE |
| 418 | 17096 | 24299 | ZC Group SAS | 900030791-0 | Valle del Cauca | Pacífico | 93,3 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|----------|---------|---|-----------|
| 419 | 17097 | 24029 | Portafolio Montoya y Asociados SAS | 900383890-6 | Valle del Cauca | Pacifico | 77,8 | VIABLE. La metodología es acorde con el planteamiento del problema, hay alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación bueno. | VIABLE |
| 420 | 17113 | 23717 | Puntotex Internacional SAS | 805021653-1 | Valle del Cauca | Pacifico | 88,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 421 | 17114 | 24256 | Tralala Centro de Estimulacon Artistica SAS | 900371943 | Valle del Cauca | Pacifico | 91,5 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 422 | 17128 | 23813 | NM SAS | 805019438-6 | Valle del Cauca | Pacifico | 86,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 423 | 17132 | 24461 | Pharmacy Management IPS SAS | 812003191-8 | Valle del Cauca | Pacifico | 75,0 | VIABLE. La metodología y el planteamiento del problema es correcto, afinidad media entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación | VIABLE |
| 424 | 17141 | 23951 | Electronic-AID SAS | 900333970-3 | Valle del Cauca | Pacifico | 76,0 | VIABLE. La metodología es acorde con el planteamiento del problema, hay alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación bueno. | VIABLE |
| 425 | 17007 | 23870 | Cooperativa de Cfetaleros del Norte del Valle CAFENORTE | 891900475-1 | Valle del Cauca | Pacifico | 82,3 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 426 | 16995 | 23843 | Agropaucol SAS | 900714299-4 | Valle del Cauca | Pacifico | 86,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 427 | 16948 | 23884 | Palmitropicales EU | 815004941-0 | Valle del Cauca | Pacifico | 85,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|----------|---------|---|-----------|
| 428 | 16955 | 23918 | Bronalco LTDA | 900236680-7 | Valle del Cauca | Pacífico | 71,5 | VIABLE. La metodología y el planteamiento del problema es correcto, afinidad media entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación | VIABLE |
| 429 | 16986 | 24077 | Camara de Comercio de Palmira | 891380012-0 | Valle del Cauca | Pacífico | 77,8 | VIABLE. La metodología es acorde con el planteamiento del problema, hay alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación bueno. | VIABLE |
| 430 | 17100 | 23971 | Mercapava SA | 815002459-2 | Valle del Cauca | Pacífico | 88,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 431 | 17014 | 23693 | Cooperativa de Ganaderos del Centro y Norte del Valle del Cauca | 800193348-7 | Valle del Cauca | Pacífico | 94,5 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 432 | 17019 | 24054 | Camara de Comercio de Tulua | 891900300-1 | Valle del Cauca | Pacífico | 85,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 433 | 17038 | 24425 | Unidad Integral Upi Tulua EU | 900219660-8 | Valle del Cauca | Pacífico | 88,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 434 | 17051 | 23770 | Qservices | 900571324-5 | Valle del Cauca | Pacífico | 88,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 435 | 17129 | 24181 | Asociacion de Productoes de Cacao del Centro del Valle | 900399568-9 | Valle del Cauca | Pacífico | 74,3 | VIABLE. La metodología y el planteamiento del problema es correcto, afinidad media entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación | VIABLE |
| 436 | 16938 | 23684 | Inelco SAS | 890301839-3 | Valle del Cauca | Pacífico | 89,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 437 | 16939 | 23680 | Tableros Electricos SA Tablesa | 800093443 | Valle del Cauca | Pacífico | 93,3 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 438 | 16963 | 23958 | Hugo Restrepo | 830052685-9 | Valle del Cauca | Pacífico | 85,8 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |

**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
RESULTADOS DE EVALUACION TECNICA DE PROYECTOS**

| No. | Id Pre-inscripción | No. Radicado SIGP | Nombre | NIT | Departamento Ejecución Proyecto | Región | Puntaje | Concepto | Resultado |
|-----|--------------------|-------------------|---|-------------|---------------------------------|----------|---------|---|-----------|
| 439 | 16978 | 24025 | B. Altman & Compañía SAS | 890308665-0 | Valle del Cauca | Pacífico | 88,8 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 440 | 17006 | 24316 | Protecnic Ingenieria SAS | 890312630-9 | Valle del Cauca | Pacífico | 90,5 | VIABLE. La metodología esta muy clara y acorde, el planteamiento del problema esta estratégicamente alienado con los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación idóneo. | VIABLE |
| 441 | 17010 | 23841 | Habadia SAS | 800148615-8 | Valle del Cauca | Pacífico | 88,0 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |
| 442 | 17012 | 24154 | Manufacturas Tecnicas Climatizadas - MTC LTDA | 805027036-2 | Valle del Cauca | Pacífico | 87,5 | VIABLE. Esta clara la metodología y el planteamiento del problema, correcta alineación entre los objetivos y resultados, nivel de desarrollo tecnológico e innovación evidente. | VIABLE |